

Quito, 05 de marzo del de 2013

Señores

**MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**

**ECOPLADE CIA. LTDA.**

**Presente.-**

De mi consideración:

Me dirijo a ustedes para presentar el INFORME DE GERENCIA GENERAL sobre la gestión desarrollada durante el ejercicio económico del año **2012**.

Como es de su conocimiento ECOPLADE CIA LTDA., es una sociedad de nacionalidad ecuatoriana que jurídicamente se constituyó el 23 de Junio del año 2006 y cuyo objeto social es brindar SERVICIOS PROFESIONALES DE CONSULTORIA EN INGENIERIA CIVIL , INGENIERIA AMBIENTAL, INGENIERIA ELECTRICA, INGENIERIA EN PETROLEO, INGENIERIA HIDROELECTRICA, INGENIERIA GEOLOGICA, INGENIERIA FINANCIERA; ADEMAS, PLANIFICACION, ASESORAMIENTO, DISEÑO, CONSTRUCCION, REHABILITACION, RESTAURACION, MODIFICACION, DIRECCION, SUPERVISION Y EJECUCION DE PROYECTOS INMOBILIARIOS, SANEAMIENTO BASICO, VIAS, PUENTES, CANALES DE RIEGO, ESCUELAS, FISCALIZACION, AVALUOS, RELACIONADO CON LAS RAMAS PROFESIONALES DE LA INGENIERIA Y ARQUITECTURA.

Cumpliendo con lo estipulado en el Registro Oficial Nro. 312 Artículo 20 inciso a) del 5 de Noviembre de 1999, de la Ley de Compañías en que se estipula la presentación del informe Gerencial Anual a la Junta General de Accionistas, y cumpliendo con el artículo décimo sexto del Estatuto Social de la Compañía, procedo a informar lo siguiente:

**ACTIVIDADES COMERCIALES DEL AÑO 2012**

|                          |                  |
|--------------------------|------------------|
| TOTAL ACTIVOS CORRIENTES | USD\$ 334.821,04 |
| ACTIVOS FIJOS            | USD\$ 32.458,21  |
| TOTAL PASIVOS CORRIENTES | USD\$ 80.346,52  |
| TOTAL PATRIMONIO         | USD\$ 165.333,09 |



Hemos evaluado nuestras actividades mediante auditorias internas en el área administrativa y contable, resultados que nos han permitido tomar acciones para mejorar nuestros procesos contables y administrativos, implementar procedimientos de control y realizar nuestras actividades de acuerdo con los principios y exigencias establecidos en las normas de control, así como contar con información confiable que nos permita tomar decisiones oportunas y cumplir de mejor manera con nuestras obligaciones.

Mejoramos nuestras instalaciones, dando al personal técnico las herramientas acordes a la realización de sus actividades situación que nos permite contar con mayor seguridad y mejorar nuestra logística de entrega servicios.

Los niveles de ventas, gastos, así como la rentabilidad se encuentran dentro de los parámetros presupuestados

### **METAS Y PROYECTOS PARA EL 2013**

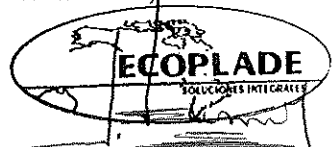
Incrementar las Ventas en un 30% con relación a las ventas del año 2012

Mantener un adecuado control de costos y gastos, con la finalidad de alcanzar los niveles de rentabilidad requeridos.

Desarrollar el plan estratégico de la empresa y acorde con este, implementar el plan de mercadeo para el año 2013, el cual en términos generales contempla el desarrollo de un sistema de comercialización apoyado en el uso de tecnología, aumento de la fuerza de ventas que permita incrementar el nivel de ventas con la menor inversión posible y así obtener una mejor cobertura, posicionamiento y una mayor participación en el mercado.

Implementar un Sistema de Mejoramiento Continuo, basado en la norma ISO9002. Si bien hemos desarrollado e implementado la mayoría de procedimientos, se elaborará el Manual de Calidad y los procedimientos adicionales que nos permitan alcanzar este objetivo.

Atentamente,



**Ing. Jorge Arellano Garcés**  
**GERENTE GENERAL**