

## **INFORME ANUAL DEL GERENTE A LOS SOCIOS DE EGO IMPORTACIONES S.A.**

Señores socios, en mi calidad de Gerente de la Empresa EGO IMPORTACIONES S.A., conforme a lo establecido en los estatutos sociales, cumpla con informarles sobre la gestión realizada durante el ejercicio económico del año 2018.

### **Situación de la Empresa**

Durante el 2018 se mantuvo el movimiento económico esperado, por lo que el cumplimiento en ventas fue bastante favorable para la empresa.

Referente al cumplimiento de la administración, esta se ha efectuado con responsabilidad y agilidad:

1. Mantener la calidad y servicio brindado a nuestros clientes, nos ha permitido generar imagen y prestigio para la compañía.
2. El alcanzar nuevos productos para la comercialización, elaboración se hace que la empresa entre en procesos de competencia; los mismos que son manejados con una alto rendimiento y aprovechamiento de las materias primas.
3. Con respecto a lo laboral, se mantiene los mismos reglamentos estipulados en la ley, las aportaciones se realizarán ante el IESS, y como tal nos encontramos sujetos a esta entidad de control.

### **Situación Financiera de la Empresa**

La búsqueda de la presentación de nuevas ofertas y concretar nuevos contratos fue uno de las estrategias y retos para este período. A pesar de muchos puntos que no contribuyeron para el alcanzar las metas propuestas:

- La reducción de presupuestos para compra de nuevos activos fijos en empresas privadas y públicas

Con todos estos acontecimientos podemos decir que los resultados alcanzados:

Ingresos totales por un monto de \$ 121641.

Después de la revisión de la información, la utilidad generada es de \$ 5470.

El resultado del período 2018 es positivo, debido a varios factores como son:

- Seguimiento de las propuestas presentadas

- Brindar un servicio de calidad

Dentro de los aspectos positivos, el lograr cumplir con el objetivo principal de la empresa, la misma que es generar utilidades para sus accionistas y empleados.

Actualmente la empresa ha logrado mantenerse en competencia de mercado; alcanzando así una atracción por los clientes, esto se da por los productos y servicios que se comercializan. Sin embargo esta demanda es necesario reforzar ciertas áreas de la empresa.

Es todo lo que puedo informar.

Atentamente,



**Kelly Jaramillo**  
**EGO IMPORTACIONES S.A.**  
**GERENTE**