

Imcovec S.A.

155253

INFORME DEL GERENTE GENERAL

EJERCICIO ECONOMICO

2006



**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS
IMCOVEC S. A.
POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2006**

Distinguidos Señores Accionistas:

El 1 de marzo de 2006 el Directorio de la compañía, en ejercicio de sus atribuciones, me designó como Gerente General de **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**, fecha a partir de la cual vengo desempeñando dichas funciones.

En consideración de lo señalado y dando cumplimiento a las disposiciones normativas pertinentes, pongo a consideración de la **JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS** el presente informe de actividades y labores.

I.- ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

El año 2006, se caracterizó por la gran expectativa que originó el proceso electoral para designación de Presidente de la República y otras dignidades en nuestro País, el mismo que se inclinó a favor del Ec. Rafael Correa. Preocupa al sector empresarial sobre cuales serán las directrices que tomará el nuevo gobierno, en vista de que su discurso no es muy claro y causa gran incertidumbre en el sector productivo del País.

A continuación un compendio del comportamiento de los principales indicadores macroeconómicos, basados en información proporcionada por el Banco Central del Ecuador

INFLACION

El comportamiento de la inflación durante el 2006 estuvo marcada especialmente por factores climáticos y por los altos precios internacionales que alteraron la oferta de productos agrícolas incidiendo en el comportamiento de los precios que en el primer y tercer trimestre mostraron una tendencia al alza, mientras que en el segundo y cuarto trimestre esta tendencia fue contrarrestada por crecimientos negativos de los precios, por el adecuado abastecimiento de productos agrícolas y por las ofertas navideñas y de fin de año.

Al cierre del año 2006 la inflación general anual se ubicó en 2.87%, lo cual representa una disminución de 0.27 puntos porcentuales respecto al año anterior.

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)

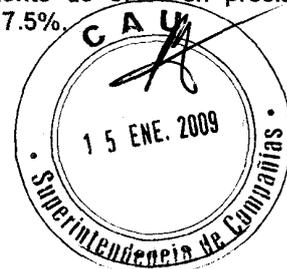
Durante el año 2006 esta variable, alcanzó la cifra de 40.000 millones de dólares, lo cual representa un crecimiento del 3.47%

PRECIO DEL PETROLEO

En diciembre del año 2006, el precio internacional del barril del petróleo (WTI) registró un promedio de USD 62,13 por barril (Noviembre USD 59.19 por barril), advirtiéndose una ligera variación en la tendencia a la alza registrada desde julio del año 2006. En el mes de diciembre la evolución del mercado petrolero se caracterizó por la fluctuación del precio del crudo, inició el mes con USD 62.68 por barril, disminuyendo hasta USD 61.79 por barril el 13 de Diciembre para a fin de mes ubicarse en USD 60.60 por barril.

BALANZA COMERCIAL

La balanza comercial del país registra un superávit de \$1.277 millones, esto se debe principalmente a las exportaciones de petróleo. Las exportaciones crecieron un 6.5% en volumen y 15% en precio, además existe un interesante crecimiento en las exportaciones no tradicionales en un 10.3% en volumen y en un 6.8% en precio. Las importaciones crecieron un 3.2% en volumen y 10.3% en precio, lubricantes y combustibles presentan un crecimiento de 6.4% en precio y volumen y la importación de materias primas crecieron en volumen el 17.5%.





COMPORTAMIENTO DE CRÉDITOS

Se evidenció claramente a finales del periodo 2006, una recesión en la concesión de créditos por parte del sistema financiero del País, producto de la incertidumbre política que ocasiona el cambio de gobierno, lo cual afecta de manera importante en la comercialización de vehículos sobre todo en el sector de transporte y carga, ya que aproximadamente el 50% de las ventas se apalancan en el financiamiento de las IFIS.

II.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

La administración centró sus esfuerzos para el último trimestre del ejercicio económico del año 2006, en la consecución y formalización del contrato de distribución con **IVECO LATIN AMERICA**, y en la definición del esquema de comercialización de los productos que se obtengan con dicha distribución. Es así que me permito detallar como hechos relevantes los siguientes:

FIRMA DEL CONTRATO DE DISTRIBUCION INTERNACIONAL.- Con fecha 10 de noviembre del año 2006, se procedió a la firma del Contrato de Distribución Internacional con la compañía **IVECO LATIN AMERICA LTDA.**, mediante el cual se le concedió a **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHICULOS IMCOVEC S.A.**, la autorización exclusiva para la importación y venta de vehículos y repuestos marca **IVECO** en el territorio ecuatoriano.

La vigencia de este contrato es de doce meses, el mismo que puede ser renovado por un plazo similar o de manera indefinida de acuerdo a la voluntad de las partes.

FIRMA DEL CONTRATO DE DISTRIBUCION DE AUTOMOTORES Y REPUESTOS.- Con fecha 20 de noviembre de 2006, por considerarse el mecanismo más conveniente para la comercialización de las unidades de la marca, se procedió a la firma del contrato de distribución de automotores y repuestos, entre **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHICULOS IMCOVEC S.A.**, y la compañía **AUTEC S.A.**, cuyo principal objeto radica en que la compañía **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHICULOS IMCOVEC S.A.**, designa como distribuidor no exclusivo en el Ecuador a la compañía **AUTEC S.A.**, con el fin de esta última comercialice todos los productos automotrices de la marca **IVECO**.

FIRMA DEL CONTRATO PARA LA PRESTACION DE SERVICIOS DE POSTVENTA.- De igual manera con fecha 20 de noviembre de 2006, se procedió a la firma del contrato para la prestación de servicios de postventa, entre **IMCOVEC S.A.**, y la compañía **AUTEC S.A.**, mediante este contrato la compañía **AUTEC S.A.** se compromete a establecer talleres autorizados que brinden el servicio de postventa en el territorio ecuatoriano a los vehículos marca **IVECO** que distribuye **IMCOVEC S.A.**.

Para cumplir con el objeto de los contratos antes mencionados, **AUTEC** pondrá a disposición toda su infraestructura, tales como instalaciones técnicas, talleres, maquinaria, personal administrativo, personal técnico, personal de ventas, y en general, todo el contingente con el que cuenta para brindar servicios de venta y postventa en el campo automotriz.

Los contratos mencionados anteriormente, tendrán vigencia mientras subsista el contrato de distribución Internacional mencionado inicialmente.

COLOCACION DE ÓRDENES DE PRODUCCION DE VEHÍCULOS COMERCIALES.- Producto de un análisis minucioso y técnicamente realizado con la participación de las áreas de ventas, marketing, y la administración general, se definió cual debe ser la composición más adecuada de los productos que se solicitarán para su comercialización.



Detalle de las órdenes colocadas en el periodo octubre a diciembre de 2006.

ORDENES COLOCADAS HASTA DICIEMBRE 2006

IVECO BRASIL		No. UNID.	FOB US\$ UNIT	FOB US\$ TOTAL
DAILY VIDRIADA	40.12 - 16+1	10	24,444.00	244,440.00
DAILY VIDRIADA	49.12 - 19+1	10	27,284.00	272,840.00

IVECO ARGENTINA

EUROCARGO TECTOR	170 E 22 MLL	9	34,273.56	308,462.04
EUROCARGO TECTOR	170 E 22 MLC	2	33,186.00	66,372.00
EUROCARGO TECTOR	170 E 24 6X2		41,538.00	-
CHASIS DE BUS	CC 170 E 22	29	31,614.00	916,806.00
STRALIS	740 S 42 T	1	71,540.00	71,540.00
TRAKKER	380 T 38	2	70,845.66	141,691.32
CAVALLINO	350 E 31		51,250.00	-

IVECO ITALIA

STRALIS	440 S 54	3	81,638.82	244,916.46
TOTAL		66		2,267,067.82

PROVISION DE REPUESTOS.- La administración, conciente de lo fundamental que es contar con un adecuado inventario de repuestos que garantice y respalde al cliente que adquiere los vehículos, se ha concentrado en realizar gestiones con el fin de adquirir determinados repuestos directamente de **IVECO Italia**, a más de las importaciones que se realizan desde **IVECO Argentina**, y de otras fuentes alternativas con el fin de optimizar los costos de adquisición y garantizamos una adecuada provisión de repuestos. Toda esta gestión se realiza a través del comercializador que es **AUTEC S.A.**

III.- INFORMACIÓN SOBRE HECHOS RELEVANTES

Durante el último período del ejercicio económico del año 2006, el hecho más revelante en el cual se concentraron todos los esfuerzos de la administración, luego de la consecución del contrato de distribución internacional con la compañía **IVECO LATIN AMERICA LTDA.** fué la planificación del inicio de las operaciones de la línea **IVECO** en el Ecuador, situación que se concretó favorablemente y actualmente se encuentra totalmente operativa.



IV.- SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO DEL AÑO 2006.

A continuación incluyo los balances de la compañía:

BALANCE GENERAL	
Al 31 de Diciembre del 2006	
ACTIVOS	
Caja y bancos	15,650
Certificados de depósito	
Cuenta por cobrar	221,332
Deudores Varios	23,408
Inventarios	414,579
Otras ctas por cobrar	
Otros activos	
Provisión Incobrables	
Total activos corrientes	674,969
Propiedad planta y equipo	
Depreciación acumulada	
Total propiedad planta y equipo	0
Otros Activos (adecuaciones)	66,547
TOTAL ACTIVOS	741,516
PASIVO CORRIENTE	
Obligaciones bancarias	
Cuentas por pagar	625,927
Obligaciones Tributarias	
Otros prestamos	
Total pasivo corriente	625,927
Anticipos a Contratos	75,000
TOTAL PASIVO	700,927
PATRIMONIO	
Capital pagado	25,000
Reservas	
Resultados acumulados	
Resultados del ejercicio	15,589
Total patrimonio	40,589
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	741,516



Producto de los contratos de comercialización antes citados, **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**, factura a **AUTEC S.A.**, todas las unidades que se importan, dicha importación la realiza exclusivamente para **AUTEC S.A.**, con el uso de sus líneas de crédito. De esta manera se procede a liquidar el pago de las unidades facturadas, generando un margen para **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**

Los rubros más importantes de destacar son las cuentas por cobrar y pagar, los mismos que se generan producto del contrato de comercialización entre **AUTEC S.A.** e **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**

ESTADO DE RESULTADOS
Por el año terminado el 31 de Diciembre del 2006

Ingresos Operacionales	
Venta de vehículos Iveco	194,693
Ingresos No Operacionales	
Ingresos por arrendamientos	40,000
Total ingresos	234,693
Costos	
Costo de ventas vehículos comerciales	167,239
Total costos directos	167,239
Margen Bruto Vehículos	27,454
<i>Margen bruto (%)</i>	<i>11.70%</i>
Gastos operacionales	
Gastos Administrativos	52,040
Total	52,040
UTILIDAD OPERACIONAL	15,414
Otros Ingresos	
Ingresos financieros	346
Total	346
Otros Gastos	
Gastos bancarios	171
Total	171
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION	
TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA	15,589
MENOS:	
PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	
IMPUESTO A LA RENTA	3,897
TOTAL	3,897
UTILIDAD NETA	11,692



Producto de los contratos de comercialización antes citados, **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**, factura a **AUTEC S.A.**, todas las unidades que se importan, dicha importación la realiza exclusivamente para **AUTEC S.A.**, con el uso de sus líneas de crédito. De esta manera se procede a liquidar el pago de las unidades facturadas, generando un margen para **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**

Los rubros más importantes de destacar son las cuentas por cobrar y pagar, los mismos que se generan producto del contrato de comercialización entre **AUTEC S.A.** e **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**

ESTADO DE RESULTADOS
Por el año terminado el 31 de Diciembre del 2006

Ingresos Operacionales	
Venta de vehículos Iveco	194,693
Ingresos No Operacionales	
Ingresos por arrendamientos	40,000
Total ingresos	234,693
Costos	
Costo de ventas vehículos comerciales	167,239
Total costos directos	167,239
Margen Bruto Vehículos	27,454
<i>Margen bruto (%)</i>	11.70%
Gastos operacionales	
Gastos Administrativos	52,040
Total	52,040
UTILIDAD OPERACIONAL	15,414
Otros Ingresos	
Ingresos financieros	346
Total	346
Otros Gastos	
Gastos bancarios	171
Total	171
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION	
TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA	15,589
MENOS:	
PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	
IMPUESTO A LA RENTA	3,897
TOTAL	3,897
UTILIDAD NETA	11,692

Es importante mencionar que en los gastos administrativos se encuentra el rubro de US\$ 30.000,00 que corresponden al pago de dos meses de arriendo según el contrato de arrendamiento suscrito entre **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.**, y la empresa **QUIAMER** propietaria de las instalaciones de la sucursal Guayaquil, instalaciones que a su vez **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.** subarrienda a **AUTEC S.A.** lo cual generó un ingreso de US\$ 40.000,00

V.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES

En vista que la compañía se encuentra al inicio de sus operaciones, propongo a los señores accionistas, que en una demostración de respaldo y confianza en los negocios de la compañía, constituyan una reserva facultativa con el 100% de las utilidades generadas en el presente ejercicio económico, que permita fortalecer patrimonialmente a **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.** para así enfrentar los retos del futuro.

VI.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO 2006

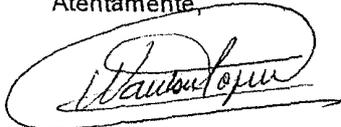
En vista de la importancia que representa la adecuada introducción de una nueva línea de producto y marcas, se recomienda realizar una campaña publicitaria agresiva y constante, enfocada en un inicio a lograr un adecuado posicionamiento de las nuevas marcas, dicho posicionamiento se soporta en el respaldo y prestigio de **AUTEC S.A.** como una de las principales empresas del sector, por lo que este trabajo inicial de posicionamiento es fundamental para la construcción de una fuerte imagen de las nuevas marcas en cada uno de los segmentos donde se colocan nuestros productos.

VII.- CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA

La compañía **IMPORTADORA COMERCIAL DE VEHÍCULOS IMCOVEC S.A.** es absolutamente respetuosa de las normas relativas a este acápite.

Concluyo este informe de labores como Gerente General y quiero dejar expresa constancia de mi agradecimiento a los miembros del Directorio por su valioso apoyo, reiterando mi compromiso de trabajo por la consolidación y crecimiento de la empresa.

Atentamente,



Marlon López D.
GERENTE GENERAL
IMCOVEC S.A.

Quito, 18 de mayo del 2007.

NOTARIA DÉCIMO SEXTA
De conformidad con lo dispuesto en el Art. 18 de la Ley Notarial doy fe, que la presente es FIEL COMPULSA de la COPIA CERTIFICADA que me fue presentada y devuelta al interesado. R.E.

Quito, a

27 516 900

Dr. Gonzalo Román Chacón
NOTARIO

NOTARIA 16
Dr. Gonzalo
Román Chacón