



INFORME 2015

En mi informe correspondiente a la gestión financiero-comercial del año 2015, no puedo dejar de expresar la preocupación por el delicado tema de la recesión en la cual se encuentra inmersa la economía de nuestro país, fenómeno que sin lugar a duda afecta a todas las manifestaciones productivas y en general atañe al círculo que constituyen los elementos de fabricación, producción y comercialización. En lo relacionado con la empresa que represento, no somos la excepción, tanto el sector privado (compradores particulares), cuanto el público han sufrido considerablemente la disminución de sus presupuestos y por ende su capacidad de compra, afectación que se refleja en nuestros montos y resultados comerciales. Cabe destacar que de las compras públicas realizadas por medio del portal, nuestra participación ha sido altamente eficiente, ganado los concursos en un 90% de las mismas en nuestra zona, constituyéndose en un rubro determinante en el ejercicio materia de este informe.

Este factor sumado a los de carácter permanente y que se presentan en el mercado (importación y venta de llantas, créditos en porcentaje elevado, dificultades de cobro por la disminución de la capacidad de pago, contrabando de neumáticos de los países vecinos), hacen que nuestra actividad sea más compleja y delicada, no obstante nuestra presencia en el mercado tanto en la comercialización como en la prestación de servicios hoy con nuestro conti truck center para vehículos pesados único en el norte del país, posicionamiento que durante diez años de estar en el mercado nos permite desarrollar con normalidad nuestra actividad de ventas y servicios.

Es importante determinar que teniendo la capacidad instalada que poseemos en nuestros tres puntos de venta Ibarra 2 y Otavalo 1 estamos sólidos en nuestro labor, a espera que la situación económica financiera nacional mejore, asegurando que nos encontramos en capacidad de mantenernos en el norte del país como la primera empresa del sector.



Matriz Ibarra: Av. Mariano Acosta y Manuelita Saenz / Telf: (06) 2632 819
Sucursal Ibarra: Av. Cristóbal de Troya 10-141 y Jorge Dávila Meza / Telf: (06) 2612 686
Sucursal Otavalo: Calle Rumiñahui / Dr. Roque Egas y Estuardo Jaramillo / Telf: 2927 403



El trabajo permanente que venimos desempeñando ha generado el desarrollo de un personal calificado que nos ha permitido mantener el prestigio y respetabilidad por nuestra seriedad y cumplimiento, principios que hemos cuidado para que Norllantas perdure en el tiempo y se proyecte al desarrollo cuando las circunstancias externas mejoren y lo permitan.

COMERCIALIZACIÓN

Las ventas brutas en el año 2015 fueron de 4.386,605 usd y las ventas netas fueron 3.916,612usd, resultados que reflejan en base al presupuesto año 2015 un incremento del 3,17% y en base a las ventas netas del año 2014 un incremento del 20,74%.

Las unidades totales vendidas en el año fueron de 55.594 de las cuales 23.394 fueron llantas y 28.875 en servicios, el crecimiento general en la venta de llantas de auto y camioneta (PLT), fue del 7%, el crecimiento en llantas de Camión (CVT) fue del 56%, en llantas reencauchadas un 33% y en forma general el crecimiento en la venta total de llantas fue del 16% y servicios el 10% en relación al año 2014.

Los descuentos aplicados en el año, en llantas fue del 28% con un incremento del 5% en base al año 2014, y un descuento general del 27%.

El funcionamiento al 100% de los tres locales permitieron que la venta total, quede distribuida con un 62,4% el local Conti Truck Center, 25,3% local Otavalo y 12,3% sucursal Ibarra, en talleres se logró realizar 28.875 servicios, resultado 122.019 usd, con un incremento del 11% en base al año 2014.

Las ventas por clientes comprendió una participación del 30,08% cliente final, 26,68% sub distribución, 21,63% entidades públicas, 16,97 clientes Unasem, y 4,63% clientes de flotas y cooperativas, marcando un incremento del 73% en entidades públicas, 29% clientes Unasem, 21% sub distribución, 9% cliente final y una disminución del 23% en ventas a cooperativas y flotas en base año 1014.



Matriz Ibarra: Av. Mariano Acosta y Manuelita Saenz / Telf: (06) 2632 819
Sucursal Ibarra: Av. Cristóbal de Troya 10-141 y Jorge Dávila Meza / Telf: (06) 2612 686
Sucursal Otavalo: Calle Rumiñahui / Dr. Roque Egas y Estuardo Jaramillo / Telf: 2927 403



ESTADOS FINANCIEROS

El estado de resultados del año 2015 demuestra un incremento del Patrimonio del 22,46% en relación al año 2014, llegando a 466.565 usd.

Los activos del año fueron 1.491,175 incrementando en un 5,21%, principalmente por el aumento en valores en Caja Bancos y en cuentas por cobrar con un 10,27% más que el año 2014.

En el análisis de los pasivos, existió una disminución del 1,13% en relación año 2014, principalmente por la disminución del 55,16% en préstamos bancarios, llegando a un total de pasivos de 1.024,610 usd.

La cartera total del año marco una cartera corriente del 63% y una cartera vencida del 36,52% reflejando un crecimiento de la cartera vencida del 15,85%, y una provisión en riesgo acumulada de 20.834 usd.

A pesar de que el año 2015 se presentaron muchas adversidades, logramos cumplir todos los objetivos planeados tanto en el área comercial como financiera, lo cual nos da un impulso para cada día superarnos como empresa y seguir siendo artífices de nuestro propio progreso.


Ing. Alejandro Lalama P.
GERENTE GENERAL

NORLANTAS CIA. LTDA.
RUC. 1091719785001