

Otavaló, 10 de marzo de 2012

Señores, _

Junta General Ordinaria de Accionistas

Compañía TRANSLOBOL S.A.

Ciudad.-

Estimados accionistas:

Reciban un saludo cordial de mi parte con la finalidad de presentar mi informe como representante legal por el año 2011 de la Compañía Translobol S.A.

Desde el año 2011, nuestras operaciones han ido en crecimiento logrando pequeños contratos con instituciones privadas que cuentan con concurrencia masiva de público en busca de servicios. Los espacios que nos han facilitado nos han ayudado a servir un mayor número de clientes que el año anterior, sin embargo no son suficientes para dejar utilidades razonables, aunque sí se logró cubrir las demandas de materiales y honorarios.

El trabajo ha sido muy importante para poder continuar con nuestras operaciones y agradecemos mucho a los profesionales que han colaborado para ofrecer servicios de transporte con calidad y eficiencia.

No hemos contratado personal en relación de dependencia porque como gerente administrador, me he encargado personalmente de la contratación de clientes y proveedores sin mayores inconvenientes. Cada uno de los socios ha contratado a los profesionales en relación de dependencia que han necesitado para el desarrollo de su trabajo. Nuestras actividades se han mantenido todavía por debajo de nuestras expectativas durante este año y aunque esperamos seguir creciendo en los meses siguientes, comprendemos que esta etapa de crecimiento nos obliga a ser austeros.

Nuestra posición financiera no es muy buena debido a las razones anotadas anteriormente, pero sobretodo a que no hemos llegado a cumplir la capacidad de servicios totales de nuestras unidades ya que todavía no somos muy conocidos en el mercado y nuestros clientes han requerido de nuestros servicios en pequeñas cantidades.

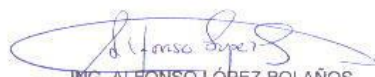
Nuestros ingresos y costos se encuentran detallados en la contabilidad y se resumen en los estados financieros que se adjuntan al presente informe.

Hemos cumplido a cabalidad con las obligaciones tributarias y no hemos tenido mayores inconvenientes gracias a la contratación de profesionales experimentados.

Recorremos gran parte de la región norte del país ofreciendo nuestros servicios con resultados alentadores, pero insistimos en que nuestro crecimiento aun es muy pequeño y es importante invertir mayores recursos en el área de marketing y de producción por lo que recomiendo una inversión mayor en estas áreas.

Sin más por el momento, reitero a ustedes mis respetos con la esperanza de días mejores.

Atentamente:


ING. ALFONSO LÓPEZ BOLAÑOS
REPRESENTANTE LEGAL