INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE DE LA COMPAÑÍA SEINNATIONAL CIA. LTDA. A LOS SOCIOS SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2010

Quito a 30 de enero del 2011

Señora y señores socios:

En mi calidad de Gerente y representante Legal de esta compañía, y dando cumplimiento a la norma legal vigente, me permito poner en conocimiento de ustedes la gestión desarrollada al ejercicio del año 2010.

1. **Metas y Objetivos.**

   Por representar este el año donde realmente se reactiva la compañía; las metas y objetivos trazados se encaminaron a ganar el espacio que ante la inactividad del año 2009 se cedió; esto es: ingresar en el mercado captando nuevos clientes, buscar la colaboración de personal técnico idóneo, reforzar el área financiera y administrativa.

2. **Hechos extraordinarios ocurridos durante este periodo.**

   No ha existido en realidad algún tipo de hecho extraordinario durante el periodo.

3. **Situación económica financiera.**

   La compañía durante este periodo, una vez cumplida todas sus obligaciones tanto patronales como tributarias, ha experimentado una pérdida de 1.508,63 USD; con un ingreso por ventas de 14.787,26 USD y un egreso de 16.295,89 USD. Lo resaltable del ejercicio y parte de la pérdida que nos toca asumir es el gasto que se debió realizar en lo referente a inyección de publicidad, el cambio de mobiliario y equipo de computación así como el aumento de espacio físico de las instalaciones; claro está que sin ser escusa ha repercutido en el saldo que presento a ustedes en este momento.

4. **Destino de utilidades.**

   Ante la realidad de los hechos presentados está por demás indicar que para este año no registramos utilidades.

5. **Conclusiones y Recomendaciones.**

   Como conclusión me permito indicar que el saldo positivo de esta gestión es el hecho de que ante las adversidades y problemas que representa el empezar de cero otra vez, se ha logrado captar cierto nicho de mercado y hacernos conocer como empresa.

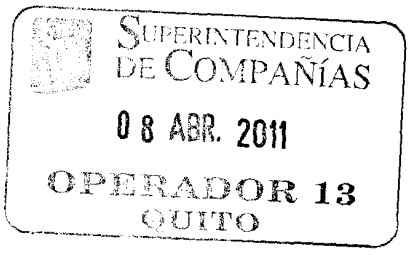
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
08 ABR. 2011
OPERADOR 13
QUITO

La recomendación es contratar personal que nos ayude en la parte de marketing y ventas pues en esa área es donde no podemos desarrollarnos y pienso que una vez conformada y consolidada dará buenos frutos.

Finalmente agradezco su cooperación y confianza depositada con el firme compromiso de seguir manejando los recursos de esta compañía con honestidad y seriedad; pongo a disposición de ustedes, los estados financieros correspondientes al ejercicio 2010, los que una vez conocidos y analizados espero sean aprobados.

Es todo cuanto puedo informar a ustedes para los fines consiguientes.

Atentamente:



Julio Alejandro Leppe Tamayo, Ing.

Gerente