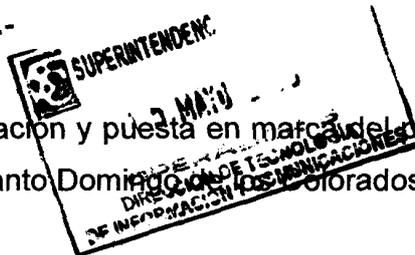


INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES DE LA ADMINISTRACION DE PROTECOMOVIL A LOS ACCIONISTAS POR EL AÑO 2007

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.-

Al inicio de este año se inició la instalación y puesta en marcha del proyecto de Internet Inalámbrico en la ciudad de Santo Domingo. Los equipos fueron mejorados.



Los equipos WiMax y todo el equipamiento adicional se lo trasladò la ciudad de Santo Domingo el día 11 de enero de 2007 y se instalaron, encontrándose varios problemas con la primera versión de software con la que llegaron los mencionados equipos.

También encontramos varios problemas con el proveedor de acceso a Internet que habíamos seleccionado, la empresa Trasnexa a través de Teleholding. Nos encontramos con que Transnexa no disponía de oficinas propias en la ciudad de Santo Domingo y operaban en las oficinas de una empresa de la competencia, por lo que consideramos totalmente inconveniente ponernos en las manos de nuestra competencia para acceder a un recurso indispensable para nuestras operaciones.

Sin embargo de esto logramos poner en funcionamiento el primer usuario piloto el día 8 de febrero de 2007 y se instalaron los primeros usuarios de prueba a partir de mediados del mismo mes.

El inicio de operaciones fue exitoso ya que durante los primeros dos meses y medio de operaciones se llegaron a obtener varios usuarios aparentemente estable, sin embargo se comenzaron a notar ciertas inestabilidades en la red Airspan, las cuales notificamos a la fábrica y se realizaron varias visitas con el proveedor con el fin de estabilizar la red.

A inicios del mes de mayo se tomó la decisión de suspender las pruebas con usuarios piloto ya que la situación de estabilidad de la red era realmente mala.

2) DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL.

Las operaciones del año 2006 se realizaron conforme a los términos de los estatutos sociales y a las disposiciones de las Juntas Generales de Accionistas realizadas durante el año, en las cuales asistieron todos los accionistas por sus propios derechos o a través de representación.

3) HECHOS EXTRAORDINARIOS.

No ocurrieron hechos extraordinarios que merezcan una mención especial en el ámbito administrativo, laboral y legal.

4) SITUACION FINANCIERA.

a) ESTADO DE RESULTADOS.

Debido a que todos los gastos de promoción investigación y desarrollo de la empresa fueron asumidos por sus accionistas, la empresa solamente tuvo gastos por \$ 97.08, y no ha tenido ingresos tampoco

b) ESTADO DE SITUACION.

La empresa a mas del capital inicial de los accionistas gestionó un crédito bancario de \$ 60.000 a 18 meses , el mismo que ha servido para la compra de equipos e inventario el cual constituye de forma parcial la base instalada para la operación de la compañía de modo que podamos brindar los servicios de Internet próximamente

5) DESTINO DE LAS UTILIDADES.

Al 31 Diciembre 2006 solo tuvo pequeños gastos por \$ 97.08 y al no tener ingresos, causa una pérdida por el mismo valor

A pesar de las continuas visitas de soporte por parte del Proveedor, que se realizaron durante el mes de mayo, no se obtuvieron mejoras significativas en el desempeño de la red. A finales del mes de mayo, Airspan nos informó que se liberaba la siguiente versión de software (versión 5.0) para la red WiMax, la cual nos aseguraron mejoraría el desempeño de la red.

En este punto se intentó que Airspan nos envíe un ingeniero de soporte para que nos apoye en la solución inmediata de los problemas, sin embargo Airspan nos cotizó la visita de uno de sus técnicos por un valor cercano a los 7.000 USD, por lo cual se tomó la decisión de implementar la nueva versión de software localmente y ver si se solventaban los problemas.

A inicios de mes de junio se realizó la implementación de la versión 5.0 en la red de Santo Domingo y se probó durante dos semanas, sin embargo si bien es cierto que se presentaron mejoras en los enlaces WiMax, la conectividad en la parte WiFi se perdía continuamente.

En este punto, junto con los técnicos de la ciudad de Santo Domingo, se realizó el análisis de la situación y se decidió que los problemas se debían en su mayoría a pérdidas de comunicación en la parte WiFi de la red Airspan. La solución que se encontró fue la de apagar la porción WiFi de la red de Airspan e instalar un equipo marca Linksys en un enclosure para exteriores, para reemplazar la comunicación WiFi de acceso a la red.

Se realizó esta implementación en uno de los equipos en los que se tenían problemas y esta arquitectura nos permitió lograr nuevamente un nivel de servicio bueno dentro de la zona, por lo que se implementó a nivel de todas las ProST WiFi que se tienen en Santo Domingo.

El cambio de todas las ProST WiFi a la nueva arquitectura de operación se realizó exitosamente hasta la primera semana de julio. Luego de este cambio se inició un proceso de instalación de aproximadamente 15 nuevos usuarios piloto

4) SITUACION FINANCIERA.

a) ESTADO DE RESULTADOS.

Debido a que todos la mayoría de los gastos del año fueron asumidos por sus accionistas, la empresa solamente tuvo gastos por \$ 1.182,23, y no ha tenido ingresos.

b) ESTADO DE SITUACION.

La empresa gestionó créditos locales por \$ 58.178 , los cuales han servido para la adquisición de nuevos equipos e implementaciones de sistemas que permitan una operación estable. Paralelamente se han entregado anticipos por \$ 52.325. para la adquisición de servicios y equipamiento que esperamos concluirlos durante el 2008. Este rubro constituirá un gasto en los años venideros .

5) DESTINO DE LAS UTILIDADES.

Al 31 Diciembre 2007 solo tuvo gastos por \$ 1.182,23 y al no tener ingresos, causa una pérdida por el mismo valor

6) ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR.

La compañía tiene al día todas las licencias y patentes referentes al uso de Propiedad Intelectual y derechos de autor y se ha dado instrucciones expresas a sus empleados que no instalen o adquieran productos o sistemas que no estén debidamente licenciados.

7) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA 2008.

Durante el año 2008, pretendemos terminar la implementación de todo el equipamiento con nuevas tecnología y solucionar los problemas técnicos que nos han impedido iniciar la comercialización de nuestros servicios

No obstante seguiremos en la búsqueda de tecnologías que se desarrollen en el futuro a fin de no depender de un solo tipo de tecnología para el enfoque de nuestro negocio y buscar alianzas importantes que nos permitan de algun modo recuperar el tiempo perdido.

Finalmente aprovecho la oportunidad para agradecer el apoyo y confianza que he recibido de ustedes.

Atentamente,


Gales Chiriboga
Gerente General
Quito, Marzo 2008