

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS RESPECTO A LA ACTIVIDAD
OPERACIONAL, ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA DE LA EMPRESA
LABVITALIS S.A. POR EL AÑO 2011**

Como Gerente General y Representante Legal de la compañía **COMERCIAL GALILEA COMGALILEA S.A.**, pongo en consideración de la Junta General de Accionistas el informe que me corresponde, sobre el desarrollo operativo, administrativo y financiero de la compañía durante el ejercicio económico del año dos mil once.

1.- GENERALIDADES.

Para un mejor análisis de la situación económica de la empresa es importante hacer un breve análisis de los principales indicadores económicos con los cuales el país se desarrollo durante el año 2011 y políticas gubernamentales en el área comercial y de comercio exterior que pudieron haber incidido en los resultados operacionales y económicos de la compañía.

A) PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS DEL PAIS.-

El gobierno al finalizar el año 2011 presenta cifras económicas y financieras para el país, entre las principales se puede destacar que la economía sustenta principalmente sus ingresos en la exportación del Petróleo basado en un precio estable por encima del presupuesto general del estado, de \$ 104,78 dólares por barril; las otras fuentes de ingresos que ocupan los cinco primeros lugares del presupuesto general del estado son; las remesas enviadas por los ecuatorianos que residen en el exterior, la exportación de Banano, Flores y en los últimos tres años la recaudación de tributos con cumplimientos que superan el 100% de los objetivos planteados, este último se ha convertido en los ingresos de mayor sustentación de la economía. Otros índices Económicos principales a ser analizados, está la inflación anual acumulada que se ubicó en el 5,41 % superior al 3,3% del año 2010, pese a que este índice es el indicador en el cual se refleja el incremento del costo de la vida, el gobierno realizó un incremento del Sueldo Básico Unificado del 10% pasando de \$ 240 dólares en el 2010 a \$ 264 dólares en el 2011; el índice de desempleo en el año en referencia se ubicó en el 6,1% inferior a la tasa del 2010 que fue del 8,3%. Otro indicador financiero importante para el desarrollo de la economía, es la estabilidad y comercialización de operaciones en el sistema financiero nacional cuyas tasas de Interés según publicación del Banco Central del Ecuador son; tasas pasivas del 4,53% y tasas activas del 8,17%, sin embargo los bancos otorgan créditos amparados en las tasas máximas permitidas por la Junta bancaria para capital de trabajo con intereses promedios del 11 al 14%.

B) POLITICAS DE ESTADO EN AREAS DE LA PRODUCCIÓN Y COMERCIO EXTERIOR.-

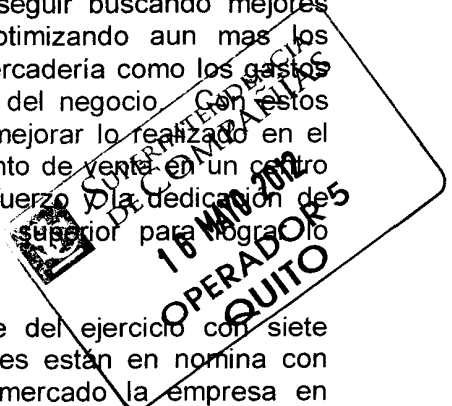
El gobierno a establecido en su política pública mantener con saldo positivo el Producto Interno Bruto, (PIB) es decir incentivando las exportaciones sobre las importaciones, para lo cual a través del Banco Nacional de Fomento y de la Corporación Financiera Nacional genera créditos flexibles para incentivar la producción nacional y fomentar nuevas plantas productivas en diferentes áreas, principalmente la textil y de calzado. Esta política sin duda obliga a las empresas comercializadoras de productos importados a brindar mejor calidad y servicio con precios competitivos.

C) ASPECTOS OPERACIONALES, COMERCIALES Y ADMINSTRATIVOS.-

En el área operacional la empresa mantiene su esquema de años anteriores, esto es; *Importación y Comercialización de calzado, artículos y accesorios en cuero*, de la marca BOSI y otras marcas reconocidas en el mercado internacional de la moda. En el área comercial se suprimió un local comercial en el centro comercial el Condado debido a las condiciones de mercado, sin embargo es importante mencionar que la empresa al realizar el análisis de impacto financiero estableció que los costos superaban a los ingresos de ese punto de venta.

Es importante mencionar que la empresa durante estos últimos cuatro años ha logrado un considerable posicionamiento en el mercado, actualmente con sus dos locales comerciales ubicados en los principales centros Comerciales de la Ciudad de Quito, han contribuido para que las ventas generadas durante el año 2011 pese a ser inferiores a las generadas durante el año 2010 haya cubierto sus costos y gastos generando finalmente una utilidad, sin ser la que se aspiraba a inicios del periodo no deja de ser alentadora para seguir buscando mejores objetivos, con nuevas estrategias comerciales y optimizando aun mas los recursos tanto en costos al momento de adquirir la mercaderia como los gastos operativos que se generan habitualmente por el giro del negocio. Con estos antecedentes los objetivos para el próximo año son mejorar lo realizado en el presente, con la posibilidad de inaugurar un nuevo punto de venta en un centro comercial bien ubicado en la ciudad, por tanto el esfuerzo y la dedicación de quienes conforman este gran equipo tiene que ser superior para lograr lo propuesto.

En el área operacional la empresa cuenta al cierre del ejercicio con siete colaboradores como vendedores de mostrador, quienes están en nomina con todas las garantías de ley. Por requerimiento el mercado la empresa en temporadas suele incrementar dos o tres personas ocasionales, que de igual forma se les garantiza y se cumple con todo lo que establece la ley laboral y las correspondientes afiliaciones a la Seguridad Social.



Una de las principales políticas de esta administración ha sido el cumplimiento estricto de todas las obligaciones adquiridas en el área laboral, tributaria, societaria, comercial y todas aquellas que estén relacionadas con el giro de la empresa, sin que tengamos problemas jurídicos de ninguna naturaleza con entidades gubernamental de control u otras.

Se ha puesto a disposición del área contable, así como del Comisario y Auditores Externos, designados por la Junta General de Accionistas, todos los documentos, informes y registros contables de las operaciones comerciales y financieras efectuadas durante el año en mención, para que los resultados de los estados financieros reflejen la realidad operativa y financiera.

Con la colaboración del personal, los procedimientos de controles internos han permitido que los márgenes de error sean mínimos, no exista posibilidades de desviación operativa, financiera o administrativa que no estén enmarcados en los procedimientos, reglamentos y leyes que rigen a la empresa.

2.- ASPECTOS ECONOMICOS – FINANCIEROS.

Los estados de situación financiera han sido preparados mes a mes de acuerdo a las Normas de contabilidad que la rigen sus saldos en libros reflejan la realidad financiera de la compañía.

La empresa basa sus ingresos operacionales en la comercialización de calzado y artículos accesorios en cuero, de la marca BOSI y otras, los mismos que se encuentran debidamente soportados en las respectivas facturas de venta con todas las exigencias de ley vigentes en el país.

Los ingresos operacionales son controlados cotidianamente a través de nuestros procedimientos y controles internos, cuyo valor acumulado durante el año 2011 fue de \$ 933.762,02. Los costos de ventas se basan principalmente en la importación de la mercadería para la venta, cumpliendo con todas las exigencias legales los cuales al finalizar el ejercicio económico fueron de \$ 494.629,97 dólares, los gastos se basan principalmente en la operatividad directa de la empresa tales como sueldos con sus beneficios de Ley, honorarios profesionales, publicidad y propaganda, Regalías pagadas al exterior por derecho de comercialización de Marca, arriendos, mantenimientos, adecuaciones, comisiones y gastos bancarios, entre los principales cuyo saldo final fue de \$ 368.128,49 dólares.

La utilidad antes de participación a los trabajadores exigidos por el Código de trabajo y el Impuesto a la Renta fue de \$ 51.003,56 dólares. Una vez que la contadora aplicó las exigencias legales tributarias y laborales determina una

utilidad neta del presente ejercicio por \$ 32.948,30, la misma que es puesta a consideración de la Junta General de Accionistas para su aprobación y destino.

3.- COMENTARIOS Y CONCLUSIONES

Debo expresar ante la Junta General mi agradecimiento a todos los colaboradores de la empresa por el esfuerzo dedicación en su labor diaria pretendiendo cumplir y superar los objetivos planteados por esta administración y la de los accionistas.

Las expectativas para el próximo año se proyectan complicadas por lo expuesto en este informe, sin embargo; estoy seguro que con el apoyo de Junta Directiva y la colaboración de todos quienes forman parte de esta gran empresa, además de fortalecer nuestros procesos internos, una adecuada planificación de importaciones y seguimiento estricto del área comercial sobre la rotación de los productos para que no se convierta en productos obsoletos, los resultados al final del próximo año serán superiores a los presentados en el presente ejercicio.

Nuestra principal atención estará dada en interpretar adecuadamente el comportamiento del mercado de tal forma que podamos seguir expandiendo nuestro mercado, con calidad, servicio y precios.

Los aspectos expuestos, son los más relevantes y significativos dentro del marco operacional de la Compañía, es cuanto puedo informar cumpliendo con los requisitos de Ley.

Atentamente,


Ramiro Díaz Idrovo
GERENTE GENERAL

