

INFORME DE GERENCIA AÑO 2009

A los Socios de MULTYAHORRO COMPAÑÍA LIMITADA:

En mi condición de representante legal de Multyahorro Cía Ltda., me permito informar a la Junta de Socios, los resultados de la gestión realizada durante el año 2009.

Es política de la compañía poner a disposición del público de escasos recursos económicos, mercadería de bajo valor, a través de la venta de saldos de mercadería, la misma que en algunos casos incluso se comercializa bajo el costo, debido a fallas o deterioro.

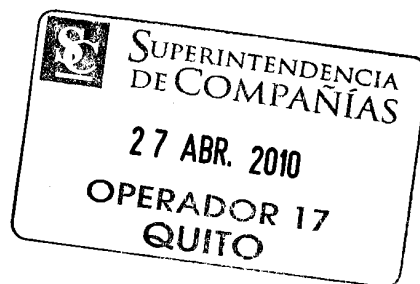
El principal objetivo trazado por esta administración fue mejorar el volumen de ventas del año 2008, o por lo menos mantenernos con las metas mensuales fijadas para cada mes, en base a las ventas del año pasado dependiendo de las temporadas. Este objetivo no fue factible alcanzarlo ya que se produjo una reducción de USD 212.915.74, lo que representa el 26.65% menos.

Otro de los Objetivos fue reducir los gatos, habiéndose optimizado la cantidad de USD 19.409.43 en Gastos Operativos, lo que representa el 11.65%. Igualmente existe un ligero ahorro de un 5.31% en Gastos no Operativos.

Durante el año 2009, se obtuvo una pérdida contable de USD 10. 647.21 mientras que el año 2008, existió una utilidad de USD 10.824.06. La pérdida de este año representa un 1.330.90% en relación al capital, por lo cual puede ser objeto de observación por parte de la Superintendencia de Compañías.

Existen gastos no deducibles por USD 1.019,34 debido a que se han efectuado gastos pequeños que se han ido acumulando, sin que se respalden con documentos legalmente autorizados por el SRI, por parte de los servidores responsables en las compras de bienes y servicios, lo que tiene una incidencia en el impuesto a la renta, ya que no se los considera en la determinación de la base imponible. Sobre este punto ya se ha venido insistiendo al personal, a fin de que en lo posible desaparezca o quede en la mínima expresión su saldo.

El índice de liquidez es del 0.89, lo que indica que la capacidad de pago de las deudas a corto plazo no está cubierta. La prueba ácida es de 0.87, reflejando que no se tenía disponibilidad de pago inmediata. El mayor porcentaje del Activo Corriente está en Cuentas por Cobrar, alcanzando el 84.75%, mientras que el inventario apenas representa 2.26 %

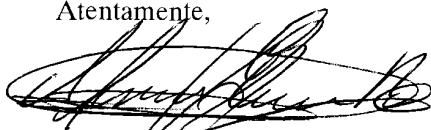


La rotación de inventarios se ubicó en el 75.80, lo que es muy positivo, sin embargo insuficiente liquidez, obedece a la concentración del activo corriente en cuentas por cobrar.

Como siempre nuestro principal objetivo para cada año es mejorar el volumen de ventas, a fin de mantener por lo menos el punto de equilibrio entre ingresos y gastos, con un mínimo de utilidad, ya que la condición de existencia de esta compañía no es precisamente obtener la mejor rentabilidad, sino evacuar las existencias de saldos de mercadería.

Cabe recalcar a la Junta de Socios, que esta compañía ha venido generando una escasa utilidad o pérdida en estos últimos años y si estima pertinente seguir manteniéndola, se sugiere que efectúe un incremento del capital, a fin de que la pérdida, no supere el 50% del capital, como se suscitó en el 2009, ya que puede dar lugar a la declaratoria de liquidación de oficio por parte de la Superintendencia de Compañías, en virtud de que estaría incurso en esas causales. Caso contrario si se decide no seguirla manteniendo, debería realizarse los trámites que determine la Superintendencia para el cierre de oficio.

Atentamente,



Álvaro Guerrero Rueda
GERENTE GENERAL

