

**INFORME DE ACTIVIDADES DESARROLLADAS POR LA IMPORTADORA E
INVERSIONES ORBEA, SALAZAR&GARZON CIA. LTDA.
DURANTE EL AÑO 2012**

Como Gerente General de la empresa tengo el agrado de presentar el Informe de Actividades del año 2012 ante esta Junta General de Accionistas, el mismo que toma en cuenta aspectos administrativos, de comercialización, financieros y recomendaciones.

Aspectos Administrativos

• **Comercialización**

1 En este año empezamos con algunos inconvenientes al quedarnos sin producto los seis primeros meses del año, debido a que nuestro proveedor demoro la producción y el envío del mismo, llegando recién el primer contenedor en Agosto. Por eso los meses de Abril y Mayo son muy bajos en ventas.

2 La competitividad en el mercado aumento en un 80% haciendo que nuestros clientes consigan el mismo producto a precios más bajos y en varios sitios.

• **Financiero Contable**

En base a la información contable pongo en consideración de la Junta los principales rubros financiero-contables, los mismos que servirán a la Junta para tomar las resoluciones más adecuadas para el próximo ejercicio económico.

Estado de Situación

El Estado de Situación Financiera de la empresa durante el año 2012 contiene los siguientes rubros principales.

• **Activos**

- Activo Corriente = 164831,67 USD.
- Activo Total = 166206,67 USD.

• **Pasivos**

- Pasivo Corriente = 29893,85 USD.
- Pasivo Total = 32476,85 USD.

- **Patrimonios**

- Patrimonio Neto = 133729,82 USD.

- **Estado de Resultados**

+Ingresos = 175.852,84 USD.
(-) Costo de Ventas = 118.296,88 USD.
(-)Gastos Operativos = 62659,75 USD.

Perdida Bruta = 5103,79 USD.

- **Conclusiones**

Los resultados anteriormente detallados reflejan que en el ejercicio económico del año 2012 no hubo un crecimiento económico en ventas y por el contrario el monto de Ventas del 2011 (227412,69 USD.) disminuyó en este año en 54036,46 USD.

- **Recomendaciones**

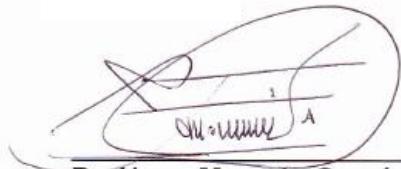
En base a los resultados obtenidos en el 2012 y cambios experimentados en el mercado, la Gerencia General recomienda lo siguiente:

- Mejorar aspectos administrativos de control de pagos y créditos a sus clientes.
- Mejorar las cantidades mínimas y máximas del inventario de productos para optimizar el capital requerido y reducción en costos financieros y de servicios por los principales proveedores de las importaciones.
- Realizar un seguimiento regular vía electrónica y con visitas a clientes para promover e informar los nuevos productos, seminarios de capacitación y ofertas especiales.

Finalmente, vaya mi agradecimiento a los funcionarios de Importadora e Inversiones Orbea, Salazar & Garzón Cía. Ltda., así como a todos los empleados y colaboradores profesionales de la empresa por el desempeño en sus funciones cuyo esfuerzo se ha enfocado hacia el éxito de mi gerencia.

Gracias.

Atentamente,



Dr. Hugo Marcelo Garzón Ávila.
Gerente General
IMPORTADORA E INVERSIONES
ORBEA, SALAZAR & GARZON CIA. LTDA.

QUITO, 18/07/2013