

Señores
Socios
Fidelity Assistance Ltda
Ciudad:

Pese a que la proyección del año 2007, para el 2008 se hizo con base en una excelente perspectiva, con pena debo decir, que solo a final del año se concretaron proyectos específicos; sin embargo y pese a la baja facturación logramos una utilidad interesante sobre nuestros servicios.

Cabe destacar que la facturación se hizo a empresas solidas e importantes dentro del sector real, de seguros, financiero y cooperativo, siendo un importante trampolín para un interesante año 2009.

Al establecer convenios con empresas Aseguradoras y a la vez con funerarias y parques cementerios se están sembrando las bases de un importante desarrollo comercial, adicionalmente se avanza en el tema comercial tan difícil para nuestro sector, pues la sensibilidad que se debe mostrar al momento de ofrecer nuestros productos y servicios hace que se extremen los cuidados de la comercialización.

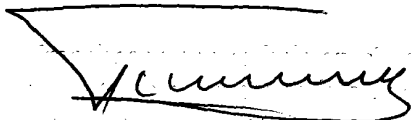
El plan estratégico de formar Asesores Comerciales y no vendedores de seguros ha sido un cambio en la política permanente de Fidelity, somos ya conocidos en diferentes Fondos de Empleados y se nos ve como una alternativa fresca, seria segura y cómoda para un tema bastante complicado como es el fallecimiento de un ser especial.

Trabajamos con énfasis en el ser humano y la dificultad por la que atraviesa cuando necesita de nuestros servicios, por ende propendemos por facilitar ese momento difícil y asegurar dignidad con sistemas económicos, pero de altura.

Se están logrando alianzas estratégicas con otras empresas a fin de construir nuestro propio parque cementerio y tener todas las condiciones y seguridades que den garantía a nuestras ofertas.

Como siempre agradezco su apoyo, confianza y la oportunidad de trabajar por un horizonte común.

Cordialmente,


CAMILLO FONNOLL O.

