



155171

INFORME DE GERENCIA GENERAL

PARA: ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA
DE: GERENCIA GENERAL
FECHA: 27 de abril del 2007
ASUNTO: INFORME DE ACTIVIDADES DEL AÑO 2006

De mis consideraciones:

Yo, Héctor Moisés Mantilla Jara, con CI 1000849925, como Gerente General y Representante Legal de la compañía GLOBALCHEM QUÍMICOS INDUSTRIALES Y AGRÍCOLAS CÍA. LTDA., de conformidad con lo establecido en la Ley de Compañías, y de acuerdo a lo estipulado en los estatutos de la empresa, según versa en el Art. veintiuno, "Obligaciones del Gerente General", tengo a bien poner en su conocimiento los siguientes aspectos analizados durante el ejercicio del año 2006.

El principal objetivo de la empresa a cumplir en este primer año de funcionamiento como Compañía de Responsabilidad Limitada, era de ubicarse en el mercado tanto industrial como florícola, inicialmente con los productos desarrollados por mi persona en años anteriores y luego promocionar nuevos e innovadores productos que satisfagan las necesidades y requerimientos de estos mercados.

Con satisfacción informo que en realidad se ha cumplido con lo proyectado. Especialmente en el sector florícola se ha notado que los productos de GLOBALCHEM son conocidos por su eficiencia y calidad. En la línea Industrial, si bien se está iniciando incursionar en este sector, se ha logrado una buena identificación de nuestros productos especialmente en lo que se refiere a cumplir con los requerimientos del Tratamiento de Aguas.

Para el efecto, se ha logrado estructurar en buena forma todos los departamentos, tanto de Producción y Control de Calidad, donde se ha "profesionalizado" con personal altamente capacitado. Los departamentos de Ventas y Administrativos, de igual forma están optimizados con personal adecuado.

Constituye pues, indicar que el personal básico en producción es la Fuerza Motriz para la elaboración de los productos, el personal de Control de Calidad ha cumplido en forma excelente, pues no se ha dado lugar para posibles reclamos de los clientes por mala calidad de productos. Y el personal de Ventas ha promocionado de manera acorde a la infraestructura actual, los productos de GLOBALCHEM y los Representados. Aquí falta desarrollar mejor el mercado, pero se puede indicar que e términos generales han cumplido satisfactoriamente con las expectativas que la empresa se impuso para este año 2006.



Cabe destacar, el impulso que ha brindado la empresa en el producto estrella, cual es el FITOMAX, conocido en el mercado como FUNGIMAX, a tal forma que se ha constituido como un producto de real eficiencia en el mercado florícola ecuatoriano y que ha rebasado también sus requerimientos en el mercado colombiano.

Como empresa cuya característica principal de funcionamiento son las VENTAS, y de donde se derivan las demás funciones departamentales, es donde se debe priorizar, por lo que se ha desarrollado un plan de operaciones inherentes a mejorar y optimizar la infraestructura actual de ventas, mediante el plan de presupuesto de ventas para el próximo período económico.

En general se destaca pues el cumplimiento de las expectativas que nos habíamos impuesto, como se podrá ver en el Balance Económico y Estados Financieros del período 2006.

Lo actuado en el período del 2006, nos compromete a desarrollar actitudes, mejorar la infraestructura de producción, ampliar los conocimientos técnicos en las diferentes áreas, especialmente en Control de Calidad y en Ventas, con capacitación adecuada al personal y generar nuevos recursos que brinden mayor capacidad de ventas durante el nuevo período 2007.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Héctor Mantilla J.", written over a horizontal line.

Ing. Héctor Mantilla J.
CI 10008Z49925

