

**INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES DE LA ADMINISTRACION DE  
PROTECOMOVIL A LOS ACCIONISTAS POR EL AÑO 2009**

**1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.-**

Seguimos enfocados a la sub distribución de algunas líneas de nuestra empresa accionista Proteco Coasin S.A

Durante el año 2009 nos concentramos en la obtención de negocios comerciales con algunas ventas representativas e importantes enfocadas en algunos clientes como son La Escuela Politécnica del Ejército, Consorcio Petrosud, Corporación Nacional de Telecomunicaciones y Equivida las mismas que si bien no dejaron un gran margen de contribución, nos permitieron ganar presencia en el mercado y seguir con el plan estratégico de la compañía.

**2) DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL.**

Las operaciones del año 2009 se realizaron conforme a los términos de los estatutos sociales y a las disposiciones de las Juntas Generales de Accionistas realizadas durante el año, en las cuales asistieron todos los accionistas por sus propios derechos o a través de representación.

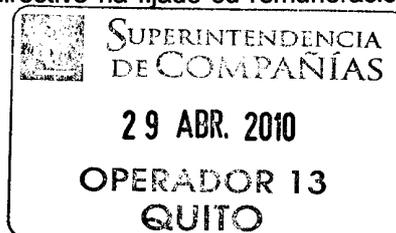
**3) HECHOS EXTRAORDINARIOS.**

No ocurrieron hechos extraordinarios que merezcan una mención especial en el ámbito administrativo, laboral y legal.

**4) SITUACION FINANCIERA.**

**a) ESTADO DE RESULTADOS.**

La empresa tuvo en el 2009 su segundo año de operaciones importantes y con ello sus ingresos alcanzaron los \$320 mil, lo cual es un 12% inferior al año pasado. Sus costos alcanzaron los \$ 304 mil, dejando un margen de Utilidad Bruta sobre Ventas del 5%. Los gastos fueron de \$ 13 mil, lo cual nos arroja una ligera utilidad antes de impuesto de \$ 2.619,97 Los gastos de remuneraciones alcanzó la suma de \$ 9209,87 por cuanto el personal directivo ha fijado su remuneración contra resultados, el resto



de gastos son corrientes dentro de la operación y alcanzaron la suma de \$ 3.301,01. Adicionalmente tenemos otros gastos no operativos netos de \$ 424,73

#### **b) ESTADO DE SITUACION.**

Dentro de las cuentas importantes que resaltar tenemos el valor adeudado a nuestro Proveedor, Proteco Coasin por \$ 154.000. Lo cual se contrapone con valores pendientes de cobro a los clientes por \$ 36.744 adicionalmente tenemos mercadería en stock por \$ 56.000 que estaba destinada para el Proyecto de Santo Domingo. Adicionalmente en los activos hemos acumulado la suma de \$ 12.771 correspondiente a costos de proyectos aún no facturados los cuales se facturarán durante el 2010.

Dentro de los proyecto tenemos el de REDMAX que debería concretarse próximamente, el cual tiene cargos que suman \$ 34.169

Tenemos un valor de impuestos por recuperar de \$ 92 mil aprox originado por retenciones de IVA e Impuesto a la renta principalmente, de cuya recuperación nos encargaremos durante el 2010.

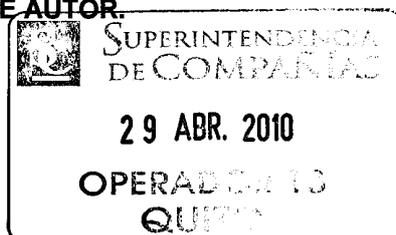
La empresa mantiene créditos locales por \$ 49 178 que han ido disminuyendo pero aun no se los ha logrado pagar por la iliquidez de la empresa, al igual que el préstamo que por \$ 60.000 se mantiene en Helm Bank. Adicionalmente existe préstamos de accionistas para cubrir desfases de liquides por \$ 12.448. Cabe señalar que los dos primeros préstamos fueron contratados con el objeto de cubrir la operación del proyecto de Red Inalámbrica de Santo Domingo.

#### **5) DESTINO DE LAS UTILIDADES.**

Por los motivos expuestos, al 31 Diciembre 2009 Protecomovil S.A. obtuvo una utilidad por \$ 2.619,97 antes de reservas, participación trabajadores e impuestos y una utilidad neta de \$ 1826,64

Sugiero a los señores accionistas repartir los dividendos que queden en libre disponibilidad, en virtud de la liquidez de la empresa.

#### **6) ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR.**



La compañía tiene al día todas las licencias y patentes referentes al uso de Propiedad Intelectual y derechos de autor y se ha dado instrucciones expresas a sus empleados que no instalen o adquieran productos o sistemas que no estén debidamente licenciados.

**7) RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA 2009.**

Durante el año 2010, pretendemos continuar incursionando paulatinamente al mercado tecnológico y conseguir contratos de provisión de bienes o servicios y nos enfocaremos en la búsqueda de tecnologías que se desarrollen en el futuro a fin de tener una gama amplia de productos que podamos ofrecer a nuestros clientes.

No descartamos el buscar alianzas importantes que nos permitan de algún modo recuperar el tiempo perdido.

Seguiremos enfocados a la sub distribución de las líneas de productos de Proteco Coasin S.A. y estaremos atentos también a nuevas oportunidades.

Finalmente aprovecho la oportunidad para agradecer el apoyo y confianza que he recibido de ustedes.

Atentamente,

  
Martín Contag  
Presidente

Quito, Marzo 2010

