

MARZO 28 DE 2016

INFORME DE GERENCIA GESTION AÑO 2015 Y PROYECCION AÑO 2016
FIDELITY ASSITANCE CIA. LTDA.

El año 2015 en términos generales, fue un año reservado más de lo normal, ya que tuvo un desempeño menor en la proyección de sus productos de previsión exequial empresarial, así como la terminación de contratos de algunas compañías que no quisieron renovar sus contratos de previsión exequial empresarial, lo que repercutió directamente en una baja importante en la facturación total.

Así mismo, continuamos de la misma manera que el año anterior, con nuestros temas de asesorías de mercadeo e investigación de mercados, tele mercadeo y encuestas de satisfacción de clientes y posicionamiento de compañías, para mantenernos vigentes como organización.

En el mes de Junio se iniciaron negociaciones con los almacenes Japón para comercializar sus productos electrodomésticos a través de ventas por call center y logramos consolidar unas ventas en el mes de Diciembre. Así mismo, en el mes de diciembre firmamos contrato con la compañía Kangle Magic Queen de Guayaquil, para iniciar ventas y comercializar sus productos en el mes de abril de 2016

Esperamos consolidarnos en el 2016 impulsando nuevamente nuestros productos de Previsión Exequial y ampliarnos a comercializar otros productos y enfocarnos en la realización de negocios alternos, ya que las expectativas de receso y desaceleración de la economía en el Ecuador para este año, estarían afectando a todos los sectores y no será un año fácil.

La compañía cumplió con todas sus obligaciones tanto laborales como tributarias estando al día para realizar sus proyectos y negocios con total transparencia.

Teniendo en cuenta el reporte anterior y las expectativas, esperamos que los resultados del 2016 sean más favorables para los intereses de la compañía.

CAMILO FONNOLL ORTIZ
GERENTE GENERAL
FIDELITY ASSISTANCE