

**DISBONT DISTRIBUIDORA BONILLA TROYA CIA. LTDA.****INFORME DE GERENCIA**

Santo Domingo de los Tsáchilas, 25 de Febrero del 2009

Señores Accionistas:

Durante el ejercicio económico 2008, estuvo encaminada al logro de varios objetivos propuestos los mismos que se detalla a continuación:

**ASPECTO ADMINISTRATIVO**

Disbont Cia. Ltda., durante el ejercicio económico llevó a cabo su labor con personal administrativo y de ventas, los mismos que utilizaron dos personas para el área administrativa y dos para el área de ventas.

La Compañía como tal, logra tener la distribución de telefonía celular con una importante empresa de nuestro país, como lo es MOVISTAR, la misma que nos dio la apertura para incurrir en este negocio, compromiso de trabajo que permitió que la Compañía crezca durante el ejercicio económico 2008.

Se realizaron varias gestiones con diferentes personas y empresas para captar clientela y realizar las ventas de telefonía celular en la operadora MOVISTAR.

**ASPECTO FINANCIERO**

Los resultados que se obtuvieron durante el ejercicio económico fueron los siguientes:

**1. Estado Financiero**

El total de Activos que llega a tener en el 2008 la compañía fue de \$ 261.307.60, los Pasivos a \$ 233.013,88 y un Patrimonio de \$ 28.293,72

El capital social suscrito y pagado sigue siendo de \$ 10.000 del cual el 74% corresponde a las Acciones de la Sra. Alexandra Troya, el 25% a la Sra. Luz Ismeria Benalcázar Cevallos y el 1% a la Sra. Katia Paola Bonilla Meneses.

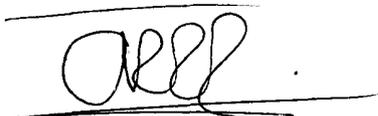
## **2. Estado de Resultados**

Durante el ejercicio económico 2008, Disbont Cia. Ltda., logra tener un ingreso de \$ 552.208,57 dólares, gastos por un monto de \$ 536.078,53 dólares obteniendo una utilidad bruta de \$ 16.130,04 de los cuales se deducen \$ 2.419,51 dólares para el 15% de Utilidad a Trabajadores y \$ 3.435,26 dólares como impuesto a la renta por pagar.

Para el siguiente año se tiene como objetivo incrementar los ingresos de la compañía, a través del incremento de una fuerza de ventas para la colocación de planes pospagos lo que permitirá crecer el residual cada mes, de igual forma incrementar la venta de simcard prepago y adquirir equipos de prepago importados a otros proveedores con mejor margen de utilidad.

Es todo cuanto puedo informar para los fines legales pertinentes.

Atentamente,



Alexandra del Pilar Troya Benalcázar

**GERENTE GENERAL**

**DISBONT DISTRIBUIDORA BONILLA TROYA CIA. LTDA.**