

COMPAÑÍA ORLANCOMPANY CIA. LTDA.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Santo Domingo de los Tsáchilas, 14 de junio del 2013

ENTORNO EMPRESARIAL

Durante el año 2012 los mercados financieros mundiales se van recuperando de la crisis, existen algunos países que aún mantienen sus problemas económicos, en general el desempleo y la reducción de la demanda de los consumidores sigue afectando sectores de la economía mundial.

En nuestro país los temas del desempleo, incremento de tributos y gastos laborales han generado ciertas dificultades al funcionamiento de nuestra compañía ya que el costo de nuestros procesos productivos se han visto incrementados, por lo tanto se han visto reducidos nuestros márgenes de utilidad.

METAS Y OBJETIVOS

En el periodo 2012 hemos logrado fortalecer las relaciones comerciales con nuestros proveedores y clientes, extendiendo nuestra línea de crédito con proveedores a su vez que capacitamos a algunos de ellos para formalizar sus entregas de productos a través de facturas y/o liquidaciones de compras. Con los clientes hemos establecido la confianza necesaria para que nos realicen depósitos anticipados por la venta de productos principalmente por la venta de pimienta negra y café pilado. Estas situaciones nos han permitido trabajar con un mayor volumen de producto siendo una ventaja importante considerando que nuestro capital de trabajo es reducido.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La administración informa que los resultados de la Compañía durante el periodo 2012 fueron ganancias, obteniendo una utilidad del ejercicio de 33.475,51 (treinta y tres mil cuatrocientos setenta y cinco con 51/100 cc) antes del 23% de Impuesto a la Renta, y 25.776,14 (veinte y cinco mil setecientos setenta y seis con 14/100cc) ganancia neta. Nuestra rentabilidad sobre ventas ROS es equivalente al 2.98% lo que representa que por cada dólar que hemos vendido hemos ganado cerca de 3 centavos. Gracias a nuestro volumen de ventas este margen ha significado una ganancia aceptable que

nos ha permitido cubrir costos de operación y gastos administrativos y representa un considerable progreso de crecimiento de la compañía en comparación con el periodo 2011.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2013

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2013:

- 1.- Evaluar la situación para capitalizar las utilidades obtenidas durante el periodo 2012.
- 2.- Trabajar en la consecución de nuevos clientes que permitan afianzar a la Compañía en el mercado.
- 3.- Abrir mercado para incrementar la comercialización de cacao y maíz ya que ambos productos fueron los de menor adquisición durante el 2012 y representan una muy buena oportunidad para maximizar las utilidades de la compañía.

Sin otro particular,

Agradezco la confianza que los señores socios me brindaron durante el periodo 2012.

Muy Atentamente,


ORLANCOMPANY S.A.
Ing. Orlando Toro B.
GERENTE GENERAL