

INFORME ANUAL DE LA GERENCIA DE PLANTAS TECNICAS PLANTEC CIA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

En cumplimiento a lo establecido por la Ley de Compañías y a los Estatutos Sociales de PLANTAS TECNICAS PLANTEC CIA. LTDA. presento a su conocimiento el respectivo informe de labores, en los que detallo las principales actividades que se desarrollaron durante el ejercicio correspondiente al Año 2016.

CAMBIO RAZON SOCIAL DE LA EMPRESA

PLANTEC realizó la transformación de compañía anónima a compañía limitada en el año 2016. La Escritura de Transformación fue celebrada el 19 de noviembre del 2016 de Compañía Anónima a Compañía Limitada y fue inscrita en el Registro Mercantil el 9 de mayo del 2016.

SITUACION DEL SECTOR

Desde el año 2015 y durante todo el 2016 el sector rosicultor ecuatoriano experimentó algunas dificultades como el aumento de los costos de los insumos básicos, la crisis rusa, la sobreoferta en el mercado internacional de flor colombiana y africana y la devaluación de la moneda en Colombia y Kenya.

Los datos del sector a inicios del año 2016 evidenciaron una caída de 26,4% en el valor de las exportaciones al pasar de \$81,6 M en enero 2015 a \$60 M en enero 2016.

Sin embargo, nuestras ventas en Ecuador por concepto de miniplantas representaron el 64.87% de las ventas totales. Los floricultores ecuatorianos se encontraron en una constante búsqueda de variedades nuevas que puedan satisfacer a sus clientes y que les permita el ingreso a nuevos mercados.

Entre los principales clientes de la empresa de nuestro producto miniplanta se encuentran los siguientes:

- Falcon Farms del Ecuador S.A.
- Denmar
- Florana Farms S.A.
- Florecal Flores Verdes
- Aaasa Jaap





A nivel variedades, la Pink Mondial® fue la más demandada por todos nuestros clientes y nos vimos afectados en las ventas por el tema de disponibilidad de material. Esta variedad representó el 25.58% de las ventas totales de la empresa.

PRODUCCION Y VENTAS

En el año 2016 producimos 3.634.624 plantas.

Nuestro principal país de venta fue Ecuador con el 64.87% de participación y Colombia ocupó el segundo lugar con el 33.96% del total de ventas, luego México con un 1.17%.

Nuestros clientes principales tanto en Ecuador como Colombia fueron el grupo Queens y el grupo Passion, ambos dueños de fincas tanto en Ecuador como en Colombia. Ambas empresas se enfocan en el mercado americano y buscan variedades productivas que cumplan con sus requerimientos para sus mercados de exportación.

En lo que se refiere a regalías, PLANTAS TECNICAS PLANTEC CIA. LTDA. vendió 5.013.998 unidades

Las tres variedades más vendidas de nuestros Representados en Ecuador y Colombia durante el año 2016 fueron:

- 1. Queen Berry (hot pink)
- 2. Pink Mondial (rosado)
- 3. Brighton (amarillo)

Nuestros principales problemas en esta área fueron fitosanitarios, destacándose entre los más importantes la yema negra, ácaros y velloso. Dado el alto número de pedidos, tuvimos que administrar de mejor forma el espacio disponible en la propagación.

ADMINISTRACION, FINANZAS Y CONTABILIDAD

Seguimos trabajando con el sistema ERP Venture con buenos resultados.

Se realizó la reducción del equipo humano de Contabilidad y el departamento actualmente se compone de un contador, Subcontador y un asistente contable.

En contabilidad, se cumple con todas las Normas de Contabilidad Existentes.

En la parte financiera contratamos un Contralor, que se encarga de toda el área financiera y la supervisión del área contable.

DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

De acuerdo tanto a lo estipulado en los Estatutos de la Constitución de la Compañía como las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la gerencia ha cumplido con todas las resoluciones de la Junta de Socios.

OBJETIVOS PARA EL 2017

El presupuesto para el 2017 son 3.000.000 de unidades de plantas y 5.000.000 de unidades de regalías

Estamos trabajando en la selección de nuevas variedades que nos permitan cumplir con nuestros objetivos. Para tal efecto y para poder ser más eficientes y rápidos en la selección, queremos incorporar a nuestro equipo técnico un nuevo ingeniero para poder realizar el trabajo más ágilmente.

Adicionalmente entre nuestros planes está incorporar una persona que se dedique a la emisión y seguimiento de los procedimientos de todos los procesos del área de producción para evitar problemas con nuestro producto final.

El presente informe queda a disposición de los señores socios. Ante cualquier inquietud respecto al mismo, estoy a su disposición para aclararla.

Atentamente

Sofía Sánchez Gerente General

Valla Vauche3)