



INFORME DE GERENTE

EMPRESA: **LABORATORIOS CARLON LABCARLON S.A.**
EJERCICIO FISCAL: **2011**
FECHA: **Marzo 29 del 2012**
EXPEDIENTE: **146147**

Señores Socios:

En mi calidad de administrador de la Empresa Laboratorios Carlon Labcarlon S.A. pongo a su consideración el informe de las actividades de la Empresa correspondiente al ejercicio económico del año 2011.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

Los objetivos de la Empresa planteados para el año 2011 se han cumplido satisfactoriamente, las ventas se han incrementado en un 326% con relación al año 2010. Es un crecimiento importante que permite una recuperación de la inversión realizada para poner en marcha este proyecto.

Si bien el resultado es una pérdida, se debe a que la inversión realizada desde la constitución de la empresa en el año 2006 que es un valor importante que se gastó en los registros sanitarios de los productos, gastos administrativos, legales, etc., que debían hacerse obligatoriamente para poder comercializar los productos farmacéuticos con los requerimientos legales de las autoridades de salud.

Se han cumplido los objetivos generales de control administrativo, planificación y ventas, sin embargo seguiremos trabajando para llegar a un nicho de mercado más amplio.

El sector farmacéutico debe cumplir con obligaciones especiales que exige la ley para la comercialización de productos medicinales; por consiguiente debe cumplir con los trámites necesarios de Registros Sanitarios, fijación de precios, permisos y otros requisitos que permitan operar en las mismas condiciones que empresas ya establecidas por lo



que los gastos para cumplir con lo estipulado han sido importantes y serán amortizados de acuerdo a las normas tributarias vigentes.

SITUACION ADMINISTRATIVA, LABORAL Y LEGAL:

Respecto a estos puntos se ha cumplido con todas las obligaciones legales, patronales, tributarias que como Empresa tenemos con las diferentes entidades de control.

Uno de los hechos más relevantes durante el Ejercicio Económico del año 2011 ha sido el importante incremento de las ventas, el alquiler de oficinas más amplias, la instalación de una bodega para el almacenamiento de los productos en las condiciones requeridas para su comercialización.

Se han mejorado los procedimientos de control interno y se han implementado políticas para los registros contables con el objetivo de tener un mejor control administrativo, contable y financiero de la Empresa.

SITUACION FINANCIERA:

Respecto de la situación financiera puedo informar que los resultados del ejercicio económico 2011 han arrojado una pérdida, en este segundo año de operación, es necesario que las ventas mejoren para que se puedan cubrir todos los costos y gastos y se obtenga una utilidad.

Cabe señalar que la Empresa contrató vendedores para tener una mayor cobertura del mercado nacional, medida que ha influido positivamente en el incremento de las ventas.

Para el año 2012, se contratará personal de ventas con el objetivo de incrementar las ventas con el objetivo de mejorar los resultados económicos.



RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL:

Las recomendaciones a la Junta son las siguientes:

- Incrementar Ventas mediante un mayor conocimiento del mercado.
- Realizar una gestión de ventas más agresiva a fin de diversificar nuestra cartera de clientes.
- Diversificar nuestros productos para ampliar nuestra cobertura de mercado.
- Implementar la visita médica para un nuevo mercado.

Agradezco la confianza depositada y reitero mi compromiso de trabajo al frente de este proyecto, que considero un aporte a la comunidad.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Ricardo".

Ricardo Alberto Santos Londoño
GERENTE GENERAL