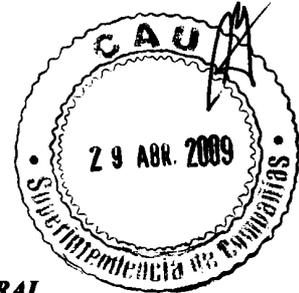


# ECUATELETEC S.A.

AÑO 2006

Quito, 9 de Marzo 2009

**SEÑORES  
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
ECUATELETEC  
Presente.**



## **INFORME ANUAL DE LA GERENCIA GENERAL**

### **1.- ASPECTOS GENERALES:**

*Una serie de medidas no programadas indujeron a una situación fiscal delicada que de no haberse adoptado correctivos oportunos hubieran ocasionado niveles altos para el déficit fiscal, con las consiguientes dificultades para controlar la inflación y el encarecimiento a todo nivel.*

*Las medidas gubernamentales no sufrieron el efecto esperado, razón por la cual el año fiscal 2006, cerró en lo político y económico con una incertidumbre para los empresarios.*

*Finalmente todas las perspectivas alargadoras con las que finalizamos el año, deberán consolidarse el próximo año, si se mantiene un programa austero en el gasto fiscal, a fin de que no se afecten a las expectativas que todos tenemos para el próximo año.*

### **2.- SITUACIÓN DE LA COMPAÑÍA.**

*Los estados financieros de la Compañía al 31 de Diciembre del 2006, cumplen con todas las normas previstas en la Ley y han sido revisados por los Auditores el Comisario de la Compañía, cuyas opiniones no reflejan ninguna novedad.*

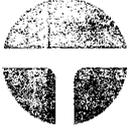
*Los activos totales ascienden a \$7.530.07 dólares, de los cuales el 100% corresponden al activo corriente, siendo la cartera la cuenta más significativa.*

*Los pasivos llegaron a \$ 2.474.48 dólares que corresponden a obligaciones y a pagos a proveedores del exterior y de mercado local, pagos que se han realizado con puntualidad.*

*El resultado del ejercicio generó una utilidad de \$ 153.94, cifra que superó la expectativa del año anterior.*

### **3.- GESTIÓN ADMINISTRATIVA**

*Uno de los objetivos relevantes para este periodo que se informa es el de conseguir una satisfacción total en las necesidades de nuestros clientes, llegando a un porcentaje de satisfacción del 99% de clientes satisfechos.*



**ECUATELETEC S.A.**

14/01/08  
AÑO 2008

*A esto se suman los siguientes instrumentos para lograr el mejoramiento:*

*1.- Se estableció una nueva estructura de ventas orientada a la satisfacción de las soluciones corporativas en materia de equipos audiovisuales.*

*2.- Se aprovechó los nuevos equipos de la línea comercial que promovemos en beneficio de nuestros clientes.*

*Agradezco sobremanera el apoyo a la gestión y la confianza puesta en mi persona por parte de los señores accionistas.*

*Atentamente,*

*Mauricio Andrade*  
Gerente General.

