

155.439

**INFORME DE LA ADMINISTRACION PARA LA JUNTA GENERAL  
ORDINARIA DE SOCIOS DEL EJERCICIO FISCAL 2006**

**1.- Cumplimiento de objetivos**

Cabe señalar que Distribuciones Fianros Cia. Ltda. comienza el 03 de julio del 2006 a realizar las actividades comerciales. Que como objetivo principal de esta administración de la Compañía es tener resultados positivos para el cierre del año fiscal 2006, logrando el 3% de utilidad bruta frente a las ventas totales y teniendo como resultado una utilidad libre para los socios del 2%, objetivo que ha sido cumplido. Se ha cubierto las expectativas del contratante de cumplir con las ventas presupuestadas de sus productos y llegar a todos los puntos de venta del área asignado dando calidad de servicio al cliente.

**2.- Se ha dado cumplimiento con las disposiciones de la Junta General**

- En lo administrativo ha sido nombrada como comisario la Sr. Cristina Rosero Mejia
- Se ha dado cumplimiento las disposiciones que ha dado la Junta General en especial en lo que se refiere a lo administrativo y operativo de la Empresa.

**3.- Sobre hechos extraordinarios ocurridos durante el Ejercicio Económico, En el ámbito administrativo, Laboral y Legal.**

- La Compañía Cervecería Andina S.A. nos contrata para hacer la distribución y ventas de todos productos que fabrican y patentan, por lo tanto siendo único proveedor de todos los productos que nosotros vendemos y comercializamos con un margen de utilidad que la Cervecería Andina nos asigna. Además dependerá de nuestro contratante la ubicación o asignación de áreas para nosotros desarrollemos la comercialización.
- Todos productos del contratante tendrán precios oficiales para venta al público teniendo una utilidad dependiendo del tipo de producto.
- El Señor Figueroa Andrade Manuel Giovanni socio de Distribuciones de Fianros Cía. Ltda. con fecha 03 de julio del 2006 hace la respectiva aportación en especie de INVENTARIO de un valor de \$41.016,25 como aportes para futura capitalización.
- La Compañía ha tenido la necesidad de tener un de domicilio de Distribuciones Fianros Cia. Ltda. Por lo tanto se hace un contrato de 1 año de arrendamiento de las instalaciones de propiedad del Sr. Manuel Figueroa de una área 800 metros cuadrados mas 80m metros de instalaciones para las oficinas. Por un costo de \$300,00 mensuales.
- La Compañía como no tiene parque automotor para desempeñar la distribución de los productos de acuerdo ha la resolución de Junta General de Socios se contrata el alquiler de: 4 camiones y 1 camioneta para reparto a los puntos de venta. El costo que asciende es de \$2.500,00 mensuales. Las condiciones de la Empresa para seguir distribuyendo nos exigen tener 1 montacargas para operación del patio de bodega, 2 camiones de transporte de abastecimiento de la

fábrica a bodega y viceversa teniendo un gasto adicional de \$1.576,54 mensuales.

- Se hace la contratación de todo el personal administrativo y operativo con la firma de contratos a plazo fijo. Donde se hace reconocimiento de todas las responsabilidades y obligaciones tanto como al trabajador, como al empleador. Como hecho principal del contrato es el reconocimiento de las horas extras para el personal operativo.

**4.- La situación financiera de la Compañía al cierre del ejercicio y de Resultados anuales comparados con el año precedente no existe por ser el primer año que se constituye y desarrolla su actividad económica.**

**5.- Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico**

Las utilidades producidas en el ejercicio económico del año 2006 la administración de la empresa propone que sean repartidas después de hacer las respectivas reservas legales, facultativas y estatutarias, de acuerdo a las disposiciones legales vigentes y según las participaciones que cada socio posea.

**6.- Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.**

- Producir una utilidad positiva en el ejercicio económico del año 2007 Conseguir una utilidad bruta del 4% con respecto a las ventas netas
- Como política de la Compañía será no dar créditos por venta de líquido por ningún concepto a excepción de casos especiales autorizados de Gerencia; Las entrega de envases a préstamo serán entregados contra el respectiva prenda por el costo del envase y chancleta. Y si hay devolución se hará las respectivos contra-entregas.
- Hacer el respectivo trámite legal del incremento de capital
- Las utilidades producidas en el ejercicio económico del año 2007 la administración de la empresa propone que sean capitalizadas en su totalidad de acuerdo a las participaciones que cada socio posea o se haga la reinversión del 100% del capital
- Competir en el mercado de distribución de cerveza entregando lo mejor en servicio al cliente.
- Como estrategia para optimizar el servicio al cliente de parte del personal se aplicará el pago de remuneraciones con el reconocimiento de las horas extras y la fijación de una tabla de premios para pago de comisiones con relación al volumen de ventas.



ANA LUCÍA FIGUEROA ROSERO  
PRESIDENTE



MANUEL GIOVANI FIGUEROA ANDRADE  
GERENTE GENERAL