

SEÑORES ACCIONISTAS

"DISTRIBUIDORA ALEAGA FIGUEROA CIA. LTDA."

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias y en mi calidad de Representante Legal de LA DISTRIBUIDORA ALEAGA FIGUEROA CIA. LTDA., me permito presentar el Informe de Gestión para el año 2010, en el cual se reflejan las actividades desarrolladas en el transcurso del mismo, así como los resultados arrojados por los estados financieros.

BREVE RESEÑA HISTORICA DE LA EMPRESA

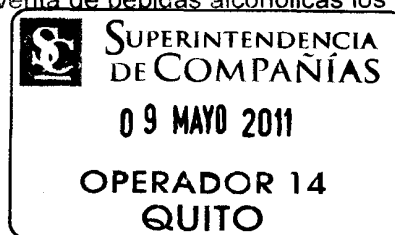
La distribuidora inicia sus operaciones el 13 de diciembre de 1992, fue fundada por Héctor Aleaga Jarrín mediante contrato mercantil anual el cual año tras año se ha ido renovando. En la actualidad los contratos tienen una duración de cinco años y hoy en día se han vuelto hereditarios.

Las zonas con que se comenzaron a distribuir fueron en el sur de la ciudad de Quito, hoy en día las zonas de reparto se encuentran en el sector norte de Quito y sus instalaciones están ubicadas en la calle de los Guabos Pasaje A N° 49-65 y Cucardas (Inca), Aquí se mantiene las oficinas administrativas, bodegas y vehículos de reparto

La empresa comenzó con un camión, una camioneta de reparto y con una administración y contabilidad empírica.

Se cuenta con seis camiones de reparto, un camión de apoyo y dos vehículos livianos para apoyo logístico. Se cuenta con un área de inventarios donde se controla y registra los movimientos que se realizan con los distintos productos, El área contable se encarga de la journalización, y la entrega de resúmenes de ventas, compras, gastos; El área administrativa se encarga de la planificación y organización del trabajo a realizarse dentro y fuera de la distribuidora

Sin embargo, Dinadec implementó cambios significativos en la operación como en la forma de distribución del producto. La implementación de entrega rígida disminuyó significativamente nuestras ventas, al igual que la restricción de venta de bebidas alcohólicas los días domingos, establecido en el decreto presidencial.



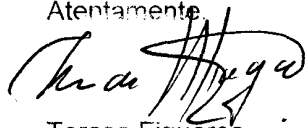
De igual manera, se implemento un programa de préstamos por parte de nuestra Franquiciadora Dinadec, denominados "Créditos Peak " que obligo a la empresa a endeudarse sobre los \$200.000,00 dólares, el mismo que se coloco en el mercado en jabs y liquido que hasta el mes de enero del 2011 no se logro recuperar en su totalidad.

Como resultado de esta situación no se alcanzo los resultados financieros esperados, generando una utilidad de \$5.686.47, y la participación a distribuir para los trabajadores 15% por un monto de \$ 852.97

A pesar de estas adversidades se puso todo el esfuerzo en aras de mejorar la calidad de nuestro servicio, apuntalando de esta manera a la compañía para los años venideros, permitiéndonos así ser más competitivos, efectivos, eficientes y eficaces, proyectándonos a la ampliación paulatina de nuestro mercado.

Por la confianza depositada en mi gestión anticipo mis más sinceros agradecimientos.

Atentamente,


Teresa Figueroa
GERENTE GENERAL

