

**INFORME ANUAL DE LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑIA SDSARCH CIA.  
LTDA.**

Quito, 22 de Marzo del 2013

En calidad de Gerente de la compañía, me permito presentar a ustedes el informe correspondiente al balance social y a la cuenta de pérdidas y ganancias del año 2012.

**METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CumPLIMIENTO ALcanzado**

Las metas previstas para el año 2012 se han cumplido completamente, con mayor énfasis en las ventas y el servicio. La estrategia de expansión que se ha establecido se ha logrado establecer contactos en el mercado nacional para futuras relaciones y poder realizar consultoría y las implementaciones de proyectos y en los sectores que se llevan a cabo.

**DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

Durante el año 2012 hemos socios, quienes son directores y representantes de la Junta General, quienes tienen todos los recursos necesarios para llevar a cabo su función y apoyo en el mercado a nivel interno, posicionándose de la competencia, interviniendo en las operaciones en diversos órdenes de cosas, presentar a nuestros propios clientes soluciones de calidad, servicio y sostenibilidad de las disposiciones legales y morales.

**INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO**

La administración informa que el desarrollo de las actividades propias de la Compañía en las condiciones actuales establecidas presentan una utilidad interna de análisis del 0% de las ventas totales como resultado del ejercicio fiscalizado correspondiente al año 2012.

**RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO FISCALIZADO DEL AÑO 2013**

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2013:

- 1.- Fortalecer e incrementar la actividad de la empresa, considerando las necesidades del cliente que nos permitan tener mejores costos y poder desarrollar una mejor relación con el cliente, así como ofrecer un servicio constante en el mercado nacional, y de esta manera ser más competitivos y competitivos en las diferentes áreas legales que ofrece la compañía, y lograr el posicionamiento que queremos en el mercado nacional, lo cual permitirá incrementar la cartera de clientes, manteniendo los estándares de calidad, previo un análisis de riesgos de demandas.

**1.1. CARACTERÍSTICAS Y SITUACIÓN DE LA SOCIEDAD**

- 2.- Para este año se tiene previsto conseguir contactos nuevos que permitan ver otras oportunidades de negocio y de esta manera incrementar la cartera de clientes.

- 3.- Ver la posibilidad de establecer alianza de negocio con empresas, prefiriendo de manes directa en proyectos que puedan ser creíbles para la compañía.

- 4.- Implementar nuevas políticas, procedimientos y controles que permitan mejorar nuestros flujos de información, costos y finanzas, de modo que podamos ser más eficientes y a tiempo, lo mismo que nos permitió tomar decisiones tempranas y acertadas.

- 5.- Soltar al departamento contable análisis mensuales de variaciones de las carteras de facturas a fin de determinar correctivas oportunamente.

Agradecemos la confianza que los señores Socios, nos dispensaron durante el año 2012, según la seguridad de contar con el apoyo de socios durante el año 2013, para alcanzar los objetivos y metas propuestos por la Administración.

Buenos deseos para el año 2013, para que sea de éxito y realización de las metas establecidas.

Buenas vacaciones, hasta pronto.

Atentamente,

DR. REYES SORIA MORENO

GERENTE

SDSARCH CIA. LTDA.

Av. 10 de Agosto, 1000, sector 1000, Quito, Ecuador  
Telf. (02) 222 0000 - (02) 222 0000