

135970

Quito, Mayo 7 del 2008

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE SERVICIO MEDICO INTERNACIONAL SEMEINSA S.A. A LOS ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2007.**

Señores Accionistas:

Por medio del presente informe de actividades, me permito hacerles conocer las labores correspondientes al Ejercicio Económico del 2007.

**1.- CONSIDERACIONES GENERALES:**

El país atraviesa y viene enfrentando una serie de situaciones las cuales han repercutido el aparato productivo las cuales inciden en lo económico, social y político del Ecuador. Estas situaciones no han permitido el desarrollo económico provocando una recesión en su economía crisis que se origina por pérdidas de miles de hectáreas de cultivos provocadas por las inundaciones, pobreza y desempleo con las erupciones del volcán Tungurahua, acelerada subida de los precios sintiéndose cada vez mas frecuente a la hora de comprar principalmente los productos de primera necesidad, falta de seguridad interna y externa lo cual a incrementado la delincuencia y se a perpetrado incursiones armadas de países vecinos, iliquidez en los mercados financieros, falta de inversión local y extranjera; debido a lo cual las expectativas de los Ecuatorianos se centralizan en la nueva constitución y en las políticas de estímulo a la producción y estabilidad que el gobierno aplique para lograr la reactivación global de la actividad económica del país en una forma equitativa y justa.

Acontecimientos que inciden sustancialmente ya sea en forma directa o indirectamente en la posición financiera de la empresa, y cuyos efectos se verán reflejados en los resultados de sus actividades económicas al final del período contable.

**2.- SITUACION ECONOMICA FINANCIERA:**

Las metas y propósitos planteados por la Compañía no se han desarrollado en la forma prevista se sigue obteniendo resultados negativos. Por lo cual la Gerencia sigue en constante trabajo para conseguir resultados positivos en los próximos periodos contables.

### **Resultados alcanzados por la compañía en el año 2007 y 2006:**

	Año 2007	Año 2006	Variación
Ingresos por Ventas	US\$ 110.275,29	25.487,78	76.99 %
Costo de Ventas	US\$ 51.880,10	543,80	98.95 %
Gastos Operacionales	US\$ 65.107,43	25.605,77	60.67 %
Pérdida del Ejercicio	US\$ (6.712,24)	(661,79)	90.14 %

### **Aplicación de índices financieros al balance general año 2007 y 2006:**

<b>Liquidez</b>	<b>Activo Corriente / Pasivo Corriente</b>			
Año 2007	19.420,29	/ 13.321,19	=	1.46 %
Año 2006	1.583,35	/ 2.350,31	=	0,67 %

<b>Capital de Trabajo</b>	<b>Activo Corriente - Pasivo Corriente</b>			
Año 2007	19.420,29	- 13.321,19	=	6.099,10
Año 2006	1.583,35	- 2.350,31	=	(766,96)

### **Capacidad de Endeudamiento**

<b>Deuda Total a Activos Totales = Total Pasivo / Total Activo</b>				
Año 2007	24.378,20	/ 42.004,18	=	58.04 %
Año 2006	2.350,31	/ 26.688,52	=	8.81 %

Es importante mencionar que la Administración ha cumplido con todas las normas legales, estatutarias y reglamentarias y con las resoluciones y disposiciones de las Juntas Generales de Accionistas, como así mismo ha dado cumplimiento al objeto social para lo que fue creada la Compañía de acuerdo a su escritura de constitución. Ha cumplido con todas las normas y reglamentos vigentes y sus operaciones están respaldadas por sus registros contables aplicadas las normas ecuatorianas de contabilidad (NECs) y con principios de contabilidad generalmente aceptados en el Ecuador.

El control interno se extiende a todas las secciones de la Compañía y su mecanismo se sujeta a normas y requisitos de una acertada administración, los bienes de la Compañía y los que están bajo su responsabilidad se encuentran con las debidas seguridades y en adecuadas condiciones.

Es importante señalar que la Compañía se encuentra al día con todas sus obligaciones fiscales, municipales y sociales.

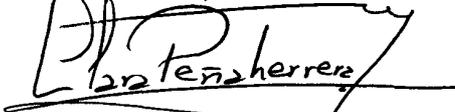
### 3.- **RECOMENDACIONES DE LA GERENCIA**

Los desafíos que presenta la nueva economía y los constantes cambios en la legislación Ecuatoriana, representa retos de fondo para los negocios requiriendo acciones y decisiones ágiles y replantear algunas estrategias del negocio las mismas que logren que se minimicen los riesgos que le permita a la compañía crecer, mantenerse o mejorar. Recomendando que estos cambios y ajustes que resulten o se generen sean previstos en la Planificación Estratégica, con un conjunto de estrategias claves relacionados directamente al mejoramiento de Clientes (Recaudación); Ventas (Comercialización) y Costos y Gastos (Optimización).

### 4.- **CONCLUSIONES**

Para concluir **SERVICIO MEDICO INTERNACIONAL SEMEINSA S.A.**, ha desarrollado sus actividades apegándose estrictamente a todas las normas legales y reglamentarias dentro de los principios éticos que caracterizan todas nuestras acciones, cabe destacar el apoyo que se le ha dado a la Gerencia en su gestión por parte de los accionistas de la Compañía, sin esto, la labor realizada no hubiese sido posible.

Atentamente,



Clara Peñaherrera Caden  
**GERENTE GENERAL**