

STUDIO DE DISEÑO SOSTENIBLE SDSARCH CIA.LTDA.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 07 de abril del 2008

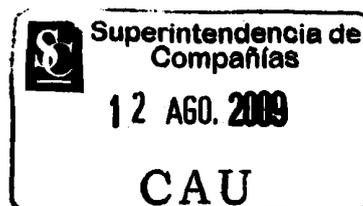
ENTORNO EMPRESARIAL

El año 2007 se caracteriza principalmente por el cambio de Gobierno, asumiendo la Presidencia de la Republica del Ecuador el Eco. Rafael Correa Delgado, quien asume el poder con mucha expectativa por parte del pueblo Ecuatoriano por su gran convocatoria, su gran determinación y liderazgo demostrado en su campaña política que le permitió alcanzar la presidencia. Hereda un gobierno que se caracterizo por ser un gobierno que no tiene liderazgo manteniendo la inestabilidad política, sin fuerza de gobernabilidad.

El Eco. Rafael Correa al tener tanta popularidad tiene todo el respaldo de los ecuatorianos quien se compromete a trabajar con todos los sectores para lograr establecer lineamientos políticos, sociales, y económicos que logren sacar al país de la incertidumbre y falta de credibilidad ante los inversionistas nacionales y extranjeros.

La pésima gestión del Congreso Nacional da paso a la creación de la Asamblea Constituyente en Montecristi, por mandato popular a través de las urnas, la misma esta encargada de elaborar la nueva Constitución de la Republica del Ecuador. El establecimiento de la Asamblea Constituyente permitió que se vayan a su casa los diputados del Congreso Nacional quienes no hacían más que mirar los intereses propios de cada partido y no los intereses nacionales, lo cual lo ha desacreditado mucho a esta función del Estado, que no ayuda a gobernar, sino que más bien complica.

Adicionalmente al ser un año de muchos cambios sociales, políticos, y económicos, se cierra con la aprobación de la Ley de Equidad Tributaria, la misma que busca justamente eso equidad con respecto al pago de tributos, es decir quien mas tiene pague mas, y sobre todo esta dirigida a crear y fortalecer la cultura tributaria.



METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

Las metas previstas para el año 2007 se concretaron superando las expectativas a pesar de las dificultades encontradas a lo largo del año, con mucha dedicación y empeño se esta consiguiendo posicionarse en el mercado nacional.

En este año hemos vendido al Banco mundial, Canodros, y otros clientes pequeños de manera satisfactoria, brindando soporte y asistencia técnica de acuerdo al requerimiento de nuestros clientes.

Este año hemos trabajado para mantener y consolidar la tendencia de crecimiento de la compañía lo que ha permitido el incrementado la cartera de clientes, y por ende hemos incrementado nuestra relación comercial con proveedores del Exterior como: InterfaceFlor, este año hemos sido mas eficientes al lograr resultados positivos con la participación de mayor número de personal que ha colaborado con nosotros.

Esta tendencia de crecimiento debe ir conjuntamente con mejores políticas y directrices administrativas y financieras para la compañía, por lo cual el asesoramiento en este sentido nos ayuda a seguir adelante.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

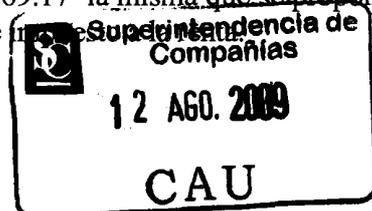
Durante el año 2007 hemos acatado fielmente las directrices y disposiciones de la Junta General de Socios, que en todos los casos estuvieron orientados a buscar un espacio en el mercado nacional, posicionamiento de la Compañía, sostenimiento de las operaciones en épocas de crisis, presentar a nuestros posibles clientes un estándares de calidad y servicio y observancia de las disposiciones legales y estatutarias.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La administración informa que el desarrollo de las actividades propias de la Compañía en las condiciones antes señaladas presentaron como resultado del ejercicio económico una utilidad a fin de año.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO

La Administración informa que los resultados de la Compañía durante el presente periodo han sido positivos, logrando una utilidad del ejercicio de USD 69.17 la misma que se propone para que luego de realizar las correspondientes apropiaciones de



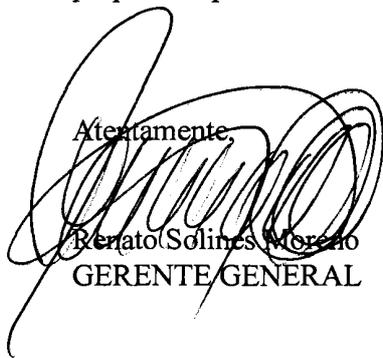
RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2008

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2008:

- 1.- Incrementar la importación y ventas de partes y piezas considerando otros proveedores en el exterior que nos permitan tener mejores costos y poder diversificar los productos que ofrecemos tanto en calidad como en costo en el mercado nacional, básicamente para el sector de telecomunicaciones y para el resto de sectores como es el comercial y el industrial, y de esta manera ser más eficientes y competitivos en las líneas de productos que ofrece la compañía, y lograr el posicionamiento que queremos en el mercado nacional, lo cual permitirá incrementar la cartera de clientes, manteniendo los estándares de calidad , previo un análisis de márgenes de rentabilidad.
- 2.- Para este año se tiene previsto seguir con la calificación como proveedores de bienes y servicios en las principales empresas del sector hotelero y de la construcción, así como también en el sector industrial y comercial y de esta manera incrementar la operación de la compañía.
- 3.- Ver la posibilidad de establecer alianzas de negocios con empresas o personas naturales, participando de manera directa en proyectos que pueden ser atractivos para la compañía.
- 4.- Implementar nuevas políticas, procedimientos y controles que permitan mejorar nuestros flujos de información contable y financiera, los mismos que deben ser claros, confiables y a tiempo, que permitan tomar decisiones oportunas y acertadas.
- 5.- Solicitar al departamento contable análisis mensuales de variaciones de las cuentas de resultados a fin de determinar correctivos oportunamente.

Agradezco la confianza que los señores Socios me dispensaron durante el año 2007, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2008 se alcanzará los objetivos y metas propuestos por la Administración.

Atentamente,


Renato Solimés Moreno
GERENTE GENERAL

