

San Francisco de Quito D.M., abril 03 del 2013

Señores Socios:
BROWNBREEDING INGENIERIA S.A.
Presente

Estimados socios y amigos:

Nos complace poner a consideración de ustedes el informe de actividades de BROWNBREEDING INGENIERIA S.A., correspondiente al año 2012.

1. ASPECTOS GENERALES

Durante el año 2012 nuestros esfuerzos se han concentrado en la comercialización de las primeras variedades de rosas y en la renovación de nuestro material parental genético para el desarrollo futuro de nuevas variedades.

Hemos dedicado esfuerzos en seleccionar variedades con características agronómicas específicas para dos mercados, alta productividad – tallos cortos y mediana productividad – tallos largos. Además dentro de estos dos mercados hay espacio para los segmentos de tipo “jardín” y para colores “europeos”.

Para cumplir con estas metas hemos invertido en la construcción de un invernadero adicional de producción de material de injertación en Puenbo y además en la ampliación del área de evaluación de variedades en Tabacundo.

2. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre del 2012, el capital social de BrownBreeding Ingeniería S.A. presenta la siguiente distribución:

<u>SOCIOS</u>	(en dólares)	%
Quito Inorflowers Trade Cía. Ltda.	2.000	20.00
Nevado Ecuador S.A.	2.000	20.00
Philips Brown Hidalgo	2.000	20.00
Santiago Brown Mansfield	2.000	20.00
Sofía Luzuriaga Jaramillo	1.000	10.00
Gonzalo Luzuriaga Arias	1.000	10.00
TOTAL	<u>10.000</u>	<u>100.00</u>

3. RENDIMIENTOS

La compañía generó los siguientes resultados durante el ejercicio fiscal 2012, una pérdida por el valor de US \$ 149.010,68, registrando sus operaciones bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF para Pymes), de acuerdo a lo

establecido en el numeral 3 del artículo primero de la Resolución No. 08.G.DSC.010 del 20 de noviembre del 2008, publicada en el registro Oficial No. 498 del 31 de diciembre del 2008 con las debidas reformas.

4. PERSONAL

Nuestro personal a la fecha se desglosa como sigue:

	<u>2012</u>
Personal administrativo	2
Obreros	<u>10</u>
Total	<u>12</u>

5. PROYECCIONES PARA EL 2013

Para el año 2013, continuando con el cronograma establecido, se tiene previsto expandir la comercialización y el desarrollo de nuevas características de rosa.

Por último debo agradecer a todos ustedes señores accionistas por la confianza depositada en esta dirección.

Atentamente,



SANTIAGO BROWN MANSFIELD
GERENTE