

INFORME GERENTE GENERAL

155763

Quito, 05 de agosto de 2010

Señores
Accionistas
Refundation Asesoría Informática Cia. Ltda.

Respetados Accionistas:

La Gerencia General de Refundation Consulting Group se complace en presentar a ustedes los resultados del ejercicio correspondiente a la vigencia del año 2009 y comunicarles con gran satisfacción las actividades y temas más sobresalientes del trabajo concluido durante el año 2009 en la Compañía.

Queremos que conozcan las estrategias y proyectos desarrollados, los cuales permiten entregarles, además de los reportes y nexos exigidos por la ley, un informe positivo y optimista sobre los esfuerzos realizados para continuar las labores de posicionamiento de Refundation Consulting Group en el mercado de TI y el cumplimiento de su compromiso con el desarrollo de nuevas tecnologías y mejoramiento de los procesos de consultoría de acuerdo a nuestro plan de negocio.

Seguimos trabajando en nuestra tarea de posicionar a Refundation Consulting Group como una de las 20 empresas de tecnología como mejores resultados para el año 2009.

Dirección Financiera

El trabajo, ahora interno, del área financiera ha resultado muy beneficioso para la compañía, hemos podido mejorar el control de pagos interno y externo así como crear mejores relaciones comerciales con proveedores y socios financieros.

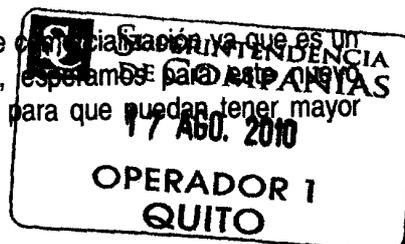
Lamentablemente aún necesitamos estandarizar los procesos para poder implementar un sistema financiero contable que nos entregue mayor y mejor información para la toma de decisiones.

Esperamos este nuevo periodo trabajar en conjunto para seguir integrando todos los procesos y mejorar la eficiencia dentro del área financiera.

Dirección Comercial y Mercado

La dirección Comercial y de Mercado sigue entregando resultados favorables y medibles, los proyectos comercializados por la dirección Comercial fueron muy importantes para que las nuevas líneas de productos integradas en el año 2008 tomen fuerza y nos permitan tener casos de éxitos en cada uno de nuestros productos.

Finalmente hay que reconocer el trabajo generado por el área de comercialización que es un área muy pequeña que entrega resultados muy interesantes, esperamos para este nuevo periodo mejorar la capacitación de los consultores de negocio para que puedan tener mayor autonomía y generar negocios más rentables a la compañía.



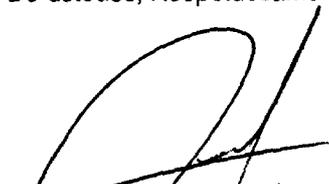
La cartera de clientes se ha diversificado y además se ha ampliado lo que ha permitido la creación de nuevos negocios en áreas que no estaban especificadas con anterioridad.

Dirección de Operaciones

El nuevo departamento de operaciones está trabajando con mejores resultados, los mismos que son fácilmente medibles y trazables, lo que nos ha permitido mantener a nuestros clientes satisfechos.

Constantemente estamos mejorando los procesos para encontrar formas más eficientes de ejecutar los proyectos, para seguir entregando soluciones integrales que agreguen valor a nuestros clientes.

De ustedes, Respetuosamente.



Christian Anibal Pazmiño Vaca
Gerente General
Refundation Consulting Group