

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.
ESTADOS FINANCIEROS

31 DE DICIEMBRE DEL 2018

INDICE

Informe de los auditores independientes

Estado de situación financiera

Estado de resultados integrales

Estado de cambios en el patrimonio

Estado de flujos de efectivo

Notas explicativas a los estados financieros

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los Accionistas

Solulaser Soluciones Laser S.A.

Quito, 5 de junio del 2019

Opinión

Hemos auditado los estados financieros de Solulaser Soluciones Laser S.A. (la "Compañía") que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2018 y los correspondientes estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas explicativas de los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera de Solulaser Soluciones Laser S.A. al 31 de diciembre del 2018 y el desempeño de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fundamentos de la opinión

Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros".

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y apropiada para expresar nuestra opinión de auditoría.

Independencia

Somos independientes de Solulaser Soluciones Laser S.A. de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores, y hemos cumplido con nuestras responsabilidades éticas de acuerdo con estos requisitos.

#SomosTAlidado

Otros asuntos

Los estados financieros de Solulaser Soluciones Laser S.A., por el año terminado el 31 de diciembre del 2017, fueron auditados por otra firma de auditores, cuyo dictamen de auditoría, fechado 11 de junio del 2018, expresó una opinión sin salvedades.

Otra información

La Administración es responsable por la preparación de otra información, que comprende el Informe Anual de la Gerencia que no incluye los estados financieros ni el Informe de auditoría sobre los mismos. Se espera que el Informe Anual de la Gerencia esté disponible después de la fecha de nuestro Informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros de la Compañía no incluye dicha información y no expresamos ninguna forma de aseguramiento o conclusión sobre la misma.

En conexión con la auditoría de los estados financieros, nuestra responsabilidad es leer el Informe Anual de Gerencia cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si esta información contiene inconsistencias materiales en relación con los estados financieros o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si por el contrario se encuentra distorsionada de forma material.

Si, al leer el Informe Anual de la Gerencia, concluyéramos que existen inconsistencias materiales de esta información, nosotros debemos reportar este hecho a los Accionistas de la Compañía.

Responsabilidades de la Administración de la Compañía por los estados financieros

La Administración de Solulaser Soluciones Laser S.A. es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros adjuntos de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y del control interno necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de distorsiones significativas, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía de continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con empresa en marcha y utilizando el principio contable de empresa en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista para evitar el cierre de sus operaciones.

Los encargados de la Administración de la entidad son los responsables de la supervisión del proceso de elaboración de la información financiera de la Compañía.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros

Los objetivos de nuestra auditoría son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea por fraude o error, y emitir un Informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con Normas Internacionales de Auditoría siempre detecte un error

material cuando existe. Los errores materiales pueden surgir de fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o en su conjunto podrían razonablemente influir en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros.

Como parte de una auditoría efectuada de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También como parte de nuestra auditoría:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de error material en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a un fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debido a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la vulneración del control interno.

- Obtengamos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficiencia del control interno de la entidad.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas y que las estimaciones contables sean razonables, así como las respectivas divulgaciones efectuadas por la Administración.

- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por parte de la Administración, del principio contable de empresa en marcha y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como empresa en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión calificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden llevar a que la Compañía no continúe como una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la correspondiente presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluida la información revelada, y si los estados financieros representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran su presentación razonable.

Solulaser Soluciones Laser S.A.
Quito, 5 de junio del 2019

Comunicamos a los responsables de la Administración de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificada y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Felipe Guzmán

No. de Registro en la Superintendencia
de Compañías, Valores y Seguros: 011

E. J. J. J.

Esteban Valencia

Socio

No. de Licencia Profesional: 17-7109

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

ACTIVOS	Nota	2018	2017
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6	165,107	551,610
Cuentas y documentos por cobrar comerciales	7	316,902	250,213
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas	8	654,499	410,127
Otras cuentas por cobrar		9,356	1,440
Impuestos anticipados	9	231,608	94,388
Anticipo a proveedores		1,766	326
Otros activos		14,695	13,512
Total activos corrientes		1,393,933	1,321,616
Activos no corrientes			
Propiedades y equipos	10	145,818	198,703
Impuesto a la renta diferido	9	2,917	-
Inversiones en subsidiarias		15,000	15,000
Total activos no corrientes		163,735	213,703
Total activos		1,557,668	1,535,319

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Luis Fernando Vasconez
 Gerente General

Gabriela Guerrero
 Contadora General

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

PASIVOS Y PATRIMONIO		Nota	2018	2017
----------------------	--	------	------	------

Pasivos corrientes	Cuentas por pagar a proveedores		110,571	79,663
	Cuentas por pagar a compañías relacionadas	8	808,123	839,507
	Otras cuentas por pagar		21,327	8,682
	Impuestos por pagar	9	120,921	107,976
	Obligaciones sociales	11	56,213	49,400
	Provisiones	12	85,184	82,628
	Total pasivos corrientes		1,202,339	1,167,856

Pasivos no corriente	Préstamos por pagar	13	150,000	-
	Beneficios sociales	14	60,739	53,962
	Total pasivos no corrientes		210,739	53,962
Total pasivos			1,413,078	1,221,818

Patrimonio	Capital social		2,000	2,000
	Reserva legal		8,958	8,958
	Resultados acumulados		133,632	302,543
	Total patrimonio		144,590	313,501
	Total pasivo y patrimonio		1,557,668	1,535,319

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Luis Fernando Vasconez
 Gerente General

Gabriela Guerrero
 Contadora General

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.

**ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**

(Expresado en dólares estadounidenses)

	Nota	2018	2017
Ingresos por servicios		2,555,890	2,516,928
Costos de los servicios	15	(1,474,827)	(1,288,595)
Utilidad bruta		1,081,063	1,228,333
Gastos de administración	15	(897,080)	(990,425)
Otros ingresos, netos		34,111	2,311
Utilidad operacional		218,094	240,219
Gastos financieros, neto		(1,952)	(1,572)
Utilidad antes de impuesto a la renta		216,142	238,647
Impuesto a la renta	9	(124,735)	(128,876)
Utilidad neta del año		91,407	109,771
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasifican			
posteriormente al resultado del ejercicio			
Ganancias (pérdidas) actuariales			
Resultado integral del año		93,773	92,898

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Luis Fernando Vasconez
Gerente General

Gabriela Guerrero
Contadora General

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.

**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**

(Expresado en dólares estadounidenses)

	Resultados acumulados				
	Capital social	Reserva legal	Por adopción inicial NIIF	Otros resultados integrales	Resultados
Saldos al 1 de enero del 2017	2,000	8,958	4,334	(6,903)	197,033
Ajustes de años anteriores	-	-	-	-	15,181
Resultados integrales del año	-	-	-	(16,873)	109,771
Saldo al 31 de diciembre del 2017	2,000	8,958	4,334	(23,776)	321,985
Dividendos distribuidos	-	-	-	-	(262,684)
Resultados integrales del año	-	-	-	2,366	91,407
Saldos al 31 de diciembre del 2018	2,000	8,958	4,334	(21,410)	150,708
					144,590

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Luis Fernando Vásquez
Gerente General


Gabriela Guerrero
Contadora General

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.

**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**

(Expresado en dólares estadounidenses)

Flujo de efectivo de las actividades operacionales		Nota		2018	2017
Utilidad antes de impuesto a la Renta					
Más - cargos a resultados que no representan movimiento de efectivo:					
Provisión cuentas incobrables	7			12,601	14,068
Depreciación	10			46,587	13,833
Bajas de propiedades y equipos	10			10,077	-
Provisión para jubilación patronal y desahucio	14			11,634	10,354
Participación de trabajadores en utilidades	11			38,143	42,114
Cambios en activos y pasivos:				335,184	319,018
Cuentas y documentos por cobrar comerciales				(79,290)	121,676
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas				(244,372)	108,586
Otras cuentas por cobrar				(7,916)	16,716
Impuestos anticipados				(137,220)	202,218
Gastos pagados por anticipado				(1,440)	(326)
Otros activos				(1,183)	10,483
Cuentas por pagar a proveedores				30,908	(23,313)
Cuentas por pagar a compañías relacionadas				(31,384)	29,935
Otras cuentas por pagar				12,644	(81,664)
Impuestos por pagar				(192,495)	(268,822)
Obligaciones sociales				(31,330)	(40,688)
Provisiones				2,556	82,628
Beneficios sociales				(2,491)	(4,169)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las operaciones				(347,829)	472,278
Impuesto a la renta pagado				77,788	66,808
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las actividades de operación				(270,041)	539,086
Flujo de efectivo de las actividades de inversión					
Adiciones propiedad, planta y equipos				(3,778)	(143,721)
Inversiones en subsidiaria				-	(15,000)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión				(3,778)	(158,721)
Flujo de efectivo de las actividades de financiamiento					
Efectivo recibido por préstamos y obligaciones financieras				150,000	-
Dividendos pagados				(262,684)	-
Efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento				(112,684)	-
(Disminución) Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo				(386,503)	380,365
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año				551,610	171,245
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año				165,107	551,610

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Luis Fernando Vasconez
Gerente General

Gabriela Guerrero
Contadora General

1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1 Constitución y operaciones

Solulaser Soluciones Laser S.A., en adelante la "Compañía", fue constituida y existe bajo las leyes ecuatorianas desde su inscripción en el Registro Mercantil el 16 de junio del 2006.

La Compañía se dedica prestar servicios de impresión, digitalización, diseño e industria fotográfica y comercialización de diversos tipos de productos, especialmente tecnológicos, de papel, fotografía publicitaria y gigantografías. Actualmente sus operaciones están enfocadas en el servicio técnico especializado de impresión y digitalización de estados de cuentas bancarios y colocación de tarjetas de crédito de instituciones financieras, para lo cual cuenta con la infraestructura física y estructura organizacional correspondiente.

La compañía es subsidiaria de Logisgroup S.L. Sociedad Unipersonal, domiciliada en España, la cual posee el 99,99% del capital social. Debido a lo indicado, es considerada una compañía extranjera según el Régimen Común de Tratamiento a los capitales extranjeros, previsto en la Decisión 291 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena.

La dirección registrada de la Compañía es calle los Tulipanes E10-335 y Av. Palmeras Quito – Ecuador.

1.2 Aprobación de estados financieros

Estos estados financieros han sido emitidos con la autorización de la Gerencia General de la Compañía con fecha 29 de marzo del 2019 y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Accionistas para su aprobación definitiva.

1.3 Situación económica del país

A partir del 2017 y durante el 2018 la situación económica del país ha presentado leves indicios de recuperación; sin embargo, los niveles del precio del petróleo, el déficit fiscal y el alto nivel de endeudamiento del país, continúan afectando principalmente a la liquidez de ciertos sectores de la economía.

Las autoridades continúan enfrentando esta situación y han implementado varias medidas económicas, entre las cuales tenemos: priorización de las inversiones, optimización y reducción del gasto público, incremento de la inversión extranjera a través de alianzas público-privadas con beneficios tributarios, financiamiento del déficit fiscal mediante la emisión de bonos del Estado, obtención de financiamiento a través de organismos internacionales y gobiernos extranjeros, ciertas restricciones arancelarias, reducción de ciertos subsidios, incrementos en el precio del combustible y de ciertos tributos. Así también han implementado ciertos beneficios tributarios y de otra índole con el fin de fortalecer y fomentar las inversiones del sector privado de la economía.

La Administración de la Compañía considera que la situación antes indicada no ha tenido impactos significativos en las operaciones de la misma.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Estas políticas han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre del 2018 y aplicadas de manera uniforme a todos los años que se presentan en estos estados financieros.

2.1 Bases de preparación de estados financieros

Los presentes estados financieros de la Compañía han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el IASB (International Accounting Standard Board) que han sido adoptadas en Ecuador y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan.

Los estados financieros se han preparado básicamente bajo el criterio del costo.

La preparación de los estados financieros conforme a las NIIF requiere el uso de estimaciones contables. También exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 3 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

2.2 Nuevas normas y modificaciones

Adoptadas por la Compañía

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para su período de informe anual que comienza el 1 de enero de 2018:

- NIIF 9 Instrumentos Financieros
- NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con clientes

La adopción de la NIIF 9 y la NIIF 15, no tuvieron impacto material en los importes reconocidos en periodos anteriores y no se espera que afecten significativamente los periodos actuales o futuros.

Aun no adoptadas por la Compañía

Al 31 de diciembre de 2018, se han publicado nuevas normas, así como también enmiendas y mejoras a las NIIF existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación. Estas son de aplicación obligatoria en la preparación de los estados financieros de la Compañía a partir de las fechas indicadas a continuación:

Norma	Tema	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIC 12	Aclarar que el impuesto sobre la renta de los dividendos sobre instrumentos financieros clasificados como capital deben reconocerse de acuerdo con donde se reconocieron las transacciones o eventos pasados que generan utilidades distribuidas. (Módulo anual ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIC 19	Aclarar la contabilidad de las modificaciones y liquidaciones del plan de beneficios	1 de enero 2019
NIC 23	Aclarar que si un préstamo específico permanece pendiente después de que el activo calificado correspondiente esté listo para su uso o venta prevista, se convierte en parte de los préstamos generales. (Módulo anual ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIC 28	Aclaración sobre el registro a largo plazo de una inversión que no está aplicando el valor patrimonial proporcional	1 de enero 2019
NIIIF 3	Aclarar que obtener control de una empresa que es una operación conjunta es una adquisición por etapas (Módulo anual ciclo 2015-2017)	1 de enero 2019
NIIIF 8	Emiende a la NIIIF 8 (Instrumentos financieros) relacionada con las compensaciones negativas de ciertas condiciones de pagos adelantados	1 de enero 2019
NIIIF 11	Aclarar que sobre la parte que obtiene el control conjunto de una empresa que constituye una operación conjunta no debe volver a su participación previamente mantenida en la operación conjunta.	1 de enero 2019
NIIIF 16	Publicación de la norma "Arrendamientos" esta norma reemplazará a la NIC 17. Bajo la NIIIF 16 uso y un pasivo por arrendamiento.	1 de enero 2019
CINIIF 23	Interpretación que clarifica el reconocimiento y medición de las incertidumbres sobre ciertos tratamientos de impuesto a la renta y el uso de la NIC 12 y no la NIC 37 para la contabilización de estos	1 de enero 2019
NIIIF 17	Modificaciones para aclarar el concepto de materialidad y alinearlo con otras modificaciones	1 de enero 2020
NIIIF 3	Aclaración sobre la definición de negocio	1 de enero 2020
NIIIF 17	Norma que reemplazará a la NIIIF 4 "Contratos de Seguros".	1 de enero 2021

La Compañía estima que la adopción de las nuevas normas, enmiendas a las NIIIF y las nuevas interpretaciones antes descritas, no tendrán impactos significativos en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial, pues gran parte de estas normas no son aplicables a sus operaciones. En relación a la NIIIF 16, la Administración informa que, con base en una evaluación general, no habría impactos significativos al aplicar estas normas debido a que la Compañía no posee arrendamientos operativos.

2.3 Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda de presentación de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

2.4 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo incluye el efectivo disponible, depósitos a la vista en bancos y depósitos bancarios a corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos.

2.5 Activos financieros

2.5.1 Clasificación

Desde el 1 de enero de 2018, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías:

- Valor razonable con cambios en resultados
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral; o

• Costo amortizado

La clasificación de un activo financiero depende del propósito para el cual se adquirió. La Gerencia determina la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial y tomando en consideración el modelo de negocio utilizado para la administración de estos instrumentos, así como los términos contractuales de flujo de efectivo.

2.5.2 Medición

Al momento del reconocimiento inicial, los activos financieros se miden a su valor razonable, sin embargo, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados (VR-resultados), se reconocen los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados del ejercicio.

Instrumentos de deuda

Los instrumentos de deuda son aquellos instrumentos que cumplen con la definición de un pasivo financiero desde la perspectiva del emisor, tales como préstamos o bonos gubernamentales y corporativos.

La medición subsecuente de los instrumentos de deuda depende del modelo de negocios de la Compañía a administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Hay tres categorías de medición de acuerdo a las cuales la Compañía clasifica sus instrumentos de deuda:

- **Costo amortizado:** Los activos que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales cuando dichos flujos de efectivo representan únicamente pagos de principal e intereses se miden a costo amortizado. Los ingresos recibidos de estos activos financieros se incluyen en los ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja en cuentas, se reconoce directamente en resultados y se presenta en otras ganancias/(pérdidas) junto con las ganancias y pérdidas por deterioro se presentan como una partida separada en el estado de resultados.

- **Valor razonable con cambios en otro resultado integral:** Los activos que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales y para la venta de los activos financieros, cuando los flujos de efectivo de los activos representan pagos de principal e intereses, se miden a valor razonable a través de otros resultados integrales (VR-ORI). Los movimientos en el valor en libros se reconocen a través de ORI, excepto por el reconocimiento de las ganancias o pérdidas por deterioro, los ingresos por intereses y las ganancias y pérdidas por tipo de cambio que se reconocen en resultados. Cuando se produce la baja del activo financiero, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en ORI se reclasifica desde el patrimonio a resultados y se reconocen en otras ganancias/(pérdidas). Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas cambiantes se presentan en otras ganancias/(pérdidas) y los gastos por deterioro se presentan como una partida separada en el estado de resultados.

- Valor razonable con cambios en resultados: Los activos que no cumplen con los criterios de costo amortizado o VR-ORI se miden a valor razonable a través de resultados. Una ganancia o pérdida en un instrumento de deuda que subsecuentemente se mide a su valor razonable a través de resultados se reconoce en resultados y se presenta en términos netos en otras ganancias/(pérdidas) en el periodo en el que surgen.

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 la Compañía sólo mantiene activos financieros clasificados en la categoría de activos financieros medidos al costo amortizado. Los activos financieros a costo amortizado son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo, estos activos financieros se mantienen con la finalidad de cobrar sus flujos contractuales. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contados desde la fecha del estado de situación financiera. Estos últimos se clasifican como activos no corrientes. Los activos financieros a costo amortizado de la Compañía comprenden el "Efectivo y equivalentes de efectivo", las "Cuentas y documentos por cobrar comerciales", las "Cuentas por cobrar a compañías relacionadas" y las "Otras cuentas por cobrar", en el estado de situación financiera. Los activos financieros a costo amortizado representan únicamente los pagos de principal e intereses, se reconocen inicialmente a su valor razonable y, posteriormente se miden a su costo amortizado por el método de interés efectivo menos la estimación por deterioro (Nota 2.5.4).

Las cuentas por cobrar comerciales son los montos que adeudan los clientes por la venta de servicios en el curso normal del negocio. Las cuentas por cobrar comerciales cuentan con un promedio de cobro de aproximadamente 30 días a terceros y 30 días a partes relacionadas. No existen montos significativos de ventas que se aparten de las condiciones de crédito habituales

2.5.3 Reconocimiento y baja de activos financieros

Las transacciones de compra/venta de activos financieros se reconocen en el que dichas transacciones ocurren, es decir, la fecha en la que la Compañía se compromete a comprar/vender el activo.

2.5.4 Deterioro de activos financieros

Para las cuentas por cobrar comerciales y a partes relacionadas la Compañía utiliza el método simplificado permitido por la NIIF 9, "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición" que requiere que las pérdidas esperadas en la vida del activo financiero sean reconocidas desde el reconocimiento inicial de los mencionados activos financieros.

Desde el 1 de enero del 2018, la Compañía evalúa, de forma prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus instrumentos de deuda a costo amortiza y VR-ORI. La metodología de deterioro aplicada depende si se ha producido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

2.6 Pasivos financieros

2.6.1 Clasificación, reconocimiento y medición

De acuerdo con lo que prescribe la NIIF 9, "Instrumentos Financieros" los pasivos financieros se clasifican, según corresponda, como: (i) pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y

pérdidas, (ii) pasivos financieros al costo amortizado. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la Compañía sólo mantiene pasivos financieros clasificados en la categoría de pasivos financieros al costo amortizado. Los pasivos financieros incluyen los "Préstamos y obligaciones financieras", "Cuentas por pagar proveedores", las "Cuentas por pagar a compañías relacionadas" y las "Otras cuentas por pagar". Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado. El costo amortizado incorpora los costos directamente atribuibles a la transacción.

(ii) Préstamos y obligaciones financieras

Las obligaciones financieras se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Estas obligaciones se registran posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado separado de resultados durante el periodo del préstamo usando el método de interés efectivo.

Las comisiones en las que se incurre para la obtención de créditos se reconocen como costos de la transacción en la medida que sea probable que una parte o todo el préstamo se recibirán. En este caso las comisiones se difieren hasta que el préstamo se reciba.

Las obligaciones financieras se clasifican en el pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses contados desde la fecha del estado de situación financiera.

(iii) Cuentas por pagar proveedores y otras cuentas por pagar

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de los negocios. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos, de lo contrario se presentan como pasivos no corrientes.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente en la medida que el efecto de su descuento a su valor presente sea importante, se remide al costo amortizado usando el método de interés efectivo, de lo contrario se muestran a su valor nominal.

2.7 Otros activos

Corresponden principalmente a materiales e insumos utilizados en sus operaciones de impresión. Se encuentran valorados al costo, los cuales se registran en el momento de su consumo en los resultados del año.

2.8 Propiedades y equipos

Las propiedades y equipos son registrados al costo, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la

adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenimiento y son registrados en resultados cuando son incurridos. La depreciación de propiedades y equipos, es calculada linealmente basada en su vida útil estimada, o de aquellos componentes identificables que posean vidas útiles diferenciadas, y no considera valores residuales en la mayoría de sus equipos debido a que la Administración de la Compañía estima que el valor de realización de sus propiedades y equipos al término de su vida útil será irrelevante.

Las estimaciones de vidas útiles de los activos fijos y valores residuales son revisadas, y ajustadas si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades y equipos son las siguientes:

Tipo de bienes	
Equipos de computación	3 - 5
Muebles y enseres	8 - 10
Instalaciones y adecuaciones	2 - 5
Número de años	

Las pérdidas y ganancias por la venta de propiedades y equipos, se calculan comparando los montos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Los anticipos entregados para compra de propiedades y equipos se presentan al costo más otros cargos relacionados con su adquisición.

2.9 Pérdida por deterioro de valor de los activos no financieros (propiedades y equipos)

Los activos sujetos a depreciación (propiedades y equipos) se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso. Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo).

Los saldos en libros de activos no financieros se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro.

En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, no se ha identificado la necesidad de calcular pérdidas por deterioro de activos no financieros, debido a que la Administración considera que no existen indicios de deterioro en las operaciones de la empresa.

2.10 Impuesto a la renta corriente y diferido

El gasto por impuesto a la renta comprende el impuesto a la renta corriente y el diferido. El impuesto a la renta se reconoce en el estado de resultados integrales, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

a) Impuesto a la renta corriente

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 25% de las utilidades gravables, la cual se incrementa al 28% si los accionistas finales de la Compañías están domiciliados en paraísos fiscales y se reduce en 10 puntos (15% o 18%) si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente.

El pago del "anticipo mínimo de impuesto a la renta", es calculado en función de las cifras reportadas el año anterior sobre el 0.2% del patrimonio, 0.2% de los costos y gastos deducibles, 0.4% de los ingresos gravables y 0.4% de los activos.

En caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Al 31 de diciembre del 2018 el impuesto a la renta corriente del año corresponde al impuesto a la renta causado calculado con tasa del 28% sobre las utilidades gravables no reinvertidas el cual fue mayor que el anticipo mínimo, al 31 de diciembre del 2017 el impuesto a la renta causado fue calculado con tasa 25%, se reconoció como impuesto a la renta corriente del año al impuesto a la renta mínimo al ser mayor que el impuesto causado.

b) Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido se calcula utilizando el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague.

Los impuestos a la renta diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Los saldos de impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se compensan cuando exista el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se relacionen con la misma autoridad tributaria.

2.11 Beneficios sociales

a) Corrientes: Corresponden principalmente a:	
i)	Participación de los trabajadores en las utilidades: Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta como parte del costo de los productos vendidos y de los gastos administrativos o gastos de ventas en función de la labor de la persona beneficiaria de este beneficio.
ii)	Vacaciones: Se registra el gasto correspondiente a las vacaciones del personal sobre base devengada.
iii)	Décimo tercer y décimo cuarto sueldos: Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.
iv)	Otros beneficios: Corresponden a aportes para la seguridad social de los empleados.
b) No corrientes (Jubilación patronal y desahucio - no fondeados):	

La Compañía tiene un plan de beneficio definido para jubilación patronal, normado y requerido por las leyes laborales ecuatorianas. Adicionalmente, de acuerdo a las leyes vigentes, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma compañía o empleador, este beneficio se denomina desahucio.

La Compañía determina anualmente la provisión para jubilación patronal con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconocen con cargo a los costos y gastos (resultados) del año aplicando el método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual es obtenido descontando los flujos de salida de efectivo a una tasa de 4.25% (2017: 4.02%) anual equivalente a la tasa promedio de los bonos corporativos de alta calidad de los Estados Unidos de Norteamérica, los cuales están denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones por pensiones hasta su vencimiento.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incrementos futuros de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan a otros resultados integrales. Los costos de los servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados del año.

Al cierre del año las provisiones cubren a todos los empleados que se encontraban trabajando para la Compañía.

2.12 Distribución de dividendos

La distribución de dividendos se deduce del patrimonio y se reconocen como pasivos corrientes en los estados financieros en el período en el que los dividendos son aprobados. En el período 2018 se distribuyeron dividendos por US\$262,684 los cuales corresponden US\$262,553 a Logisgroup S.L. y US\$131 a Urbano Express S.A. RAPIEXX.

2.13 Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos el 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas.

2.14 Resultados acumulados

Resultados acumulados - Ajustes provenientes de la Adopción por primera vez de las "NIIF"

Los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF" que se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que generaron un saldo acreedor, sólo podrán ser capitalizados en la parte que excedan al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizados en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

2.15 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos comprenden el valor razonable de la venta de servicios realizada en el curso ordinario de las operaciones de la Compañía. Los ingresos por ventas se basan en el precio especificado en los contratos de venta, neto de devoluciones, rebajas y descuentos. No se considera presente ningún elemento de financiamiento dado que las ventas se realizan con plazo de crédito de 30 días a terceros y 30 días a partes relacionadas, lo cual es considerado consistente con las prácticas del mercado. La Compañía reconoce ingresos cuando el monto puede ser medido confiablemente, es probable que beneficios económicos futuros fluirán hacia la Compañía y se cumples con los criterios específicos por cada tipo de ingreso como se describe más adelante. El monto de los ingresos no puede ser medido confiablemente hasta que todas las contingencias relacionadas con la venta hayan sido resueltas. La Compañía basa sus estimados en resultados históricos, considerando el tipo de cliente, de transacción y condiciones específicas de cada acuerdo.

Venta de servicios -

Los ingresos provenientes de servicios, que sustancialmente se refieren a la prestación de servicios en el territorio ecuatoriano de impresión, digitalización, diseño e industria fotográfica y comercialización de diversos tipos de productos, entre otros, correspondientes a contratos a precios fijos, se reconocen en el período en el que se prestan, considerando el grado de terminación de la prestación al final del período sobre

el cual se informa, calculado sobre la base del servicio realmente brindado como una proporción del total de los servicios a ser brindados (método del porcentaje de terminación).

Las estimaciones de los ingresos, los costos o el avance del progreso de los servicios brindados hasta su finalización se revisan si cambian las circunstancias. Cualquier aumento o disminución resultante en los ingresos o costos estimados se reflejan en el resultado en que las circunstancias que dan lugar a la revisión sean conocidas por la Compañía.

2.16 Adopción de nuevas normas NIIF 9 y NIIF 15

NIIF 9 "Instrumentos financieros"

La NIIF 9 reemplaza los modelos de clasificación y medición de la NIC 39, "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición" con un modelo único que tiene inicialmente solo dos categorías de clasificación: costo amortizado y valor razonable.

La clasificación de los activos financieros de deuda dependerá del modelo de negocio que usa la entidad para administrar sus activos financieros, así como de las características de flujos de efectivo contractuales de los activos financieros. Un instrumento de deuda se mide al costo amortizado si: a) el objetivo del modelo de negocio es mantener el activo financiero para obtener réditos de los flujos de efectivo contractuales; y, b) los flujos de efectivo contractuales en virtud del instrumento representan únicamente pagos del capital (principal) e intereses. Los instrumentos de deuda que no cumplan estas condiciones se miden a valor razonable, con cambios en resultados, excepto por los instrumentos de deuda cuyo modelo de negocio es mixto (cobrar y vender), en cuyo caso los cambios en el valor razonable se reconocen en otros resultados (que podrán reclasificarse posteriormente a resultados).

Los instrumentos de patrimonio se deben reconocer a su valor razonable con cambios en resultados, excepto por los instrumentos de patrimonio que no se mantienen para negociación, las cuales pueden ser registradas en resultados o en otros resultados integrales (que no podrán reclasificarse posteriormente a resultados).

La NIIF 9 establece, además, un nuevo modelo para el reconocimiento de pérdidas por deterioro de activos financieros, basado en el concepto de Pérdida Crediticia Esperada (PCE). Este modelo se basa en un enfoque de tres fases por el cual los activos financieros pasan por cada una de las tres fases a medida que su calidad crediticia cambia. Cada fase determina cómo una entidad determina sus pérdidas por deterioro y cómo aplica el método de tasa de interés efectiva. Se permite un enfoque simplificado para los activos financieros que no tienen un componente de financiamiento significativo (por ejemplo, cuentas por cobrar comerciales de corto plazo). En su reconocimiento inicial, las entidades registrarán las pérdidas en el día 1 equivalente a 12 meses de PCE (o PCE por toda la vida del instrumento para las cuentas por cobrar comerciales de corto plazo).

Finalmente, una reciente modificación a la NIIF 9 establece que cuando un pasivo financiero medido al costo amortizado se modifique sin que esto resulte en una baja del pasivo, se debe reconocer una ganancia o pérdida inmediatamente en resultados. La ganancia o pérdida se calcula como la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales originales y los flujos de efectivo contractuales modificados, descontados a la tasa de interés efectiva original. Bajo las reglas de NIC 39, esta diferencia se distribuía durante la vida restante del instrumento.

Según lo permitido por las disposiciones transitorias de la NIIF 9, la Compañía decidió no reexpresar las cifras comparativas.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no tuvo un impacto significativo como resultado de la aplicación de los nuevos requerimientos de la NIIF 9. En general, los activos financieros que se poseen como instrumentos de deuda continúan siendo medidos al costo amortizado. Los activos financieros que mantiene la Compañía medidos a costo amortizado se revelan en la Nota 2.5.2 a los estados financieros. En lo referido a cuentas por cobrar comerciales, considerando la calidad crediticia de sus clientes, la Compañía obtuvo un impacto bajo resultante de la aplicación del concepto de PCE. El nuevo enfoque no modificó de forma importante los actuales niveles de provisión previamente reconocidos (Nota 2.5.4). Producto de lo anterior la Compañía aplicó el método de transición prospectivo para la adopción de la NIIF 9.

Debido a las características de los instrumentos financieros que mantiene la Compañía, no se generaron cambios en la clasificación y medición de los activos y pasivos financieros al 31 de diciembre del 2017, por lo cual la clasificación de instrumentos financieros y categorías de medición presentada de acuerdo con la NIC 39 hasta el 31 de diciembre del 2017 y la presentada bajo NIIF 9 a partir del 1 de enero del 2018 son comparables, lo que nos permite definir que no hay ningún efecto por la aplicación de NIIF 9.

NIIF 15 "Ingresos procedentes de contratos con clientes"

La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18, "Ingresos de actividades ordinarias", a la NIC 11, "Contratos de construcción" y diversas interpretaciones asociadas al reconocimiento de ingresos. La nueva norma se basa en el principio de que el ingreso se reconoce cuando el control de un bien o servicio se transfiere a un cliente, de tal manera que el concepto de control reemplaza el concepto existente de riesgos y beneficios. Para ello, establece un modelo con los siguientes cinco pasos que son la base para reconocer los ingresos: (i) identificar los contratos con clientes, (ii) identificar las obligaciones de desempeño, (iii) determinar el precio de la transacción, (iv) asignar el precio de la transacción a cada una de las obligaciones de desempeño y, (v) reconocer el ingreso a medida que se satisface cada obligación de desempeño. Los cambios clave comparados con la práctica actual son:

- Bienes o servicios ofrecidos de forma agrupada pero que sean individualmente distintos se deben reconocer por separado.
- El importe de los ingresos puede afectarse si la contraprestación varía por algún motivo (por ejemplo, incentivos, rebajas, comisiones de gestión, regalías, éxito de un resultado, etc.). Se debe reconocer un importe mínimo del ingreso variable, siempre que se concluya que es altamente probable que dicho ingreso no se revertirá en el futuro.
- El punto en el que se pueden reconocer los ingresos puede cambiar: algunos ingresos que actualmente se reconocen en un momento dado al final de un contrato pueden tener que ser reconocidos durante el plazo del contrato y viceversa.
- Se establece mayores requerimientos de revelación.

La NIIF 15 es efectiva a partir ejercicios económicos iniciados el 1 de enero de 2018. Para la transición, se tiene opción de aplicar el método retroactivo integral, la retroactiva integral con aplicaciones prácticas o el

retroactivo modificado, con los cambios reconocidos en resultados acumulados al 1 de enero de 2018, en cuyo caso se requieren revelaciones adicionales. La Compañía eligió el último método mencionado.

Como resultado de su aplicación, la Compañía no tuvo un impacto significativo por la adopción de la NIIF 15 para sus ingresos provenientes de ventas de bienes, a consecuencia de la identificación de una única obligación de desempeño, la entrega de los bienes en el punto acordado con su cliente.

El reconocimiento de ingresos ocurre en el momento en que el control del activo sea transferido al cliente, lo cual generalmente es con la entrega de los bienes.

Como resultado de la aplicación de los nuevos conceptos que plantea la NIIF 15 podría requerirse modificar ciertos procesos internos actuales.

3. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basadas en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- Provisión por deterioro de cuentas por cobrar:
A partir del 1 de enero del 2018, la Compañía aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9 para medir las pérdidas crediticias esperadas, el cual utiliza una provisión de pérdida esperada sobre la vida del instrumento para todas cuentas por cobrar, la Nota 7 proporciona más detalle. La Compañía reconoce una reserva para pérdidas para dichas pérdidas en cada fecha de presentación.

Hasta el 31 de diciembre del 2017, la estimación de esta provisión es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos. La provisión para cuentas dudosas se carga a los resultados del año y las recuperaciones de cuentas provisionadas se acreditan a otros ingresos.

- Provisiones por beneficios a empleados: Las provisiones de jubilación patronal y desahucio, se registran utilizando estudios actuariales practicados por profesionales independientes.
- Propiedades y equipos: La determinación de las vidas útiles y el valor residual que se evalúan al cierre de cada año.

- Impuesto a la renta diferido: La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

4. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

4.1. Factores de riesgos financieros

Las actividades de la Compañía la exponen a diversos riesgos financieros como son los riesgos de mercado, (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de precio y riesgo de tasa de interés), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. La estrategia de gestión de riesgo de la Compañía se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera de la operación.

La gestión de riesgo está controlada por Gerencia General y la Gerencia Financiera siguiendo las políticas y procedimientos establecidos localmente, a efectos de minimizarlos. A continuación, se presenta los riesgos financieros a los que está expuesta la Compañía.

a) Riesgo de mercado:

i) Riesgo de precios y concentración

La Administración considera que el riesgo de precio es bajo puesto que no se prevén cambios en las políticas gubernamentales entorno al giro del negocio.

iii) Riesgo de tasa de interés

La Compañía se encuentra sujeta a este riesgo por las obligaciones que mantiene en entidades financieras y con el público, sin embargo, las tasas de interés de las obligaciones no son variables.

b) Riesgo de crédito:

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no reúna sus obligaciones bajo un instrumento financiero o contrato de cliente, lo que lleva a una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a riesgo crediticio por sus actividades operacionales principalmente por deudores comerciales y por sus actividades financieras, incluyendo depósitos con bancos y otros instrumentos financieros.

Riesgos crediticios relacionados a créditos de clientes es administrado de acuerdo a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Compañía, relacionados a la administración del riesgo crediticio de clientes. La calidad crediticia del cliente se evalúa en forma permanente; así también se realiza un estudio anual con una compañía externa para sustentar los montos de crédito otorgados a los clientes. Los cobros pendientes de los clientes son supervisados.

(c) Riesgo de liquidez:

La Compañía mantiene adecuados niveles de efectivo de sus operaciones que le permite cumplir con todas sus obligaciones y se colocan en entidades con calificación mínima de riesgo de "AAA-", El cuadro siguiente analiza el vencimiento de los pasivos financieros de la Compañía considerando el tiempo de vencimiento. Los montos presentados en el cuadro son los flujos de efectivo contractuales no descontados:

Al 31 de diciembre de 2018	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años
Préstamos por pagar	-	150,000
Cuentas por pagar a proveedores	110,571	-
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	808,123	-
Al 31 de diciembre de 2017		
Préstamos por pagar	-	-
Proveedores y otras cuentas por pagar	79,663	-
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	839,507	-

4.2. Administración del riesgo de capital

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar su capacidad de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

La Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento.

Este ratio se calcula como la deuda neta dividida entre el capital total. La deuda neta se calcula como el total de los recursos ajenos (incluyendo cuentas por pagar a proveedores y compañías relacionadas) menos el efectivo. El capital total se calcula como el "patrimonio neto" más la deuda neta.

Los ratios de apalancamiento al 31 de diciembre del 2018 y 2017 fueron los siguientes:

Préstamos por pagar	150,000	-
Cuentas por pagar a proveedores	110,571	79,663
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	808,123	839,507
Menos: Efectivo y equivalentes de efectivo	(165,107)	(551,610)
Deuda neta	903,587	367,560
Total patrimonio	144,590	313,501
Capital total	1,048,177	681,061
Ratio de apalancamiento	86%	54%

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

El incremento en el ratio de apalancamiento obedece a la contratación de un crédito por US\$150,000 (ver Nota 13) y a la disminución del patrimonio en el año 2018, por distribución de dividendos a accionistas.

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de instrumentos financieros

A continuación, se presentan los valores en libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
	2018		2017	

Activos financieros medidos al costo amortizado				
Efectivo y equivalentes de efectivo				
165,107	-	551,610	-	-
Cuentas y documentos por cobrar comerciales				
316,902	-	250,213	-	-
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas				
654,499	-	410,127	-	-
9,356	-	1,440	-	-
1,145,864	-	1,213,390	-	-
Total activos financieros				
Pasivos financieros medidos al costo amortizado				
Préstamos por pagar				
-	150,000	-	-	-
Cuentas por pagar a proveedores				
110,571	-	79,663	-	-
Cuentas por pagar a compañías relacionadas				
808,123	-	839,507	-	-
21,327	-	8,681	-	-
940,021	150,000	927,851	-	-
Total pasivos financieros				

Valor razonable de instrumentos financieros

El valor en libros de cuentas por cobrar comerciales, efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar relacionadas se aproximan al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos y debido a que las inversiones y los préstamos con instituciones financieras devengan intereses utilizando tasas de mercado.

6. EFECTIVO

Composición:

Efectivo en caja
Bancos locales (1)

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

(1) Corresponden a cuentas corrientes mantenidas en bancos locales, los fondos son de libre disponibilidad y no generan interés.

7. CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES

La Compañía mantiene clientes en las siguientes líneas de negocios:

Clientes (1)		Provisión por deterioro	
		2018	2017
		384,290	332,813
		(67,388)	(82,599)
		<u>316,902</u>	<u>250,214</u>

(1) Al 31 de diciembre de 2018, corresponden a los saldos por cobrar por concepto de ventas de servicios. Aproximadamente el 50% de dichos saldos corresponden a cuatro principales clientes.

A continuación, se muestra un análisis de antigüedad de los saldos al cierre de cada año:

		Provisión cuentas incobrables	
		2018	2017
De 0 a 30 días	270,959	71%	204,856
De 31 a 150 días	30,036	8%	35,849
De 151 a 365 días	-	0%	13,541
Más de 365 días	83,295	22%	78,567
		<u>384,290</u>	<u>332,813</u>
		(67,388)	(82,599)
		<u>316,902</u>	<u>250,214</u>

La Compañía aplica el método simplificado establecido en la NIIF 9, "Instrumentos Financieros" para la determinación de las pérdidas esperadas de su cartera de clientes. Para medir las pérdidas crediticias esperadas la cartera de clientes ha sido agrupada con base en las características de riesgos y en su historial de vencimiento para los cuales se han determinado ratios de pérdida crediticia esperada. Los ratios de pérdidas crediticias esperadas se basan en perfiles de pago de las ventas realizadas por la Compañía en el período de 36 meses anteriores al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, respectivamente. Al establecer los ratios de pérdidas crediticias la Compañía estimó que no era necesario considerar de manera prospectiva dichos ratios debido a que no se identificaron variables macroeconómicas que afectarían la habilidad de sus clientes de cancelar sus deudas con la Compañía. Con base en lo indicado anteriormente, la Compañía ha establecido la siguiente pérdida crediticia esperada para su cartera de clientes:

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

	2018					2017				
	Menos de 30	Entre 31 y 150 días	Entre 151 y 365 días	Más de 365 días	Total	Menos de 30	Entre 31 y 150 días	Entre 151 y 365 días	Más de 365 días	Total
Tasa de pérdida esperada	0%	0%	0%	81%		0%	0%	-	81%	
Cuentas por cobrar	270,959	30,036	-	83,295	384,290					
Provisión de pérdida esperada	-	-	-	67,388		-	-	-	67,388	
Tasa de pérdida esperada	0%	0%	30%	100%		0%	0%	30%	100%	
Cuentas por cobrar	204,856	35,849	13,541	78,567	332,813					
Provisión de pérdida esperada	-	-	4,032	78,567		-	-	4,032	78,567	

El movimiento anual de la estimación para cobranza dudosa es como sigue:

Saldo inicial (determinado bajo NIC 39)	82,599	83,713
Saldos al 1 de enero del 2018	-	-
Adiciones (Nota 16)	82,599	83,713
Recuperos (Nota 16)	12,601	14,068
Saldo final	(27,812)	(15,182)

2018

2017

Los valores en libros de las cuentas por cobrar comerciales menos la estimación por deterioro son similares a su valor razonable.

En opinión de la Gerencia de la Compañía, la estimación por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2018 y 2017, cubre adecuadamente el riesgo de crédito de estas partidas a esa fecha.

El siguiente es un resumen de los saldos y transacciones mantenidos durante los años 2018 y 2017 con partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de partes relacionadas a las entidades con accionistas comunes, con participación accionaria significativa en la Compañía:

Sociedad	Relación	Transacción	2018	2017
----------	----------	-------------	------	------

Cuentas por cobrar		Urbano Express S.A. RAPIEXX	Logisgroup S.L.	Septicarga Cia. Ltda. (1)
Accionista	Accionista	Entidad del Grupo	Comercial	Comercial
-	3,411	651,088	654,499	410,127
66,833	3,411	339,883		
Cuentas por pagar		Urbano Express S.A. RAPIEXX	Logisgroup S.L.	Urbano Express El Salvador
Accionista	Accionista	Entidad del Grupo	Comercial	Comercial
30,691	775,716	1,716	839,507	808,123
-	-	-	-	-
839,507	839,507			

(1) Corresponde principalmente a préstamos en efectivo entregados a Separcarga Cía. Ltda.

b) Transacciones:

Sociedad	Relación	Transacción	2018	2017
Préstamos otorgados	Accionista	Préstamos	1,233,070	2,574,530
Urbanos Expres S.A. RAPIEXX	Entidad del Grupo	Préstamos	199,070	354,700.00
Sepricarga Cia. Ltda.			1,432,140	2,929,230
Compra de activos fijos	Accionista	Comercial	-	140,052
Urbanos Expres S.A. RAPIEXX	Entidad del Grupo	Comercial	-	1,716
Urbanos Expres El Salvador			-	141,768
Reposición de gastos	Accionista	Comercial	72,170	155,986
Urbanos Expres S.A. RAPIEXX	Entidad del Grupo	Comercial	126,134	2,146
Sepricarga Cia. Ltda.			198,304	158,132
Dividendos pagados	Accionista	Dividendos distribuidos	262,553	294,030
Logisgroup S.L.			131	-
Urbanos Expres S.A. RAPIEXX			262,684	294,030
Asistencia técnica	Accionista	Asistencia técnica	152,761	334,637
Logisgroup S.L.			-	-
Servicios administrativos	Accionista	Servicios administrativos	21,998	-
Urbanos Expres S.A. RAPIEXX	Entidad del Grupo	Servicios administrativos	938	-
Sepricarga Cia. Ltda.			-	-
Logisgroup S.L.			22,936	334,637
Servicios administrativos	Accionista	Servicios administrativos	-	334,637

Remuneraciones del personal clave de la gerencia

La Administración de la Compañía incluye miembros clave que en la actualidad corresponde a: Gerente Comercial, Representante Legal y Gerente General.

Los costos por remuneraciones de los miembros de la Alta Gerencia se detallan a continuación:

Salarios y beneficios sociales	2018	2017
	164,711	66,810

9. IMPUESTOS

a) Situación Fiscal

A la fecha de emisión de los estados financieros, la Compañía no presenta en la actualidad impuestos pendientes de pago.

SOLLASER SOLUCIONES LASER S.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

b) Impuestos anticipados

Composición:

	2018	2017
Crédito tributario impuesto a la renta	200,621	94,388
Crédito tributario de impuesto al Valor Agregado IVA	15,138	-
Retenciones en la fuente	15,849	-
	<u>231,608</u>	<u>94,388</u>

c) Impuestos por pagar

Composición:

	2018	2017
Impuesto al Valor Agregado	29,009	8,127
Retenciones de impuesto al Valor Agregado	4,701	10,353
Retenciones de impuesto del impuesto a la renta	5,838	8,297
Impuesto a la renta por pagar	77,603	77,788
Otros	3,770	3,411
	<u>120,921</u>	<u>107,976</u>

d) Impuesto a la renta

La composición del gasto de impuesto a la renta es el siguiente:

	2018	2017
Impuesto a la renta corriente	(127,652)	(128,876)
Impuesto a la renta diferido (1)	2,917	-
	<u>124,735</u>	<u>(128,876)</u>

(1) Originado por las diferencias temporales entre las bases contables bajo NIIF y las bases tributarias.

A partir del año 2010, el contribuyente debe determinar un anticipo mínimo de impuesto a la renta y comparar este valor con el monto del impuesto a la renta; el mayor de los dos valores constituirá un pago definitivo del impuesto a la renta causado, el cual se deberá mostrar en los resultados de dicho año, siempre y cuando la Administración de la Compañía decida no solicitar al SRI la devolución del exceso pagado por el anticipo, en los términos y condiciones descritos en la legislación vigente.

e) Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta

A continuación, se detalla la determinación del impuesto a la renta corriente sobre los años terminados al 31 de diciembre del 2018 y 2017:

	2018	2017
Resultado integral del año antes de participación laboral e impuesto a la renta	254,286	280,761
Menos - Participación a los trabajadores	(38,143)	(42,114)
Base imponible para la determinación del impuesto a la Renta	216,142	238,647
Efecto fiscal de los ingresos exentos / gastos no deducibles		
Mas - Ingresos exentos	2,904	-
Menos - Gastos no deducibles temporales	14,551	64,175
Menos - Gastos no deducibles (1)	222,303	212,683
Tasa impositiva del impuesto a la Renta	455,900	515,505
Impuesto causado	127,652	128,876
Menos - Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	(50,049)	(51,089)
Impuesto a la renta por pagar	77,603	77,788

(1) Incluye principalmente gastos por regalías, servicios técnicos, administrativos y similares pagados a entidades relacionadas

f) Impuesto a la renta diferido

El movimiento de la cuenta impuesto a la renta diferido es el siguiente:

2018

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

g) Tasa efectiva

La relación entre el gasto por impuesto y la utilidad antes de impuestos de los años 2018 y 2017 se muestra a continuación:

	2018	2017
Utilidad (Pérdida) del año antes de impuestos	216,142	238,647
Impuesto a tasa del 28% (2017: 25%)	60,520	59,662
Efecto fiscal de los gastos no deducibles y que no se reversarán en el futuro		
Más - Ingresos exentos	813	-
Menos - Gastos no deducibles temporales	4,074	16,044
Menos - Gastos no deducibles	62,245	53,171
Gasto por impuestos	127,652	128,877
Tasa efectiva de impuestos	59%	54%

h)

Precios de Transferencia

Las normas tributarias vigentes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas. Por su parte el Servicio de Rentas Internas solicita se prepare y remita por parte de la empresa un estudio de precios de transferencia y un anexo de operaciones, entre otros, para aquellas compañías que hayan tenido operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior o locales en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$15,000,000 para efectos del estudio o US\$3,000,000 para efectos del anexo. Se incluye como parte relacionadas a las empresas domiciliadas en paraísos fiscales. El indicado estudio debe ser remitido hasta el mes de junio del año posterior conforme el noveno dígito del RUC. Adicionalmente exige que en su declaración de impuesto a la Renta anual declare las operaciones de activos, pasivos, ingresos y egresos.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, la Compañía no requiere la presentación del mencionado estudio de precios de transferencia.

i)

Otros asuntos - Reformas tributarias

El 21 de agosto del 2018 se publicó la "Ley orgánica para el fomento productivo, atracción de inversiones, generación de empleo, estabilidad y equilibrio fiscal" en el Suplemento del Registro Oficial No. 309.

Las principales reformas que introdujo el mencionado cuerpo legal son las siguientes:

- Remisión del 100% de intereses, multas y recargos sobre impuestos nacionales administrados y/o recaudados por el SRI para obligaciones vencidas posterior al 2 de abril del 2018.
- Adicionalmente, aplicación de remisión sobre obligaciones aduaneras, de seguridad social (con excepciones), servicios básicos, créditos educativos y becas, etc.

- Dividendos considerados como ingresos exentos a menos que el beneficiario efectivo sea una persona natural residente en Ecuador y, si la sociedad que distribuye el dividendo no cumple con el deber de informar sobre sus beneficiarios efectivos.
- Se establecen cambios en la aplicación de la tarifa de IR a partir del año 2019 desde el 25% al 28%.
- Se establece el IR único mediante tarifa progresiva a la utilidad de enajenación de acciones.
- Se elimina el saldo del anticipo a liquidarse en declaración del próximo año y se elimina devolución del anticipo mediante el tipo impositivo efectivo (TIE); contemplando la devolución del valor del anticipo que sobrepase al valor del IR causado para sociedades (eliminación impuesto mínimo).
- Con respecto al IVA, se establece el uso del crédito tributario de IVA en compras hasta dentro de 5 años desde la fecha de pago, o la devolución o compensación del crédito tributario de retenciones de IVA hasta dentro de 5 años desde la fecha de pago.
- Se elimina a la compensación como base imponible para el Impuesto a la Salida de Divisas.
- El 24 de agosto de 2018, en el Primer Suplemento se publicó el Reglamento a la Ley de Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dollarización, cuyos principales puntos resumimos a continuación:
 - Se considerarán transacciones inexistentes cuando el SRI detecte que un contribuyente ha estado emitiendo comprobantes de venta sin que se haya realizado la transferencia del bien o la prestación del servicio; o bien que dichos contribuyentes se encuentren no ubicados, se presumirá la inexistencia de dichas operaciones.
 - Disposiciones referentes a deducción de jubilación patronal y desahucio.

De las mencionadas reformas, la Administración de la Compañía considera que el principal efecto se reflejará en las nuevas disposiciones referentes a la deducibilidad de las provisiones para jubilación patronal y desahucio. El impacto de este cambio para el año 2018 se presenta en el literal e) de esta nota.

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

10. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El movimiento y los saldos de propiedades y equipos se presentan a continuación:

Descripción	Instalaciones y adecuaciones	Equipos de computación	Muebles y enseres	Total
Al 1 de enero del 2017				
Costo histórico	26,274	304,870	16,910	348,054
Depreciación acumulada	(20,118)	(251,790)	(7,331)	(279,239)
Valor en libros	6,156	53,080	9,579	68,815
Movimiento 2017				
Adiciones (1)	-	143,721	-	143,721
Bajas	-	-	-	-
Depreciación	(5,181)	(7,457)	(1,195)	(13,833)
Valor en libros al 31 de diciembre del 2017	975	189,344	8,384	198,703
Al 31 de diciembre del 2017				
Costo histórico	26,274	448,591	16,910	491,775
Depreciación acumulada	(25,299)	(259,247)	(8,526)	(293,072)
Valor en libros	975	189,344	8,384	198,703
Movimiento 2018				
Adiciones (1)	-	3,619	160	3,779
Bajas	-	(190,215)	-	(190,215)
Depreciación	(434)	(45,018)	(1,135)	(46,587)
Depreciación Baja	-	180,138	-	180,138
Valor en libros al 31 de diciembre del 2017	541	137,868	7,409	145,818
Al 31 de diciembre del 2018				
Costo histórico	26,274	261,995	17,070	305,339
Depreciación acumulada	(25,733)	(124,127)	(9,661)	(159,521)
Valor en libros	541	137,868	7,409	145,818

11. OBLIGACIONES SOCIALES

	2018	2017	
Saldo al inicio	7,286	49,400	Pasivos corrientes
Incrementos	57,698	95,841	Beneficios sociales y otros (1)
Pagos y/o utilizaciones	(46,914)	(89,028)	Participación de los trabajadores en las utilidades
Saldo al final	18,070	56,213	

12. PROVISIONES

La composición y el movimiento de las provisiones se detalla a continuación:

	Saldo al inicio	Incrementos	Pagos y/o utilizaciones	Saldo al final
Pasivos corrientes				
Provisión impresiones (1)	20,064	539,245	(485,663)	73,646
Provisión de honorarios (2)	13,679	16,185	(27,636)	2,228
Otras provisiones	48,885	29,064	(68,639)	9,310
	<u>82,628</u>	<u>584,494</u>	<u>(581,938)</u>	<u>85,184</u>
Pasivos corrientes				
Provisión impresiones (1)	56,567	486,599	(523,102)	20,064
Provisión de honorarios (2)	19,924	40,324	(46,569)	13,679
Otras provisiones	8,524	44,794	(4,433)	48,885
	<u>85,015</u>	<u>571,717</u>	<u>(574,104)</u>	<u>82,628</u>

(1) Corresponden principalmente a provisiones realizadas por costos relacionados con las operaciones de la Compañía, como son las impresiones y mantenimiento de las impreoras.

(2) Corresponde principalmente a valores por pagar a proveedores de servicios técnicos o de consultoría.

13. PRÉSTAMOS POR PAGAR

Composición:

Entidad	Tasa de	Plazo	Interés	2018	2017
Corpide Corporación Publicitaria Integral Delta Cia. Ltda. (1)		42 meses	10.00%	Corriente	Corriente
				No corriente	No corriente
				150,000	-
				-	-
				150,000	-

(1) Corresponde a US\$150,000 de un crédito a mutuo con una tasa de interés del 10% sobre la base de un año, y pagaderos trimestralmente, la amortización del capital se realizará en 14 pagos trimestrales (42 meses) iguales a partir del 31 de marzo de 2020.

14. BENEFICIOS SOCIALES

El saldo de la provisión para jubilación patronal, desahucio al 31 de diciembre de cada año, corresponde al del valor actual de la reserva matemática calculada actuariamente por un profesional independiente para todos los trabajadores que a dichas fechas se encontraban prestando servicios para la Compañía.

a) **Composición:**

	Jubilación		Desahucio		Total	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Al 1 de enero	36,944	22,721	17,018	8,183	53,962	30,904
Costo laboral por servicios actuariales	6,496	7,164	2,979	1,893	9,475	9,057
Costo financiero	1,485	958	674	339	2,159	1,297
(Beneficios pagados)	-	-	(2,491)	(4,169)	(2,491)	(4,169)
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida en ORI	3,236	13,020	(2,696)	10,772	540	23,792
Efecto de reducción y liquidación anticipada	(2,906)	(6,919)	-	-	(2,906)	(6,919)
Al 31 de diciembre	45,255	36,944	15,484	17,018	60,739	53,962

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

b) Las principales hipótesis actuariales fueron:

	2018	2017
Tasa de descuento	4.25%	4.02%
Tasa de incremento salarial	1.50%	1.50%
Tabla de mortalidad e invalidez (1)	TM IESS 2002	TM IESS 2002
Tasa de rotación (promedio)	29.31%	31.50%
Vida Laboral Promedio Remanente	9.59	9.74

(1) Corresponden a las Tablas de mortalidad publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en el año 2002.

c) Los cargos en el resultado del ejercicio son:

	2018	2017	2018	2017	Total
Costo laboral por servicios actuariales	6,496	7,164	2,979	1,893	9,475
Costo financiero	1485	958	674	339	2,159
A 31 de diciembre	7,981	8,122	3,653	2,232	11,634
					10,354

d) Los cargos en Otros resultados integrales son:

	2018	2017	2018	2017	Total
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida en ORI	(3,236)	(13,020)	2,696	(10,772)	(540)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	2,906	6,919	-	-	2,906
A 31 de diciembre	(330)	(6,101)	2,696	(10,772)	2,366
					(16,873)

El análisis de sensibilidad de las provisiones por jubilación patronal, desahucio a los cambios en las principales hipótesis es ponderado.

Cambios en hipótesis	2018	2017	Impacto en las provisiones de jubilación Patronal y Desahucio
	US\$	US\$	
Incremento	%	%	
Disminución	%	%	

Los análisis de sensibilidad anteriores se basan en un cambio de algunas hipótesis (tasas de descuento, incremento salarial y expectativa de vida) mientras todas las demás hipótesis se mantienen constantes. En la práctica, esto es poco probable que ocurra, y los cambios en algunos de los supuestos pueden estar correlacionados. En el cálculo de la sensibilidad de la obligación correspondiente a los supuestos actuariales bajo el mismo método (valor presente de las obligaciones por beneficios calculados con el método de crédito unitario proyectado al final del periodo del informe) se ha aplicado como en el cálculo del pasivo por beneficios definidos reconocidos en el estado de situación financiera.

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**

(Expresado en dólares estadounidenses)

Los métodos y tipos de hipótesis utilizados en la presentación del análisis de sensibilidad no cambiaron en comparación con el método anterior.

15. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

	2018	Costo de servicios	Gastos de administración	Total
Honorarios Profesionales	725,969	341,434	14	1,067,403
Materiales e insumos	339,992	311,472	14	340,006
Asistencia Técnica	-	174,487	311,472	311,472
Remuneraciones y beneficios sociales	125,156	-	165,873	299,643
Impresiones	165,873	-	46,587	165,873
Depreciaciones	40,895	5,692	14,974	46,587
Alimentación	10,034	4,940	13,285	14,974
Comunicaciones	13,285	-	10,903	13,285
Movilización	5,154	5,749	509	10,903
Gastos del Personal	3,089	2,633	94,919	5,722
Seguros	611	-	509	611
Gastos Legales	-	50,150	509	509
Otros costos y gastos	44,769	50,150	94,919	94,919
1,474,827	897,080	2,371,907		
	2017	Costo de servicios	Gastos de administración	Total
Honorarios Profesionales	609,940	340,767	950,707	950,707
Asistencia Técnica	-	334,637	334,637	334,637
Remuneraciones y beneficios sociales	126,703	152,384	279,087	279,087
Materiales e insumos	275,723	-	275,723	275,723
Impresiones	176,077	-	176,077	176,077
Gastos del Personal	44,131	2,320	46,451	31,428
Comunicaciones	14,841	16,587	13,832	11,145
Depreciaciones	5,004	8,828	10,639	1,648
Movilización	4,472	6,673	1,648	1,648
Alimentación	5,559	5,080	1,648	1,648
Seguros	1,648	-	1,648	1,648
Gastos Legales	-	968	146,678	146,678
Otros costos y gastos	24,497	122,181	2,279,020	2,279,020
1,288,595	990,425	2,279,020		

SOLULASER SOLUCIONES LASER S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

(Expresado en dólares estadounidenses)

16. CAPITAL SOCIAL

El capital suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre del 2018 y 2017 comprende 2,000 acciones ordinarias de valor nominal de US\$1 cada una, el cual está suscrito y totalmente pagado.

17. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2018 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros o que requieran revelación.

* * * *