Quito, 30 de marzo del 2012.

Señor.

Vargas Nieto Pedro Daniel

ACCIONISTA. DISTRIBUIDOR DE EQUIPOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL S.A.

Sra. Maria Zoila Vargas Cumba

PRESIDENTE. DISTRIBUIDOR DE EQUIPOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL S.A.

Presente.-

De mis consideraciones:

En uso de las atribuciones y responsabilidades que tengo como representante legal de **DISTRIBUIDOR DE EQUIPOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL S.A.** tengo a bien presentar el siguiente informe económico administrativo respecto del año 2011.

El año 2011 en la economía ecuatoriana se ha podido apreciar un incremento en la inversión pública en el área de la construcción. El endeudamiento estatal, el aumento en los precios del petróleo, y su venta por anticipado ha originado que la caja fiscal se vea con un superávit importante, las obras de vialidad, aeroportuarias, de regeneración urbana en los gobiernos seccionales y los autónomos descentralizados ha ido en aumento.

Sin embargo, a la par que ha crecido la oferta de proyectos de construcción, la demanda también ha ido creciendo es así que, en cada licitación siempre se ha tenido la participación de por lo menos diez oferentes, los factores decisorios y que determinan la obtención de un contrato siempre son la experiencia, el plazo y el monto.

A pesar que el año 2012, el Ecuador se vera inmerso en un escenario político muy inestable debido a los procesos eleccionarios de las principales dignidades seccionales, y gubernamentales.

DISTRIBUIDOR DE EQUIPOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL S.A. en el 2011 tuvo una ligera disminución en sus ingresos respecto del 2010, pues en ese año se facturo 94.330,99USD mientras que en el 2011 la cifra descendió a 91.819,33USD es decir la disminución fue del 2,66% lo que repercutió en forma negativa en las cifras patrimoniales.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
17 MAYO 2012
OPERADOR 9
QUITO

La disminución se debió a que principalmente las ventas cayeron en el segundo semestre del año 2011, esto fue ocasionado por que no se realizo la debida gestión de preventa y postventa a los clientes que en numero y antigüedad son de importancia capital para la empresa.

Los costos fijos, incluyendo a la depreciación afectaron a los resultados del ejercicio, dentro de este rubro podemos destacar a los costos de mantenimiento vehicular.

Si bien es cierto la disminución en el monto de las ventas ha sido bajo, debemos recalcar que los costos fijos necesarios para el mantenimiento vehicular y de la oficina han ocasionado una perdida de 1.379,75USD

Esperamos que el 2012 sea un año en que nuestras expectativas económicas sean rebasadas, pues el existe un desarrollo importante del comercio en el Ecuador.

Sra. Alexandra Vargas Nieto

DISTRIBUIDOR DE EQUIPOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL S.A.

REPRESENTANTE LEGAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
17 MAYO 2012
OPERADOR 9
QUITO