



GE Healthcare

VIAT CIA. LTDA.

VIENNATONE ASISTENCIA TÉCNICA

COMPAÑÍA VIAT CIA. LTDA.

**INFORME ANUAL DE GERENCIA RESPECTO
EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2011**



**SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS**

27 ABR. 2012

**OPERADOR 4
QUITO**

FECHA: 15 de Marzo del 2012
PARA: Socios de VIAT Cia. Ltda.
DE: Gerente General

De conformidad a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías se informa a continuación respecto del Ejercicio Económico del periodo comprendido entre el 1 de Enero y el 31 de Diciembre del año 2011.

Cabe empezar anotando que el año 2011, como quinto año formal de actividades de la compañía, ha sido un año de notable crecimiento. Las ventas experimentaron un notable incremento al igual que las utilidades del ejercicio.

Como novedad de importancia, es necesario relievare el inicio de actividades comerciales de la compañía con las marcas DORNIER, DEKA y NEOMEDIC, fabricantes con quien se tiene un acuerdo de distribución exclusivo en el territorio ecuatoriano. En octubre del 2011 se logró realizar la primera venta de un equipo de Cirugía Láser de DORNIER, que contribuyó de manera significativa en el volumen de ventas.

En materia organizacional, la compañía logró mejorar de manera muy significativa sus procedimientos en las áreas contables y administrativas en general gracias al continuo y denodado esfuerzo realizado por el personal.

Además de lo mencionado, la Compañía ha desarrollado sus actividades sin novedades importantes o hechos extraordinarios en los ámbitos legales y/o laborales. Sin embargo, cabe anotar que el proceso legal con CEMEFRA iniciado en el año 2010 se ha visto abandonado durante el año 2011 sin ninguna acción por parte de Cemefran. Consultado el abogado de la compañía, aconseja esperar a que la parte actora declare el abandono.

En el aspecto administrativo la Gerencia ha procurado optimizar el personal existente para cumplir con todas las labores indispensables y necesarias para el buen desenvolvimiento y control de la Compañía.

La Compañía ha cumplido con todos los requisitos y requerimientos legales en cuanto a materia tributaria y societaria emitidos por las diferentes entidades gubernamentales y de control a los que se encuentra sujeta.

Es necesario informar que el crédito en repuestos de nuestra principal proveedora VIENNATONE, continuó suspendido a lo largo del año 2011 debido a similar medida adoptada por General Electric para esta compañía. Esto ha obligado a mantener nuestra política de pago por adelantado o altos anticipos



GE Healthcare

VIAT CIA. LTDA.

VIENNATONE ASISTENCIA TÉCNICA
en la venta de repuestos. Esto naturalmente causa incomodidad, molestias y retrasos en la entrega de repuestos a nuestros clientes.

ESTADO ECONOMICO FINANCIERO

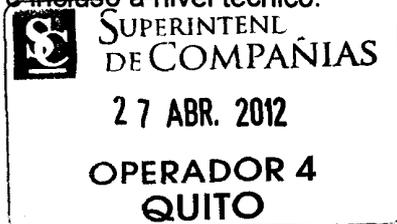
En cuanto a los resultados económicos del periodo, según se puede observar en los Estados Financieros adjuntos, al 31 de diciembre del 2011 se totalizaron **Ventas por valor de \$1.784.574,80** que representan un incremento del 38,9% respecto del año 2010 y, se alcanzó una **Utilidad Total, antes de impuestos y participaciones por valor de \$420.258,84** que representa un incremento del 63,06% respecto del año anterior.

Estos favorables resultados se deben al incremento significativo en las ventas de servicio y también a la venta del Equipo de Cirugía Láser de Dornier.

CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES Y PLANES PARA EL AÑO 2012

El panorama y visión de la empresa hacia el futuro se muestra sumamente promisorio de acuerdo a los resultados que se han conseguido. Es necesario sin embargo fortalecer esta posición hacia los años venideros tomando acciones concretas que deberán aplicarse para el año 2012:

- Es necesario mejorar las estrategias para la venta de repuestos restableciendo las condiciones de crédito proveniente de la compañía VIENNATONE y también establecer o restituir nuevas políticas de pago de los clientes.
- Es necesario mejorar las estrategias para una mejor entrada de contratos de servicio tipo Quantacare en nuestro mercado habida cuenta del mejor servicio que se realiza con esta modalidad y el interés de General Electric en este punto.
- Es urgente establecer una más amplia área de almacén para repuestos y equipos de la compañía. Se recomienda la compra de un terreno en zona periférica de la ciudad para este propósito.
- Aunque la sección comercial de la compañía se ha empezado a estructurar desde el año pasado, el año 2012 será crucial para su fortalecimiento.
- Debido a cada vez mayor volumen de operaciones en Cuenca se hace necesario el tener una oficina pequeña en esa ciudad.
- Para el año 2012 es obligación de nuestra empresa empezar a trabajar en la implementación de NIIF, lo que obligará a cambiar nuestra forma de trabajo en varios aspectos administrativos e incluso a nivel técnico.





VIAT CIA. LTDA.

VIENNATONE ASISTENCIA TÉCNICA

GE Healthcare

Pongo a consideración de ustedes Señores Accionistas de VIAT CIA. LTDA. el presente Informe de Gerencia conjuntamente con los respectivos estados financieros y sus documentos de soporte.

De los Señores Accionistas,



Ing. Edgar Puga
GERENTE

