

## INFORME DE GERENCIA

En el año 2007 de funcionamiento de la empresa esta se ha consolidado en imagen y a comenzado a dar resultados pero se ha visto complicada por la falta de definición en la funcionalidad de la empresa por parte de la junta directiva la misma que se espera se pueda regular en el próximo año 2008, en vista de esta introducción se cree conveniente resumir por áreas el trabajo realizado en el periodo del 2007:

### Administrativa.

Se trato de consolidar una oficina a buscado mejorar los mecanismos de trabajo de la Empresa que vayan con las estrategias y los lineamientos planteados al inicio de la constitución de la misma se buscó consolidar una oficina con personal administrativo y fuerza de ventas pero por motivos que la ustedes como junta conocen y por discrepancias en cuanto al desarrollo de la empresa no se pudo alcanzar este objetivo.

Por los motivos antes indicados se espera que para el próximo año se cambie la visión de ustedes como accionistas y se logre consolidar en el mercado a la consultora.

### Financiero

No se puede hablar al momento de índices financieros aceptable o no de la empresa ya que en 2 años de funcionamiento se ha conseguido pocos contratos y la mayoría de lo facturados se ha llevado los gastos tanto en la ejecución de las consultorías como para el mantenimiento de los servicios que prestó la empresa.

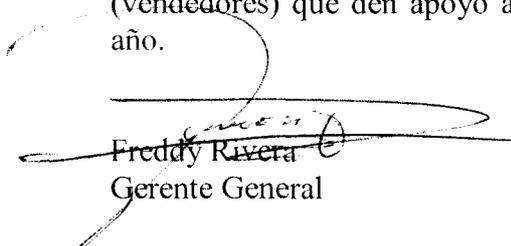
Para el ejercicio 2008 se deberá encontrar el mecanismo para consolidar a la empresa en sus activos y patrimonio, talvez con un aporte extraordinario de los socios o con un cambio de los mismos.

Contabilidad. La contabilidad anual ha sido elaborada y terminada según los dictamina las Normar y principios de contabilidad generalmente aceptados y establecidos en la normativa ecuatoriana, presentados y aprobados en forma oportuna por los socios.

Impuestos.- se han realizado las declaraciones de impuestos mensualmente y se realizó la declaración a la renta por lo que fue el ejercicio económico del 2007 y se esta al día con el fisco.

### Ventas

En los primeros meses de vida de la empresa la fuerza de ventas ha sido manejada por sus propios consultores y socios lo cual a ayudado para mostrar una imagen positiva con ciertos clientes pero para el ejercicio del 2007, se buscará ala forma de darle fuerza a este departamento mediante la inserción a la empresa de 3 ejecutivos de cuentas (vendedores) que den apoyo a gerencia y se alcance las metas programadas para este año.

  
Freddy Rivera  
Gerente General