

Quito, Abril 21 del 2016

Señores  
ACCIONISTAS  
ECISEC S. A.  
Presentes.-

Distinguidos señores:

Atípico es un concepto muy ajustado para calificar el ejercicio 2015. Los principales cambios sufridos en la economía internacional, han afectado directamente al mercado ecuatoriano, generando riesgos que desconocíamos hasta estos momentos:

- Baja sustancial del nivel de ventas netas
- Recaudación conflictiva de la cartera de créditos
- Cierre de despachos de proveedores
- Costos de importación onerosos
- Desperdicio y deterioro de recursos
- Costos financieros adicionales

Todos estos problemas los tuvimos que enfrentar, aún en medio del descontento del recurso humano, y el roce y la fricción con los clientes, debido al incremento de precios y la generación de problemas en la recuperación de créditos rezagados y conflictivos.

Caso aparte lo tenemos con Multicom, cliente del sector gubernamental que ha cesado pagos, pues el sector público quedó ilíquido debido a factores políticos de conocimiento público. Este cliente nos ha desestabilizado económica y financieramente. Hemos agotado todas nuestras fuerzas en sostener estos créditos, enfrentándonos con nuestro principal proveedor y al cierre inmisericorde del despacho de pedidos, por un lapso largo y tedioso.

Los problemas internos se han evidenciado bajo estas circunstancias. El deterioro del inventario existente se ha vuelto palpable y se muestra realmente inmóvil. Mi decisión formal es delegar a la señora Mayra Vaca para que se encargue de la liquidación de los ítems de mayor antigüedad, a través de una "venta de garaje" con grandes descuentos y comisiones interesantes para el personal comercial y no comercial que nos ayude a convertir esos inventarios en efectivo, en el menor tiempo posible. Una liquidación de bodega que nos permita generar los recursos necesarios para salir del atolladero que tenemos con Motorola Solutions y continuar esperando que Multicom nos solucione sus créditos en el tiempo.

El estrangulamiento financiero generado por la "crisis económica" ecuatoriana nos ha pasado la factura en la carga de gastos financieros nunca experimentados con anterioridad. Los proveedores nos han castigado con débitos por costo financiero que hemos debido asumir, pues como distribuidores mayoristas estamos incapacitados de reclamo alguno, peor levantar nuestra voz de protesta.

Perdimos en el año 2015, luego de una larga bonanza de nueve años. Hemos debido acudir a nuestras provisiones para sobrellevar la coyuntura, pero subsiste el riesgo de liquidación total, ante la posibilidad cierta de que Multicom, cuyos saldos son demasiado comprometedores, viéndonos abocados a una situación de incertidumbre, la cual queremos evitar a toda costa.

Consolidamos nuestra presencia, aún en estas circunstancias, pues contamos con el recurso humano adecuado, los recursos materiales y los medios necesarios como para salir de este oscuro trance, con optimismo.

Solo esperamos buenas noticias para el año 2016. Debemos solucionar la problemática presentada, de ser posible, hasta al 30 de junio del 2016, cuando evaluaremos nuestras posiciones y tomaremos las medidas que sean necesarias y pertinentes para sobrellevar y enfrentar a la realidad.

Atentamente,



Ing. Marcos Galindo Moreno  
Representante legal  
ECISEC S. A.

