

155.550

INFORME A LA JUNTA DE SOCIOS DE CORPORACION  
RECSATI CIA. LTDA.

El informe de resultados correspondiente al año 2006 que se somete a consideración de ustedes, es el siguiente:

La compañía fue constituida mediante Escritura Pública en la Notaría Vigésimo Quinta de la ciudad de Quito el 27 de Marzo de 2006 e inscrita en el Registro Mercantil el día 6 de Abril de 2006. Inició sus actividades el 20 de Julio del mismo año.

En poco más de 5 meses de actividades en este año, las ventas ascendieron a US\$ 115.739 con un costo de ventas de US\$ 60.198 que representa el 52 % de las ventas. Los gastos de operación en este mismo período alcanzaron la suma de US\$ 53.834, el 47 % de las ventas; este porcentaje es bastante alto para las operaciones de la compañía y se debe, fundamentalmente, a que aún no alcanzamos buenos niveles de venta precisamente porque apenas estamos haciendo incursión en el mercado y lograr los niveles esperados de ventas tomará algún tiempo mientras posicionamos las marcas que representamos y logramos que la compañía tenga una imagen propia en el mercado.

Desde el inicio de operaciones y de acuerdo a las características del mercado, consideramos que las ventas deben llegar a niveles suficientes, para lograr contrarrestar los altos porcentajes de gastos, aproximadamente en el tercer año de operación; sin embargo, para lograr esto debemos hacer grandes esfuerzos de mercadeo y publicidad para crear lealtad en el cliente y conseguir clientes nuevos permanentemente con nuevos productos y nuevos servicios que estimulen la compra.

Aunque la compañía registra una pequeña utilidad operacional, en este corto período de tiempo, de US\$ 1.707, la amortización de gastos de constitución y los gastos financieros por comisiones bancarias e intereses afectan para que el resultado final sea una pérdida neta de -US\$ 8.138. Es importante saber que las comisiones bancarias pueden llegar a tener valores altos debido a que es característica de este tipo de negocios comerciales trabajar con tarjetas de crédito como medio de pago; además, la compañía, para poder operar, ha obtenido algunos créditos con personas naturales, los cuales originan intereses.

Esperamos que con el paso de los primeros años de operación los resultados financieros de la compañía sean positivos, en la medida en que las ventas alcancen los niveles esperados y tengamos un buen posicionamiento en el mercado.



ANDRES CABEZAS  
GERENTE GENERAL