

INFORME DE GERENCIA AÑO 2015

En mi calidad de Representante Legal de **RACKS DEL PACIFICO RAPAC CIA. LTDA.**, pongo en conocimiento de los socios el informe de actividades y resultados de la empresa, correspondiente al año 2015.

Durante el año 2015 se muestra la proyección estimada de ventas de la empresa, niveles bajos en el primer semestre, mientras que un incremento sustancial desde el mes de Agosto. Es importante tener en cuenta que la mayor facturación corresponde a la venta de productos de la línea comercial, se ve del resultado que ha dado la implementación de la carpintería. Se ha incorporado a la empresa la contratación de un equipo de ventas a finales de diciembre donde se incorporaron dos personas las cuales han retomado la asesoría y venta de estructuras para almacenaje considerando el buen precio actual del acero, materia prima principal; se sigue con el problema del mercado de la excesiva importación de producto Chino a bajo costo.

El área financiera de la empresa, ha mantenido la asesoría profesional de Auditum, firma con la cual se trabajó para la presentación de resultados de la compañía, a manera de resumen se puede decir que se llegó a obtener reflejado una ganancia del ejercicio antes de la participación trabajadores de 10,040.79usd., una participación trabajadores por 1,506.12usd., el impuesto causado fue de 4,787.51usd., sin impuesto a la renta a pagar de por cuanto manteníamos un anticipo pagado y retenciones en la fuente que le realizaron en el ejercicio fiscal. Se generó un saldo de anticipo determinado próximo año por 5,365.75

Nuestra planta de producción se encuentra adecuada para realizar trabajos que ayuden a incrementar la rentabilidad de la empresa sin embargo se ha implementado una oficina comercial el cual permitirá incrementar las ventas en la línea de Racks para almacenaje. Se ha dejado en stand by la línea de Racks Hogar, por cuando según un análisis de gerencia apunta que tendremos mejor rentabilidad en el retomar la venta de las estructuras para almacenaje.

La expectativa de Racks del Pacífico para el 2016 es implementar un departamento sólido de ventas que permitan subir nuestro nivel de producción, y operativamente seguir sin obstrucciones optimizando la reducción del desperdicio, los costos, beneficiando la mejora de los recursos, y nuestros ingresos.

No se pudo aplicar el préstamo a la Corporación Financiera Nacional ya que estuvo muy comprometido y muy complicado el tema de garantías, y por cuanto manteníamos una deuda con el banco Guayaquil y que nos ocasionó que estemos en la central de riesgos, pero el primer objetivo en el 2016 es pagar en el primer semestre esta deuda. Seguimos con la idea de adquisición de maquinaria y equipos, el área de acabado se ha mantenido en que se debe mejorar por cuanto es el que toma más tiempo en la cadena de suministro, que permitirá que la producción marche de manera más rápida, además se realizará la contratación de una asesora en cuanto al talento humano que permita una mejor contratación de mano de obra y una persona que analice la compra de materias primas, con el objetivo de garantizar la producción y consecuentemente el incremento de la facturación anual.

Atentamente,


Ing. Jorge Luis Aguirre Laserna
GERENTE GENERAL
RACKS DEL PACIFICO RAPAC CIA. LTDA.