INFORME DE GERENCIA GESTION AÑO 2010 Y PROYECCION AÑO 2011 FIDELITY ASSITANCE CIA. LTDA

El año 2010 fue un año normal, sin mayor crecimiento en sus ventas, ya que la compañía siguió atendiendo y fidelizando los contratos de previsión exequial con sus clientes y principalmente se concentró en atender el proyecto con el MIES PPS otorgado a la compañía Seprofin S.A. a la cual le continuó colaborando en la asesoría de prestación de servicios así como el direccionamiento y control de los mismos a nivel nacional.

De igual manera, continuamos con nuestros temas de asesorías de mercadeo e investigación de mercados, tele mercadeo y encuestas de satisfacción de clientes y posicionamiento de compañías, para mantenernos vigentes como organización.

Esperamos mantenernos en el 2011 en el negocio de tele mercadeo y en la realización de eventos publicitarios e incursionar en temas de asesoramiento de imagen y organización de seminarios de ventas.

Hay alguna posibilidad de concretar en este 2011 una alianza con una compañía de publicidad deportiva en Colombia para representarla aquí en el Ecuador en lo que concierne a propaganda pagada en televisión de los partidos que se transmiten del campeonato ecuatoriano de futbol.

En el mes de junio tendremos una reunión en la Ciudad de Quito con el fin conocer a fondo las condiciones de negociación y poder concretar negocios para el segundo semestre del este año.

La compañía cumplió con todas sus obligaciones tanto laborales como tributarias estando al día para realizar sus proyectos y negocios con total transparencia.

CAMILO TO NOCE OR NZ
GERENTE GENERAL

FIDELITY ASSISTANCE