

## **INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA ORDINARIA DE SOCIOS DE IQ TRADING CIA. LTDA.**

Quito 30 de abril del 2008

Señores  
Accionistas de la Compañía  
IQ Trading Cia. Ltda..  
Presente

De mi consideración:

En razón de ejercer el cargo de Gerente General de la compañía IQ Trading Cia. Ltda., pongo en su conocimiento el informe de Labores y Gestiones realizadas en el ejercicio económico 2007.

### **ANTECEDENTES**

De acuerdo con disposiciones de la Superintendencia de Compañías, se ha presentado el balance general de IQ Trading Cía. Ltda. al 31 de diciembre del 2007 y el correspondiente estado de resultados, los mismos que se han elaborado de acuerdo con los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados, las Normas Ecuatorianas de Contabilidad y acatando las disposiciones de la Resolución No. 92.1.4.3.0014 de la Superintendencia de Compañías.

*IQ Trading Compañía Limitada en el mes de marzo del 2007 decidió dar por terminado el contrato de franquicia con Compañía de Moda Armi Pronto del Ecuador con el fin de comercializar sus productos en forma exclusiva en el Centro Comercial San Luis Shopping, debido a que las ventas reales fueron la cuarta parte de las ventas estimadas en el proyecto financiero entregado por dicha compañía, lo que generaba que cada mes se incremente la pérdida para mi representada. A partir del mes de marzo la compañía no tiene actividad alguna y la gerencia esta analizando la posibilidad de liquidar la empresa.*

### **RESULTADOS DEL EJERCICIO**

Los activos de la compañía ascienden a US\$3.700.59 que corresponden a Crédito Tributario de IVA acumulado y a retenciones en la fuente de impuesto a la renta que no fueron compensadas ya que la compañía mantuvo pérdida los dos años.

Todos los activos fijos fueron vendidos a Compañía de Moda del Ecuador.

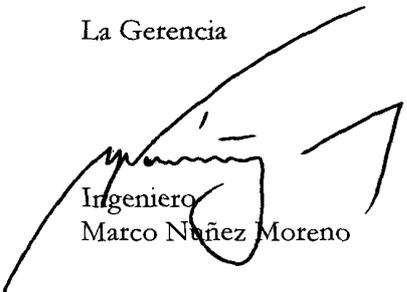
Los pasivos de la compañía ascienden a US\$16,806.25y corresponden a cuentas por pagar accionistas.

Los resultados del ejercicio no fueron los esperados de acuerdo con las proyecciones de ventas que presentó la franquicia en su estudio de factibilidad, las ventas alcanzaron el 30% de las metas planteadas por lo tanto no se generan resultados favorables para los accionistas.

La compañía vendió el valor de US\$ 102,819.59 y sus costos y gastos fueron de US\$115,956.77, por lo que se generó una pérdida de US\$13,137.18, durante los tres primeros meses de año que tuvo actividad.

Agradezco a los señores accionistas por asistir a esta Junta General.

La Gerencia



Ingeniero  
Marco Nuñez Moreno