

INFORME DE GERENCIA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010 RUC: 1792028612001

En mi calidad de Gerente General de la compañía Belotechs Group S.A, me permito dar a conocer a ustedes señores accionistas, las labores y diferentes actividades que se realizaron durante el periodo 2010

Siendo una compañía que se constituyó en abril de 2006 y que sus operaciones normales, comenzaron a partir de junio del mismo año la organización y estructuración de la empresa ha venido dándose de poco con avances significativos en todas sus áreas lo que ha influido en los resultados de estos 5 años en el mercado.

Es por esto que es necesario realizar un análisis de estos años en los siguientes temas:

COMPETENCIA:

La empresa giro su actividad económica, amparándose en lo que permite la constitución de la compañía y las leyes.

De la actividad económica principal que ha venía desarrollando que era la venta al por mayor y menor de productos naturales, un mercado muy reducido y competitivo en donde las ganancias y utilidades eran mínimas, sin embargo también veníamos desarrollando conjuntamente actividades comerciales con instituciones públicas del estado como son las Fuerzas Armadas del Ecuador, mercado que a finales del año 2009 nos hemos enfocado a desarrollarlo a tiempo completo.

VENTAS:

Los ingresos cerraron el año con un total de \$ 153,192.37 monto significativo, producto de algunos contratos con la Fuerza Terrestre, Comando Conjunto y Brigada del Ejército que en cierto modo cubrió todos los costos y gastos de las actividades que mantuvo durante este periodo, dando como resultado un superávit de \$ 2,530.81

Adicionalmente se suma a este resultado las condiciones de inestabilidad económica y política que viene el país durante estos últimos años, junto con las reformas y modificaciones a las importaciones e impuestos.

PRODUCTIVIDAD Y COSTOS:

Hemos optimizado al máximo el recurso humano y en consecuencia se ha reducido el costo de operación alcanzando la suma de \$ 150,661.56 de costos y gastos generales, de los cuales el mayor porcentaje representa el costo de ventas y solo un menor al gasto de operación.

COMPROMISO:

Considerando que el nicho de mercado va a sufrir un pequeño decremento en este año a consecuencia de la crisis mundial, que golpeara a nuestro país, se avizora un futuro optimita en lo logro y alcance de los objetivos trazados por la empresa, ya que impulsaremos nuevos proyectos y nuestra meta es de posicionarnos como se este año a condiciones favorables del país así lo permitan.

DE COMPANIAS

25 ABR. 2011

OPERADOR 7

Av. Naciones Unidas 1084 y Av. Amazonas Edif la Previsora Torre & Sto Disc 5756 (1560)93) (02) 2460-475 / 2461-476 E-mail: belotechs@andinanet.net / belotechs@five.com

Quito-Ecuador



El compromiso de todo el equipo de colaboradores que conforman Belotechs Group S.A., es considerar activamente la propuesta de cambio considerando estratégico a todo nivel, con el que se conseguirá dar un giro drástico de 360 grados en el crecimiento sano y coherente para satisfacer las necesidades y expectativas tanto de la compañía como de los accionistas

Para fines Pertinentes,

Atentamente

Svetlana Beliaeva

GERENTE GENERAL BELOTECHS GROUP S.A

Número de Expediente Nº155412



