

SACHA ROSE CIA LTDA

INFORME GERENCIA GENERAL AÑO 2009

Estimados Socios:

El año 2009 fue un año muy difícil para la empresa, especialmente el clima al inicio del año y la depresión de la economía mundial afectaron bastante las ventas.

En el mes de Abril tuvimos un problema fisiológico de las plantas, lo que ocasionó que las ventas se redujeran un 70% por un período de dos meses, complicando mucho el flujo de caja. Para suplir este déficit de caja se tuvo que recurrir a un préstamo personal mío para salir de la emergencia.

Se ha logrado diversificar un poco la cartera, incorporando nuevos clientes, especialmente los rusos. Es una prioridad para la administración el aumentar los clientes de este mercado, pues las características de nuestro producto son las adecuadas para sus necesidades.

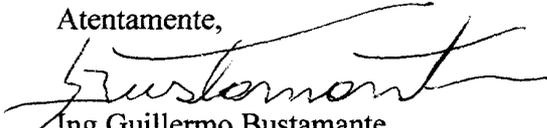
Desde el año pasado se empezó a realizar las ventas directamente desde la oficina, esto ha sido de gran ayuda, pues nos ha ayudado a tener un contacto más personal con los clientes aunque de todas formas, al tratarse de un tipo de venta sin ninguna garantía de pago real, si hemos sido víctimas de clientes que no nos han pagado.

En el campo técnico también hemos realizado cambios tendientes a subir la producción, mejorando los cortes y la sanidad de las plantas. Se cambió el jefe de finca y también el asesor técnico, con el afán de mejorar el desempeño productivo de las plantas.

El año 2010 no luce muy prometedor, la crisis mundial está afectando profundamente el negocio de la floricultura en el Ecuador, los costos internos tanto de insumos como de mano de obra también tienen un impacto muy fuerte en el costo de producción.

Como resumen del año 2009, Sacha Rose Cia Ltda no tuvo utilidades en ese período y esperamos que el año 2010 sean un poco mejor.

Atentamente,


Ing Guillermo Bustamante
Gerente General

