

Quito, 13 de abril del 2016

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL

A los señores socios de la empresa: FIZAMAQ CIA. LTDA.

Como Gerente y representante legal nombrado por la Junta General de Fizamaq Cía. Ltda., empresa con ya 8 años en el mercado nacional, tengo a bien en presentar al directorio el informe de actividades, por el período terminado a diciembre del 2015, de acuerdo a lo dispuesto en el artículo 263, inciso No. 4 de la Ley de Compañías del Ecuador, y de acuerdo a los Estatutos de la empresa que exigen presentar el informe del trabajo, presupuesto anual así como los balances e informes.

Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico

Un año más la empresa se mantiene en completa actividad y continúa realizando negocios con empresas tanto del sector público como privado, ratificando los resultados del año pasado, cabe destacar que no ha sido posible por la disminución en la inversión en el sector de la construcción y vialidad, donde continuamos ofertando maquinaria pero no al nivel del año pasado.

Se cumplió nuevamente nuestro principal objetivo que es el ser una empresa rentable, y mantenernos con nuestros principales competidores como una empresa que lidera los servicios que ofertamos.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Las disposiciones de la Junta General y el Directorio, se han cumplido a cabalidad, la principal disposición ser sólidos en el mercado, como una empresa competitiva y dar resultados positivos a favor de los socios, objetivo demostrado ya en 9 años de actividad positiva. Se solicita posponer la iniciación de la construcción de las oficinas propias en el terreno comprado, actividades que se retomarán cuando la situación país mejore.

Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal;

Durante el ejercicio 2015 se ha mantenido la estabilidad económica en el país lo que ha dado lugar a que la tasa de inflación sea "aceptable", sigue siendo alta cuando se habla en dólares americanos para las empresas que importamos las maquinarias para distribuir las en

el país y también se afectó relativamente el tipo de cambio del euro con respecto al dólar en contratos que estaban preestablecidos desde antes y negociados en dólares americanos.

El impuesto a la salida de divisas siempre incrementa el costo a las negociaciones importantes, hecho que se compensó con más negocios realizados. Y este año las salvaguardias disminuyeron el volumen de ventas factor que influyó directamente en los resultados.

Se ratifica una vez más el incremento de la competencia de empresas que oferta nuestros productos y servicios, esto no impidió que se realicen negocios y proyectos nuevos a nuestro favor. A pesar de estos inconvenientes y los demás normales que se pudieron dar internamente en nuestra empresa se lograron resultados positivos.

Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente

Se obtuvieron resultados positivos, para este año la utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta fue de \$ 676.682,19; cifra que comparada con el año anterior no fue un buen año, esto nos dice que los resultados obtenidos demuestran una estabilidad en el margen de utilidad del 9.83% comparado con el año 2014.

BALANCE GENERAL

Nuestros activos disminuyeron en 18.34% pasando de \$ 8'060.444 a \$6'811.534; nuestros pasivos también disminuyeron en 35.63% pasando de \$ 4'799.070 a \$ 3'538.344 produciendo un cambio a favor en el patrimonio de un 0.36% adicional pasando de \$ 3'261.374 a \$ 3'273.189.

El activo corriente suficiente para cubrir nuestros pasivos corrientes es 2.20 veces, lo que demuestra nuestra buena liquidez hablando financieramente y comparando con el año anterior subimos este índice de liquidez en 0.62 veces demostrando una mejor habilidad en el control de nuestra liquidez.

RESULTADOS

Las ventas bajaron del periodo 2014 al 2015, esto hizo la diferencia en el resultado final, pese al control en los gastos, los costos tuvieron un margen de ganancia superior en proyectos ejecutados que nos dió un buen resultado al final.

Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

La mejor propuesta para el destino de las utilidades de este año es realizar una provisión para reserva adicional, ratificamos en lo del terreno que nos va a servir para expandir los

servicios que preste nuestra compañía con la proyección de sede propia y la compra de una de nuestras máquinas que servirá para expandir y diversificar nuestros servicios.

Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Aspectos que se deben tener en cuenta para el próximo año y en lo que debemos enfocar nuestra estrategia de negocio es:

- Procurar mantener contratos,
- diversificar al servicio pos venta
- mantener el control de gastos
- ampliar el servicio técnico, y
- promover el arriendo de maquinaria

Actividades que nos mantendrá en el mercado y podremos sobreponernos a la dura crisis que se avizora en este periodo 2016.

Señores socios, es todo lo que puedo informar respecto al ejercicio del 2015.

Agradezco la atención dada al presente documento.

Atentamente,


Ing. Diego Lopez
Gerente General