

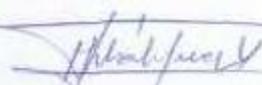
## INFORME DE GERENTE GENERAL DE SHEKINAH ITS CIA. LTDA.

### A la Junta General de Socios

En relación con los estados financieros de Shekinah ITS Cia. Ltda. por el año terminado el 31 de diciembre del 2014, puedo informar a ustedes lo siguiente:

1. El año 2014 se basó en ventas relacionadas al área de Redes IP y se cotizaron proyectos referentes a Infraestructura Electrónica, cuya venta respectiva se espera se realice en el año 2015.
2. Se realizó un viaje a Colombia para visitar la Feria Electrónica, con lo cual se ha logrado definir de mejor manera las marcas con las que trabajaremos en futuros proyectos.
3. En relación a la situación financiera de la compañía al 31 de diciembre del 2014, podemos destacar los siguientes rubros:
  - a. Monto total de activos US\$249.100, de los cuales el 90.85% corresponden a Activos Corrientes, y el 9,15% corresponden a activos fijos.
    - a.1. Los rubros más importantes que constituyen el activo corriente son: la cartera de clientes 36.86%, el inventario 12.54%, importaciones en tránsito 25.92% , el efectivo 19.79% y la cuenta de IVA crédito tributario 4.82% .
    - a.2. La cuenta más significativa dentro de los activos fijos constituye la camioneta Mazda, utilizada para las instalaciones, viajes y entrega de equipos a clientes. El valor contable de la camioneta al 31 de diciembre del 2013 está en \$14.600.
  - b. Monto de pasivos totales US\$136.877 corresponde a pasivos corrientes y los rubros principales dentro del mismo son el 58.92% proveedores, dividendos por pagar el 29.23% , y el 11.14% corresponde a impuestos por pagar y beneficios de ley por pagar.
  - c. Se obtuvo una ganancia antes de participación a trabajadores e impuestos de \$29.141,03. Cabe destacarse que aproximadamente el 70% de las ventas y ganancia tuvieron lugar en la ciudad de Quito.
4. Se sugieren las siguientes recomendaciones para el año 2015:
  - a. Contrar un Ingeniero Electrónico que se encargue del área de Infraestructura Electrónica.
  - b. Contratar un empleado para impulsar la prospección de ventas en las distintas ciudades.
  - c. Capacitar a personal para obtener mejores certificaciones en Seguridad Electrónica.

Atentamente,



Ing. Miguel Vásconez Alarcón  
**GERENTE GENERAL**

Quito, 15 de marzo del 2015