

## **INFORME DE GERENCIA DEL EJERCICIO FISCAL 2014**

**A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE TECNOCALZA S.A.**

### **SEÑORES ACCIONISTAS:**

Cumpliendo con las disposiciones que establece la Ley de Compañías, presento a consideración de los señores Accionistas, el presente Informe de Gerencia, correspondiente al ejercicio fiscal 2014.

### **1.-COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONOMICO**

La estabilidad alcanzada en el país en el tema político y económico en el 2014, permitió que la industria tenga un equilibrio, los principales indicadores macroeconómicos se mantuvieron en niveles aceptables y permitieron una demanda constante en el transcurso del año.

### **2.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL 2014**

Los objetivos para este período, se cumplieron al incrementar las ventas en un 13% comparado con el 2013, adicionalmente las utilidades generadas fueron también superiores presentando un incremento del 16%.

### **3.- ANALISIS OPERACIONAL DE LA COMERCIALIZACION**

La estrategia comercial para el 2015 es diversificar las unidades de negocio atendiendo a nuevos mercados a los cuales no hemos llegado antes. Un segundo punto, es un análisis de viabilidad de exportación al mercado de Perú que permita empezar relaciones comerciales en el 2016, finalmente se incrementará la línea urbano deportiva al portafolio de productos de la empresa.

### **4.- ANALISIS DE RESULTADOS Y SITUACION FINANCIERA COMPARATIVA CON EL AÑO ANTERIOR**

TECNOCALZA S.A., pone en conocimiento de ustedes, el siguiente cuadro en donde las cifras son detalladas según constan en los Estados Financieros presentados al Servicio de Rentas Internas y a la Superintendencia de Compañías:

	<b>Año 2013</b>	<b>Año 2014</b>
	Dólares	Dólares
VENTAS	2.332.137	2.640.243
COSTOS	2.201.614	1.810.102
UTILIDAD CONTABLE	130.523	151.390
ACTIVO	1.424.874	1.805.940
PASIVO	1.015.706	1.199.027
PATRIMONIO	409.168	606.913

## **5.- PERSPECTIVAS PARA EL 2015**

Para el año 2015, se espera un crecimiento en ventas del 10%, por medio de la venta en canales alternos, nuevas líneas de producto como la urbana deportiva y la apertura de punto de venta en fábrica.

Finalmente se pretende minimizar los desperdicios y defectos de producción por medio de la contratación de personal calificado y un plan de capacitación.

## **6.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES LEGALES**

TECNOALZA S.A., ha dado cumplimiento a todas las disposiciones contempladas en las diferentes leyes que rigen la actividad empresarial, entre las cuales conviene resaltar:

- Las establecidas en la Ley de Régimen Tributario Interno, y sus reglamentos particularmente en la declaración, retención y pago oportuno de los impuestos;
- Las que contiene el Código de Trabajo;
- Las dispuestas por los Gobiernos Sectoriales;
- Las dispuestas en la Cámara de Comercio.

## **7.- RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO**

Se recomienda poner especial atención a los indicadores de liquidez de la empresa con el fin de que todas las estrategias planteadas tengan como objetivo el mejoramiento de los mismos.

Se recomienda también conseguir financiamiento de otras fuentes como es la inversión de accionistas con el fin de obtener recursos a un menor costo.

Finalmente se recomienda analizar los proyectos de inversión por medio de estudios de factibilidad que soporten y guíen en la correcta aplicación de nuevos proyecto.

Aprovecho la oportunidad para agradecer a la Señora Presidenta, por el apoyo recibido en mi gestión y a los señores accionistas por la confianza en mi depositada.

Quito, DM, 5 de junio de 2015

Atentamente,



**ING. JORGE TERÁN A.**

**GERENTE GENERAL**