

# **INFORME DE GERENCIA**

## **Ejercicio Económico del año 2007**

El presente informe detalla las actividades empresariales realizadas por CHEM consultores en el periodo de Enero a Diciembre del 2007, periodo en el cual la organización a concentrado la prestación de servicios profesionales, a más de los habituales servicios de asesoría, asistencia técnica, en desarrollar y fortalecer el área de capacitación y oferta de productos de capacitación abierta e in house para nuestros diferentes clientes.

Por lo mismo a continuación se desglosa los aspectos mas relevantes de la gestión del año 2007

### **a) Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2007**

El año 2007 es un periodo de asentamiento de la organización, por lo mismo se tenía previsto cumplir con el objetivo de mantenimiento de la marca de CHEM consultores, y difusión de su nueva estructura organizacional, este objetivo fue cubierto y el mercado ha empezado a valorar nuestra nueva figura jurídica, como compañía limitada.

Por otro lado se busca consolidar nuestra participación en instituciones de apoyo multilateral, por lo que se despliegan esfuerzos de mutua colaboración con cámaras como la de la Pequeña Industria de Guayaquil, y organismos de apoyo Multilateral como CORPEI y GTZ, donde se concretan varios proyectos, habiéndolos culminado exitosamente los mismos

### **b) Cumplimiento de la disposiciones de la Junta General y el Directorio**

La Gerencia ha observado y puesto en práctica las disposiciones recibidas de la Junta General y del Directorio, mismas que ha sido orientadas a lograr un mejor nivel de posicionamiento de la organización en el mercado y con ello mayor generación de ingresos, por lo mismo se ha procedido ha contratar desde noviembre del 2007 a un asesor en marketing electrónico, con el que se ha fortalecido el área comercial

iniciando un proceso de marketing electrónico, que se encuentra en plena ejecución y que esta generando la plataforma para el posicionamiento de la nuestra de nuestra organización

**c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo, laboral y legal**

En el mes de septiembre del 2007 la organización reestructura su directorio y participación de accionistas, razón por la cual los Srs accionistas: Marcia Elena Almeida Guzmán y Sandra Marina Almeida Guzmán, ceden sus participaciones a los Srs. Edwar Einstein Leonardo Zambrano Abril, Luz Abigail Abril Garcés, y Ricardo Vinicio Abril Saltos, conformando un nuevo cuadro de participaciones y dando un nuevo rumbo administrativo a la organización

Los nuevos socios nombran como Presidente ejecutivo de la organización al Sr. Ricardo Vinicio Abril Saltos, y mantienen en funciones de Gerencia al Sr. Edwar Zambrano

**d) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de resultados anuales comparados con el ejercicio precedente**

En cuanto a la situación financiera de la empresa la actividad económica de Enero a Diciembre del año 2007, registra un valor en ventas de \$77.982,88 dólares americanos, lo cual generó una utilidad de \$3.996,75 Dólares americanos, las mismas que en un 15% fueron repartidos entre los trabajadores de la empresa y el resto quedara para el reparto con los accionistas, luego de cumplir con el 25% del impuesto a la renta.

Siendo estos resultados económicos positivos toda vez que se ha logrado tener una utilidad que se ha incrementado en 2,4 veces en relación al periodo de funcionamiento del año anterior

**e) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico**

Las utilidades de \$3996,75 Dólares americanos, serán distribuidas en un 15% entre los trabajadores de la empresa y 25% de impuesto a la renta, el resto se propone se capitalice dejando en reservas dentro del patrimonio, con el objeto de darle solidez a la empresa.

**f) Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico**

Al estar enfrentando un nuevo año, en el cual se avizoran un sinnúmero de cambios políticos, laborales, gremiales, etc, y al ser estos cambios altamente impactantes para organizaciones de consultoría y asistencia técnica como la nuestra, se requiere mantener un estado agresivo de difusión comercial, basado no solo en estrategias de comercialización y ventas, sino también en la consolidación de alianzas estratégicas, que nos abran nuevas oportunidades comerciales, así como la generación de la oferta de nuevos productos de consultoría al mercado, por lo mismo en el año 2008 se recomienda a los junta que se destine recursos e inversión para fortalecer el desarrollo de estas nuevos productos y servicios, así como de consolidar el proceso comercial de la organización

Al terminar este periodo económico y luego de haber cubierto los gastos administrativos que la empresa demanda, quiero presentar este informe con el resultado arriba anotado y poner el mismo a consideración de los socios de la compañía.

Agradezco a los señores socios por confiar en mi gestión, que no hubiera sido posible sin la colaboración de los consultores y personal administrativo que labora en la empresa.

ATENTAMENTE



Edw. Lambrano  
GERENTE GENERAL