

INFORME DE GERENTE GENERAL DE SHEKINAH ITS CIA. LTDA.

A la Junta General de Socios

En relación con los estados financieros de Shekinah ITS Cia. Ltda. por el año terminado el 31 de diciembre del 2011, puedo informar a ustedes lo siguiente:

1. En el año 2011 se ha trabajado en dar fuerza a las marcas Motorola en redes inalámbricas, Cisco en switches, Bosh para sistemas de detección de incendios y seguridad electrónica y Panduit en cableado estructurado.
2. Se mantuvo el esquema de teletrabajo, y una política de austeridad en gastos. Se ha organizado la empresa para tener un experto en cada una de las áreas y marcas que han sido nuestra fortaleza.
3. En cuanto al equipo de trabajo se incluye a una persona dedicada a prospectar ventas, aprovechando las ventajas de la infraestructura implementada a través de la página web.
4. En relación a la situación financiera de la compañía al 31 de diciembre del 2011, podemos destacar los siguientes rubros:
 - a. Monto total de activos US\$76.207,11, de los cuales el 77% corresponden a Activos Corrientes, y el 23% corresponden a activos fijos.
 - a.1. Los rubros más importantes que constituyen el activo corriente son: la cartera de clientes 33%, la cuenta de impuestos IVA por recuperar que representa el 30% y la cuenta de crédito tributario en renta a favor 29%.
 - a.2. La cuenta más significativa dentro de los activos fijos constituye la camioneta Mazda, utilizada para las instalaciones, viajes y entrega de equipos a clientes.
 - b. Monto de pasivos totales US\$109.842,07 corresponde a pasivos corrientes y los rubros principales dentro del mismo son el 60% proveedores por el giro normal del negocio, el 40% correspondientes a los préstamos a corto plazo, la mayor parte con los accionistas de la empresa.
 - c. Se obtuvo una pérdida de \$14.378,50. La pérdida se atribuye a dos proyectos que no se pudieron cerrar en el año 2011, se espera que se pueda concretar la venta en el año 2012.
 - d. Los ingresos corresponden en un 91% a ventas de proyectos tecnológicos a empresas privadas y en un 9% a ventas de proyectos tecnológicos a empresas del estado, registrando una rentabilidad promedio del 20%
5. Respecto al año 2011, y para poder mejorar en el siguiente año se recomienda lo siguiente:
 - a. Continuar cuidando la liquidez, seguir en el esquema de teletrabajo. Realizar las gestiones necesarias para recuperar los impuestos que no se utilizarán como crédito tributario
 - b. Continuar con la especialización y actualización tecnológica en cada marca a fin de dar énfasis a la prestación de servicios y así explotar el conocimiento de cada uno de los empleados.
 - c. Se recomienda prospectar proyectos en constructoras donde se puedan implementar los servicios y equipos que ofrecemos en forma de paquete.

Atentamente,


Rodrigo Noboa Salgado
GERENTE GENERAL

Quito, 5 de abril del 2012

