

INFORME DE GERENCIA

Ejercicio Económico del año 2010

Señores Socios.-

El presente informe detalla las actividades empresariales realizadas por CHEM consultores en el periodo de enero del 2010 a diciembre 2010, periodo en el cual la organización ha mantenido la prestación de servicios profesionales por medio de los habituales servicios de asesoría, asistencia técnica, que oferta al mercado.

Así a más de los habituales productos que comercializamos, en este año, se han desarrollado e incluido nuevos productos a la organización habiéndose fortalecido el Área de Seguridad y salud ocupacional, con la introducción al mercado de servicios de capacitación y asesoría en el área de Seguridad y Salud Ocupacional productos que han sido entregado en circuito cerrado a nuestros diferentes clientes.

Por lo mismo a continuación se desglosa los aspectos más relevantes de la gestión del año 2010

a) Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2010

El año 2010 se mantiene el cumplimiento de promocionar activamente de la marca de CHEM consultores, y se ha logrado un mejor posicionamiento de la misma en el mercado público y privado, lo que ha conllevado a la realización de proyectos para este tipo de organizaciones

Por lo mismo la organización ha ido incrementando la oferta de nuevos productos y servicios y de hecho ha concretado su participación en proyectos relacionados con Seguridad y salud Ocupacional, que si bien hasta el año anterior era parte de nuestra oferta de servicios, no habíamos logrado concretar proyectos para la prestación de estos servicios y que en periodo 2010, se convirtió en el producto que generó el 44,54% de los ingresos totales del año 2010, manteniéndose este producto, junto con los introducidos en el año 2009 (Lean production y Six Sigma), como productos de buena expectativa de aceptación en el mercado.



**SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS**

29 ABR. 2011

**OPERADOR 08
QUITO**

En el escenario económico el haber cumplido en el año 2009, con todas las obligaciones financieras externas, que las venía arrastrando hasta el año 2008 y que mermaban el poder de reacción de la organización, se logró asegurar la concreción temprana de proyectos de largo plazo, que se tenían definidos para el 2010, lo que ayudo a generar un desempeño económico positivo en el año 2010 .

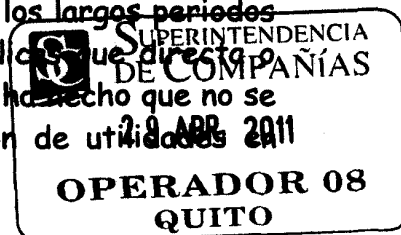
Así el manejo económico en el 2010, ha permitido absorber el mejoramiento de sueldos de nuestros colaboradores, y proyectar a término futuro un mejoramiento sostenido de estas prestaciones, así como el cancelar un buen porcentaje de las deudas externas que manteníamos con nuestros Asesores e Instructores

b) Cumplimiento de la disposiciones de la Junta General y el Directorio

La Gerencia ha observado y puesto en práctica las disposiciones recibidas de la Junta General y del Directorio, por ello ha seguido manteniendo activo el proceso de difusión comercial de marketing electrónico y recuperado clientes anteriores de alto nivel de importancia para la organización, lo que ha generado la concreción de proyectos con nuestros clientes anteriores y que se han contactado con nosotros por la confianza y seguridad que tienen en la prestación de nuestros servicios,

c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo, laboral y legal

En el periodo 2010, se mantiene una sensible baja de las operaciones productivas, comerciales y de servicios de las empresas privadas a los largo de todo el territorio ecuatoriano, sin embargo esto se ha compensado por la introducción de múltiples programas de apoyo para la capacitación y consultoría fomentados por el estado ecuatoriano, lo que ha hecho que en este año el movimiento comercial para nuestra empresa recuperara los niveles de dinamismo que manteníamos antes del 2009 esto generó un impacto positivo en las ventas de la organización, aunque los niveles de gastos y costos derivados de sostener los largos periodos de recuperación de cartera de las instituciones públicas que directamente, fueron nuestros principales clientes ha hecho que no se mejore ostensiblemente la rentabilidad y generación de utilidades este año.



d) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de resultados anuales comparados con el ejercicio precedente

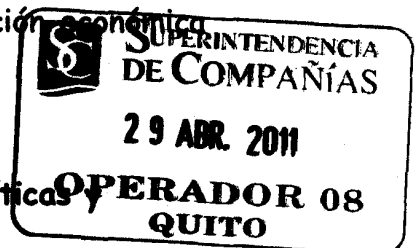
En cuanto a la situación financiera de la empresa la actividad económica de Enero a Diciembre del año 2010, registra un valor en ventas de CIENTO TREINTA MIL DOSCIENTOS ONCE CON 14/100 dólares americanos (130.211,14 USD), es decir un mayor ingreso de los obtenido en el periodo anterior, lo que ha provocado que al finalizar el año 2010, podamos compensar los resultados negativos obtenidos el año 2009 y por lo mismo se haya generado un saldo positivo de utilidades en este año

La recuperación que hemos logrado en este año, revirtiendo el resultado económico negativo del 2009, sumado a que la organización mantiene su presencia activa en el mercado nacional y sigue generando alianzas para proyectarse internacionalmente, pues aun cuando no se concretaron mas proyectos en el periodo del año 2009, se dejó como se menciona en el informe anterior, a nivel de pre confirmaciones y aceptaciones previas, el desarrollo de nuevos proyectos y negocios que se concretaron en el año 2010, y que nos llevaron a lograr la ligera recuperación económica obtenida en el año 2010

f) Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico

Al estar enfrentando un nuevo año, en el cual se mantiene una moderada recuperación económica a nivel global, la organización requiere concretar el fortalecimiento de su proceso comercial, manteniendo y generando el fortalecimiento de alianzas estratégicas, por lo mismo en este 2011 se deberá concretar la contratación de un profesional con perfil de Especialista o técnico en Marketing o Mercadeo, para con el mismo desarrollar el primer plan estratégico comercial de la compañía, y que a futuro mediano se convierta en nuestro mejor relacionista público y vendedor

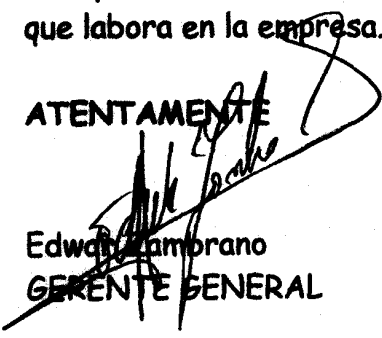
Al terminar este periodo económico y luego de haber cubierto mayormente los gastos administrativos y quedando pendiente únicamente pocas cuentas por pagar proveedores y sobre todo a Gerencia que ha venido recuperando valores de cuentas pendientes dosificadamente de acuerdo a las



posibilidades de la empresa, quiero presentar este informe con el resultado arriba anotado y poner el mismo a consideración de los socios de la compañía.

Agradezco a los señores socios por confiar en mi gestión, que no hubiera sido posible sin la colaboración de los consultores y personal administrativo que labora en la empresa.

ATENTAMENTE


Edward Zambrano
GERENTE GENERAL

