

INFORME DE GERENTE GENERAL DE SHEKINAH ITS CIA. LTDA.

A la Junta General de Socios

En relación con los estados financieros de Shekinah ITS Cia. Ltda. por el año terminado el 31 de diciembre del 2013, puedo informar a ustedes lo siguiente:

1. En el año 2013 se ha dado mucha fuerza al producto de Integración de Seguridad Electrónica y nuestro principal cliente fue la Constructora Adokasa, con quienes se trabajó la restauración de la Universidad de Bellas Artes junto a la Gobernación de Gye y la Judicatura de Valdivia al Sur de Gye.
2. Se ha capacitado a nuestro personal para poder cumplir el objetivo de conseguir la certificación de Partner Premier en Cisco. Los técnicos están capacitados en telefonía IP CISCO y se ha realizado la primera venta importante en esta línea.
3. Se rentó una vivienda en Guayaquil, en la Ciudadela Urdenor, la cual sirve de hospedaje de nuestro personal cuando visitan esta ciudad y también se adecuó el área de bodega.
4. En relación a la situación financiera de la compañía al 31 de diciembre del 2013, podemos destacar los siguientes rubros:
 - a. Monto total de activos US\$317.455, de los cuales el 91.84% corresponden a Activos Corrientes, y el 7,15% corresponden a activos fijos.
 - a.1. Los rubros más importantes que constituyen el activo corriente son: la cartera de clientes 39.72%, el inventario 25.71%, el cual en su mayoría corresponde al Proyecto del Cliente ATIS , el cual se facturará en enero del año 2014, el efectivo 19.18% y la cuenta de crédito tributario en renta a favor 14.81% .
 - a.2. La cuenta más significativa dentro de los activos fijos constituye la camioneta Mazda, utilizada para las instalaciones, viajes y entrega de equipos a clientes. El valor contable de la camioneta al 31 de diciembre del 2013 está en \$15.800.
 - b. Monto de pasivos totales US\$130.388,72 corresponde a pasivos corrientes y los rubros principales dentro del mismo son el 85.48% proveedores por el giro normal del negocio y anticipos de clientes del Proyecto de Atiscode, el 8% corresponde a impuestos por pagar y el 4% corresponde a provisiones y beneficios de ley por pagar.
 - c. Se obtuvo una ganancia antes de participación a trabajadores e impuestos de \$182.199,59. Cabe destacarse que aproximadamente el 70% de las ventas y ganancia tuvieron lugar en la ciudad de Guayaquil.
5. Se sugieren las siguientes recomendaciones para el año 2014:
 - a. Concretar los exámenes respectivos a fin de obtener la Certificación de Premier Partner de CISCO, lo cual nos abrirá más puertas en clientes.
 - b. Dar a conocer a la Compañía en constructoras tanto en Quito como en Guayaquil, presentando las ventajas de la Integración Electrónica en las tecnologías de Accesos, Incendios, CCTV.
 - c. Fortalecer relaciones con proveedores de algunas marcas como: Bosh y Sony,
 - d. Capacitar a personal para obtener mejores certificaciones en Seguridad Electrónica.

Atentamente,



Rodrigo Noboa Salgado
GERENTE GENERAL del período 2013

Quito, 15 de marzo del 2014