

INFORME DE ANUAL DEL EJERCICIO ECONOMICO 2009, QUE PRESENTA EL SR. YOUSEF KHAMIS, GERENTE GENERAL DE SIGMAPLAST S.A., A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA.

Estimados señores Accionistas:

Con el propósito de dar cumplimiento a disposiciones legales y estatutarias vigentes y mi obligación personal de informarles sobre los principales actos de mi administración y sus resultados les presento en Informe Anual, relacionado con el movimiento de la empresa en el transcurso del Ejercicio Económico del año 2009.

En este año se han presentado muchas dificultades que han afectado negativamente a los resultados de la compañía.

En efecto, adicionalmente a las dificultades provenientes de la situación económica mundial por todos ustedes conocida, hemos debido afrontar varias situaciones negativas para la empresa y que principalmente fueron la imposibilidad de exportaciones a Colombia, por dificultades creadas por la aduana de ese país y que fueron resueltas a favor de nuestros intereses, lo cual exigió casi 6 meses de trámites, tanto en la aduana de Ipiales como ante las autoridades de Bogotá, con la consiguiente suspensión de nuestros envíos a clientes en ese país.

Otro problema fue la reducción de nuestras exportaciones a clientes de Venezuela, tanto por la falta temporal de autorización de pago de nuestras exportaciones, por las autoridades de ese país, problema exitosamente resuelto por la empresa, como por la falta de autorización oportuna para nuevas exportaciones.

Los ingresos netos que registramos en este Ejercicio Económico, fueron de USD.34'500,000.oo, de los cuales el 49% correspondieron a exportaciones y la diferencia al mercado local.

Significan una reducción de USD.14'300,000.oo (30%) frente a los ingresos registrados en el año 2008.

A más de las explicaciones sobre esta reducción en ventas, debo mencionarles que se ha presentado una menor demanda por nuestros elaborados, entre nuestros clientes nacionales y extranjeros, como resultado de la crisis económica que atraviesan las economías latinoamericanas y posiblemente con más rigor en Venezuela, principal destino de nuestras ventas al exterior y en Ecuador.

A lo anterior debo agregar que SIGMAPLAST S.A. dejó de producir y vender todo tipo de material de Polietileno, para que de este mercado se ocupe otra empresa del Grupo.

Las adquisiciones de nuestras materias primas y materiales se han visto afectadas por las variaciones en sus precios con tendencia alcista, lo que nos obligó a colocar pedidos anticipados, financiados con endeudamiento a bancos.

Las utilidades del Ejercicio Económico ascienden a USD.749,000.oo, ligeramente superiores a las obtenidas en el año 2008. Una administración rigurosa, orientada a reducción de costos y gastos, nos ha permitido obtener estos resultados, pese a la importante reducción de nuestros ingresos por ventas.

 **SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑIAS**
30 ABR. 2010

Juan de Selis Oe 1-25 y Vicente Duque (Carcelén)
Telf.: (593 2) 2471 114 / 115 / 134
Fax: (593 2) 2471 133
Casilla : 17-11-6632
Quito - Ecuador

Recomiendo y solicito a nuestros accionistas que el total de estas utilidades, en el valor disponible se destinen a utilidades no distribuidas.

La cartera de clientes no ha presentado problemas significativos, con excepción de los antes expuestos con nuestros clientes en Venezuela y que fueron de carácter temporal.

Nuestra responsabilidad a determinado que observamos el más estricto cumplimiento con todas nuestras obligaciones con el Gobierno, Distrito Metropolitano, Trabajadores, Proveedores, Clientes y Bancos, con todo los cuales mantenemos una agradecida y exitosa relación.

En cuanto a nuestros trabajadores la política de personal se ha encaminado a mantener una relación positiva, de cooperación y en ningún momento hemos dejado de ofrecerles estímulos y cursos de capacitación.

Constituye permanente preocupación y atención de mi administración el mantener nuestros edificios y equipos industriales en el mejor estado posible, para lo cual inclusive se les da mantenimiento preventivo. Esto nos permite ofrecer a nuestros clientes elaborados de la más alta calidad, entrega oportuna y precios competitivos.

Hemos continuado la política de hacer adquisiciones de equipos industriales para mantener nuestra producción con los niveles de eficiencia requeridos.

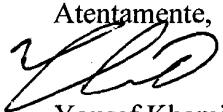
Así, en el transcurso del año, se han adquirido equipos como máquinas selladoras de fundas, cortadoras selladoras, termoformadoras, rebobinadoras, etc., y así como equipos auxiliares para controlar la calidad y normas exigidas por los clientes para nuestros elaborados.

En cuanto a nuestros edificios industriales y administrativos, se ha procedido a realizar modificaciones requeridas y ampliaciones necesarias por el incremento esperado de nuestras actividades.

No puedo concluir este informe sin agradecer y reconocer el esfuerzo diario que entregan a la empresa nuestros funcionarios y trabajadores, pues sin su lealtad y dedicación nos sería imposible continuar con el alto nivel que registran nuestras actividades.

A ustedes señores accionistas mi agradecimiento por su confianza, que me ha permitido continuar al frente de la compañía.

Hago extensivo el agradecimiento a los bancos, proveedores, clientes y todos aquellos que nos han apoyado en el diario quehacer de la empresa.

Atentamente,

Yousef Khamis
GERENTE GENERAL

YK/GD/magd.

