

COPIADORAS



INFORME DE GERENCIA

Quito, Marzo 31 de 2008

155275

REPUESTOS

Señores accionistas:

Tengo a bien informar a ustedes sobre las labores realizadas durante el año 2007. Según balances adjuntos podemos ver que Bestoffice Solution Cia.Ltda. ha crecido en su segundo año de labores. Ante la demanda de copadoras y sus repuestos se ha recurrido a la importación de mayor cantidad de copadoras remanufacturadas que permita llegar a usuarios de menores recursos con productos que se encuentran con una vida útil aceptable.

SUMINISTROS

Las ventas realizadas durante este segundo año de actividades mantienen un promedio de 68.400 mensuales, cifras satisfactorias, que nos han permitido crecer como empresa

Los gastos en que ha incurrido la empresa y los ingresos se presentan así:
Año 2007

**SERVICIO
TECNICO**

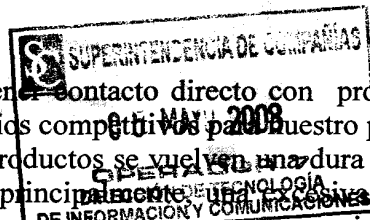
DETALLE	VALORES	%
Ingresos Netos	826.318.36	100.00
Costo de Ventas	584.146.57	70.69
Gastos Administrativos	71.348.58	8.64
Gastos de Venta	160.245.74	19.40
Gastos Financieros	4.251.14	0.51
Utilidad ejercicio	6.326.33	0.76

TONER

CARTUCHOS

RECARGA

Durante el ejercicio 2007 he logrado mantener contacto directo con proveedores del exterior, a fin de lograr obtener mejores precios competitivos para nuestro país; sin duda Ecuador es uno de los países en donde los productos se vuelven una dura competencia, ya sea porque es pequeño o porque existe principalmente una oferta de un mismo producto en donde el consumidor busca que los precios sean muy inferiores a los costos que la empresa adquiere y que necesariamente debe generar un margen de utilidad para cubrir costos y gastos de distribución,



Diego de Almagro N32-331 y Av. Los Shyris Telf.: 2 902 423
Telefax: 2 528 677 / 2 902 423 Cel.: 097249072
Email: bos@andinanet.net • Quito - Ecuador

COPIADORAS



Sin duda hemos logrado ampliar el mercado de distribución a nivel nacional, alcanzando una demanda de nuestro producto que satisface las expectativas de desarrollo de la empresa y paralelamente a esto, mantener un producto accesible a las necesidades de los clientes a quienes se les facilita la adquisición a 30 y 60 días.

REPUESTOS

No puedo dejar de mencionar que la labor realizada por el departamento de créditos en la recuperación de cartera, ha sido minuciosa, a fin de evitar que clientes morosos detengan el flujo de liquidez de la empresa.

Desafortunadamente, el robo de mercadería que fue oportunamente denunciada, ha disminuido las utilidades del ejercicio 2007. Senores accionistas, pongo a su consideración los balances

SUMINISTROS

Atentamente,

SERVICIO TECNICO

Santiago Zurita
Gerente General

TONER

CARTUCHOS

RECARGA

