

Quito, marzo 29 del 2013

**Señores
SOCIOS PROEQ CIA. LTDA.
Presente.-**

Señores Socios:

Dando cumplimiento a los estatutos de la organización y de conformidad con la Ley de Compañías, me permito presentar a ustedes señores socios, el informe económico, comprendido entre enero 01 y diciembre 31 del 2012, por consiguiente adjunto el Balance de Situación y Estado de Pérdidas y Ganancias, que reflejan la situación financiera de la Compañía.

Las ventas en el año 2012 (\$ 268.586,93), tuvieron un incremento del 140% en comparación con las ventas del año 2011 (\$ 111.631,27), esto nos demuestra que los esfuerzos y la constancia empleados en la compañía han dado frutos, lo que nos da un aliciente de cuán grande puede llegar a ser la empresa, si los recursos humanos y económicos son correctamente empleados.

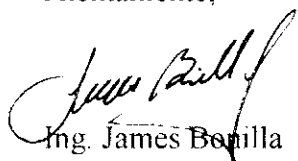
Sin embargo, es importante tomar en cuenta que la gestión comercial estuvo mermada debido a la falta de personal necesario en ventas, el mismo que es muy complicado encontrar debido a que no todos los vendedores tienen los conocimientos necesarios para poder desenvolverse adecuadamente en el mercado.

Debemos considerar a este año como un punto de partida para seguir creciendo y así lograr en un futuro ser una compañía reconocida con un fuerte posicionamiento en el mercado, para así llegar a los resultados económicos deseados, manteniendo relaciones con los clientes y pasando a formar parte de las empresas más competitivas del país.

Para el año 2013, el desarrollo de la gestión comercial debe centrarse en buscar nuevos mercados, para lo cual seguimos capacitándonos en los productos que comercializamos, entrenando y reclutando al personal idóneo para ventas.

Aprovecho la oportunidad para agradecer la confianza en mi depositada y además ratifico el compromiso de trabajar para lograr cumplir con los objetivos que conjuntamente nos hemos planteado para el año en curso.

Atentamente,



Ing. James Bonilla
Presidente
Proeq. Cía. Ltda.