



PLANTEC[®]
plantas técnicamente producidas

INFORME ANUAL DE LA GERENCIA DE PLANTAS TECNICAS PLANTEC S.A. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

En cumplimiento a lo establecido por la Ley de Compañías y a los Estatutos Sociales de PLANTAS TECNICAS PLANTEC S.A. presento a su conocimiento el respectivo informe de labores, en los que detallo las principales actividades que se desarrollaron durante el ejercicio correspondiente al Año 2012.

SITUACION GENERAL

De acuerdo a los datos de Expoflores, las exportaciones del sector floricultor ecuatoriano crecieron en alrededor de 12 a 14 por ciento con respecto al año anterior en ingresos y del 2.5 al 4.0 por ciento en tonelaje.

Este crecimiento – sin embargo – se vio afectado por ser uno de los años más complicados para el sector sobretodo por problemas internos del cultivo, tal como son los costos de mano de obra y de los insumos principales como fertilizantes y químicos. Adicionalmente, el sector se vio afectado por plagas – principalmente ácaros - que en algún momento restringieron el ingreso de las exportaciones a Estados Unidos, el principal mercado de exportación ecuatoriano.

Otro de los problemas que enfrentó el sector fue el cierre de mercados, como el canadiense, ya que este país firmó un acuerdo comercial con Colombia, uno de los más fuertes competidores en la exportación de flores de Ecuador. Adicionalmente, los mercados de Rusia, Estados Unidos y Europa se vieron afectados por condiciones económicas propias de cada región y en algunos casos situaciones climáticas que influenciaron los mercados de exportación.

Por las razones arriba mencionadas, el sector se vio reprimido de cierta manera, por lo que fue complicado el ingreso de las variedades ya que se frenaron y se manejaron con más cautela los crecimientos y renovaciones de nuestros clientes.

En lo concerniente a los costos de producción de este año, se vieron incrementados en el aumento de los precios de los insumos principales como químicos y fertilizantes, así también como la mano de obra de nuestro personal.

En el 2012 algunas empresas del sector sufrieron los estragos de la crisis mundial y tuvieron que cerrar sus puertas. Algunas de ellas fueron absorbidas por otros grupos que se encuentran actualmente en el mercado lo que implicó en algunos casos renovaciones con nuevas variedades.

Hubo un alto porcentaje de reestructuración de deudas debido al nivel de cartera vencida de nuestros clientes. Se realizaron muchas reuniones con clientes para llegar a acuerdos de nuevos términos y condiciones de pago debido al continuo incumplimiento de las negociaciones originales.

Yaruquí

Sector San José de Oyambanillo, Calle 1882 F, Lote 8
PBX: (593-2) 2150007 / 2150280 / 2150116
P.O.BOX: 17-21943, Quito Ecuador
plantecsa@plantecuador.com

PRODUCCION Y VENTAS

A nivel de nuestra área de producción realizamos un cambio en el Grupo Humano a cargo de la propagación, lo que nos permitió un mejor control de cada uno de los procesos que intervienen en la producción de miniplantas, aumentando nuestros porcentajes de brotación.

Adicionalmente a esto se contrató a la empresa VENTURE Soluciones Tecnológicas de Avanzada para el desarrollo de un software a la medida que levante toda la información de nuestro proceso productivo y nos permita tener el control de cada uno de ellos en línea. De esta manera cada persona involucrada en el área productiva así como la Dirección de la empresa pueda acceder a todos los datos de injertación, enclavado, producción y empaque en el momento que se requiera.

Este nuevo sistema de producción trabaja en base a módulos de acceso restringido de acuerdo al perfil de cada usuario.

En lo que se refiere a venta, en este año se efectuó la Feria Agriflor 2012, en la que presentamos nuestras nuevas variedades de introducción al mercado con muy buenas perspectivas para el 2013.

Entre las variedades que fueron más representativas en el año se encontraron: Mondial®, Devotion® y Explorer®. Adicionalmente, como nuevas variedades y novedades del siguiente año comenzamos a impulsar variedades como Brighton, Moonwalk, Tycoon, Past Times, Fusion entre otras.

La nueva selección de este año nos permite nuevamente ofrecer a nuestros clientes una amplia gama de colores y características para todos los mercados. Existe un incremento marcado en nuestros clientes de variedades orientadas al mercado ruso con un botón grande y un largo de tallo de más de 70 cms. para el cual tenemos muchas opciones para elegir.

En el área de ventas tuvimos 2 vendedores a cargo de todos nuestros clientes.

ADMINISTRACION Y CONTABILIDAD

En el año 2012 se realizaron tres cotizaciones con empresas desarrolladoras de software para un nuevo sistema Contable Financiero.

Finalmente se contrató a la empresa VENTURE Soluciones Tecnológicas de Avanzada para la implementación del sistema VENTURE ERP SOFTWARE en nuestra empresa que incluye los módulos de Compras, Inventarios, Cuentas por Pagar, Tesorería y Bancos, Nómina, Contabilidad general y costos y Cuentas por cobrar general.

Hasta diciembre del 2012 se levantó la información de cada área para realizar los ajustes y comenzar la implementación en el 2013,

En contabilidad, se cumple con todas las Normas de Contabilidad Existentes.

DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

De acuerdo tanto a lo estipulado en los Estatutos de la Constitución de la Compañía como las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la gerencia ha cumplido con todas las resoluciones de la Junta de Socios.

OBJETIVOS PARA EL 2013

Dentro de los objetivos para el año 2013 está el cumplimiento del presupuesto de ventas con una meta de 5'000.000 de unidades de miniplantas y aproximadamente la misma cantidad en derechos de propagación.

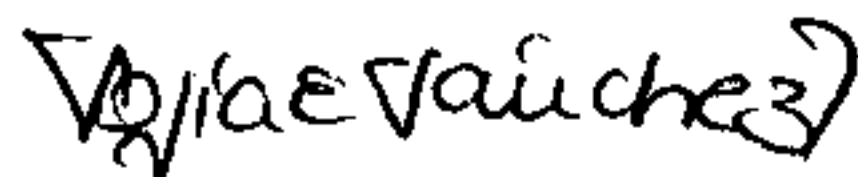
En este año mantenemos a un asesor comercial a nivel internacional para fomentar la venta de variedades de Plantec en México, Argentina, Brasil y Guatemala. Como parte promocional vamos a participar en las Ferias Internacionales del rubro en los distintos países para dar a conocer nuestro producto.

Los objetivos que nos hemos planteado para este año son:

- Cumplir con el presupuesto de producción y ventas 2013
- Aumentar nuestra participación de mercado en México, Argentina, Brasil y Guatemala
- Implementar el sistema Venture tanto a nivel Contable Financiero como a nivel de producción.

El presente informe queda a disposición de los señores socios. Ante cualquier inquietud respecto al mismo, estoy a su disposición para aclararla.

Atentamente



Sofía Sánchez
Gerente General