

Ibarra, 29 de Marzo del 2019

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

Srs. Socios de MERCANTIL GARZON CIA LTDA.

Por medio del presente me dirijo a Uds. Con la finalidad de informar las actividades más relevantes del año 2018.

Con mucha complacencia debo informar que la realización del Inventario hecha desde la segunda semana del mes de Enero obtuvimos buenos resultados en cuanto a su organización y lo más importante es que el conteo físico que se hizo como se tenía programado siguiendo el mismo proceso del año anterior que fue de medir pieza por pieza y no se cerró el almacén en ningún momento por lo que se ve necesario implementar este método con los cambios que se requiera para un mejor desarrollo optimizando nuestros recursos.

Así mismo el día 1 de mayo se ha invitado a una persona experta en temas de desarrollo integral de la persona con el propósito que de una charla de motivación y a la vez compartir un tiempo de integración entre los colaboradores de esta compañía y se aprovechó este espacio para memorizar y compartir de nuestros principios y valores de la compañía siendo favorable ya que se clausuro compartiendo unos alimentos entre nosotros.

Para el proceso de venta de telas de uniforme se programó 60 días antes con el propósito de estudiar campañas de publicidad o promociones de venta que impacten a la clientela de este segmento y que el stok de mercadería de tela de uniformes escolares una vez que se termine la temporada sea lo mínimo y se pueda pagar a tiempo. Informo que se ha seguido un cronograma y se ha cumplido con lo que se ha establecido obteniendo buenos resultados revisando los valores de venta se ha incrementado en un 10% con respecto al mes de Agosto del año anterior, que es para lo que se ha trabajado y se rescatara lo beneficioso de estas ofertas para seguir implementando en este año.

Luego de haber formado el equipo de trabajo que el año anterior trabajó con la finalidad calificar los precios para una venta al por menor y por mayor, seguimos este proceso que nos ha permitido revisar cada uno de los precios asignados desde años atrás y hemos encontrado falencias por lo que nos ha permitido actualizarnos para poder competir con la competencia que ha sido de lo más crítico en los resultados de estar bajos en nuestras ventas. Seguido a esto se ha implementado en el sistema un nuevo proceso de venta que ayuda a ser estrictos con los cambios de precios si la ocasión así lo amerita caso que tendrá que autorizar la Gerencia.

Con la finalidad de mejorar el aspecto de presentación en el área del segundo piso se hizo unos cambio de las estanterías y se movilizó la mercadería de segmento deportivo y afines quedando una área semivacía siendo que estará disponible para bodega, de igual manera se ha realizado algunos cambios de presentación en este piso por que se ha diversificado algunas calidades de tela.

De igual manera como el segundo trimestre se trabajó en función de telas de uniforme en este cuarto trimestre se trabajó para dinamizar las ventas de navidad razón por lo que con anterioridad se realizó actividades de orden publicitario y de promoción con rebajas para este mes. Dando resultados positivos por que se aumentó en un 12% en relación del diciembre del año pasado y el propósito para que el año siguiente sea mejorada nuestra campaña de realizaciones.

Siguiendo con la tradición navideña y con el afán de unir al personal de colaboradores se realizó un agasajó con un presente a cada uno y a la vez compartimos una cena en la que hubo un ambiente familiar y esto genera mejores resultados en nuestra Compañía.

Con respecto a las utilidades de este año para los colaboradores se realizará de acuerdo a lo que dictamina dicha ley y favoreciendo a los empleados por un monto de 398.51 y no así a los socios de la Compañía, en todo caso se ha cumplido en las fechas establecidas de igual manera con los rubros del pago del impuesto a la renta contribuyendo con el pago al fisco.

Nuestro compromiso de seguir adelante frente a los desafíos que se presentan en el sector textil que ha tenido serios inconvenientes en estos años y esto nos impulsa a crear e innovar procedimientos que nos permitan liderar en este sector textil en el norte del País.

Atentamente



Guillermo G. Garzón R.

Gerente de Mercantil Garzón Cía. Ltda.