



INFORME DE GERENCIA Ejercicio Económico del año 2013

El presente informe detalla las actividades empresariales realizadas por CHEM consultores en el periodo de 01 de enero del 2013 a 31 de diciembre 2013, periodo en el cual la organización ha mantenido la prestación de servicios profesionales por medio de los habituales servicios de asesoría, asistencia técnica y capacitación que oferta al mercado.

Por lo mismo a continuación se desglosa los aspectos más relevantes de la gestión del año 2013.

a) Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2013.

En relación a la gestión operativa CHEM CONSULTORES ha mantenido las acreditaciones, registros, calificaciones y certificaciones como operador de capacitación u organismos de asesoría e inspección obtenidas en el año 2012, como son: la calificación como proveedor de PETROECUADOR, la reacreditación como operadora de capacitación del MINISTERIO DE RELACIONES LABORALES en las áreas de "Análisis de Riesgos y Puntos Críticos de Control, Buenas Prácticas de Manufactura, Lean Production, Sistemas de Calidad ISO 9001, ISO 17025, ISO 15189 y SIX SIGMA, y la reacreditación por parte del Comité Interinstitucional de Seguridad e higiene del trabajo (CISHT), así como la calificación ante el Ministerio Coordinador Empleo y Competitividad como consultora calificada para los sellos Hace Bien-Hace Mejor, y la calificación ante el Ministerio de Industrias y Productividad como consultora en temas de Sistemas de Gestión de Calidad y Buenas Prácticas de Manufactura

Sin embargo es pertinente mencionar que aun no se ha logrado obtener la acreditación por parte del SETEC, manteniéndose como un desafío a conseguir en el periodo 2014 en tanto se den las condiciones financieras que permitan cubrir los requisitos de infraestructura que son las restricciones mayores para acceder a esta acreditación

En el periodo 2013, se mantiene la demanda de nuestros servicios por parte de las actividades productivas, comerciales y de servicios de las empresas privadas a lo largo de todo el territorio ecuatoriano, y sigue creciendo la demanda por la introducción de múltiples programas de apoyo para la capacitación y consultoría fomentados por el estado ecuatoriano.

Se puede determinar que en este año existió un incremento en ventas del 249% en comparación con el año inmediato anterior es decir año 2012.

b) Cumplimiento de la disposiciones de la Junta General y el Directorio

La Gerencia ha observado y puesto en práctica las disposiciones recibidas de la Junta General y del Directorio, por ello se ha fortalecido el proceso comercial de la organización lo que ha permitido que a finales del periodo 2013 participemos activamente en varias licitaciones con el estado y concretamos el servicios solicitado por el mismo.

c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo, laboral y legal

La empresa ha sido promovida mediante publicidad en medios electrónicos como son el Facebook, Twitter y demás.

Se procedió con el diseño y mejoramiento de la publicidad en general así como también en el incremento de cursos de capacitación en lo referente al área tributaria y otras.

Se mantiene una imagen corporativa estable, puesto que nuestros capacitadores, consultores, etc; son profesionales que dejan muy en alto el nombre de la Compañía.

- d) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de resultados anuales comparados con el ejercicio precedente

En cuanto a la situación financiera de la empresa la actividad económica de Enero a Diciembre del año 2013, registra un valor en ventas de CIENTO OCHENTA Y SIETE MIL CUATROCIENTOS CINCUENTA Y NUEVE CON 67/100 dólares americanos (187,459.67 USD), es decir un 249% del ingreso obtenido en el periodo anterior.

- f) Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico

Al estar enfrentando un nuevo año, la organización requiere seguir fortaleciendo su proceso comercial, y administrativo-organizativo, para lo cual se decide iniciar con la participación de cada uno de los diferentes representantes de procesos, proyectos de desarrollo comercial y operativo listados a continuación.

- 1) Desarrollo e inicio del proyecto de desarrollo de educación virtual
- 2) Desarrollo del proyecto de mejoramiento de la gestión comercial
- 3) Desarrollo del proyecto de implementación de modelado de perfil de competencias
- 4) Continuidad del proyecto de acreditación ante el SETEC
- 5) Desarrollo del proyecto de reportadores gerenciales-financieros
- 6) Desarrollo del proyecto de implementación de la normativa ISO 17020 para acreditarnos como organismo de inspección

De igual manera y al tener claras expectativas de incursionar en proyectos de implementación asociativa tanto a nivel privado como público, se deberá evaluar según conveniencia la potencial incorporación de asistentes técnicos operativos para soporte de las actividades de consultoría

Al terminar este periodo económico y luego de haber superado los objetivos planteados, quiero presentar este informe con el resultado arriba anotado y poner el mismo a consideración de los socios de la compañía.

Agradezco a los señores socios por confiar en mi gestión, que no hubiera sido posible sin la colaboración de los consultores y personal administrativo que labora en la empresa.

ATENTAMENTE



Edwin Zambrano

GERENTE GENERAL